

A close-up photograph of a ceiling or wall made of numerous thin, light-colored wooden slats. The slats are arranged in a curved, radial pattern, creating a sense of depth and movement. The lighting is soft, highlighting the natural grain of the wood.

ÅRSREDOVISNING 2019

bimobject[™]

An aerial photograph of a dense, lush green forest, likely a coniferous forest, filling the entire background of the page. The trees are packed closely together, creating a textured, vibrant green canopy. The lighting is bright, highlighting the individual tree tops and the overall density of the forest.

KAN MAN BYGGA EN BÄTTRE VÄRLD?

Världen genomgår just nu den största urbaniseringen i mänsklighetens historia. Vi behöver uppföra nya byggnader motsvarande ett helt New York varje månad fram till 2060 för att skapa plats för nya hem, arbetsplatser, skolor och sjukhus.

För världens fattiga är detta hoppet om ett nytt, bättre liv. Samtidigt utgör urbaniseringen ett enormt miljöhot. Enligt IEA står byggnader och nybyggnation redan för 39 procent av världens totala energirelaterade koldioxidutsläpp. Utan en fundamental förändring av byggsektorn kommer vi aldrig att nå FN:s globala klimatmål.

Vi tror inte att det behöver finnas en konflikt. Vi tror att digitaliseringen gör det möjligt att bygga en bättre värld, som är hållbar, funktionell och vacker. Och vi tror att BIM - Building Information Modeling - är den teknologiska revolutionen som tar oss dit.

INNEHÅLL

BIMobject I KORTHET	4
VAD ÄR BIM?	6
VD-ORD	8
ÅRET I KORTHET	10
MARKNAD	12
ERBJUDANDE	16
KUND- OCH ANVÄNDARNYTTA	20
FINANSIELLA RAPPORTER	
FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE	24
KONCERNENS RESULTATRÄKNING	28
KONCERNENS BALANSRÄKNING	29
KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS	31
MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING	32
MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING	33
MODERBOLAGETS KASSAFLÖDESANALYS	35
NOTER	36
UNDERSKRIFTER	50
REVISIONSBERÄTTELSE	51
STYRELSE OCH LEDNINGSGRUPP	54
ÖVRIG INFORMATION	56

BIMobject I KORTHET

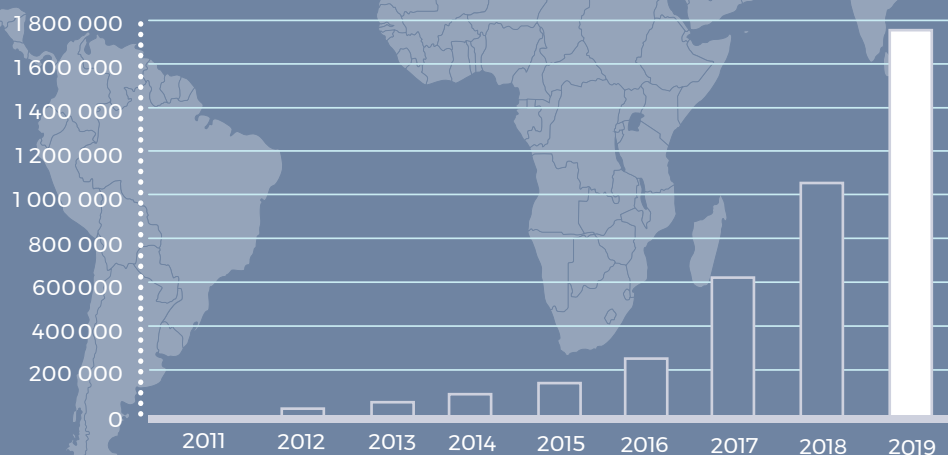
Genom bimobject.com och polantis.com erbjuder BIMobject arkitekter, ingenjörer, byggbolag och fastighetsförvaltare världen över fri tillgång till smarta digitala 3D-modeller av byggprodukter – så kallade BIM-objekt. Med BIM kan de designa, konstruera, bygga och förvalta byggnader på ett mer effektivt, ekonomiskt och hållbart sätt.

Våra kunder är världens tillverkare av byggprodukter och vi gör det enklare än någonsin för dem att nå ut till och förstå sin målgrupp. På vår plattform kan tillverkarna publicera sitt produktutbud som digitala BIM-objekt och göra dem tillgängliga för sina kunder att använda i ett klick. Genom att BIM-objekten därmed smidigt kan användas redan i planerings- och designfasen ökar sannolikheten för att tillverkarnas fysiska produkter också används i det slutliga byggprojektet. Samtidigt genererar vår plattform data om när, var och av vem BIM-objekten används, vilket ger tillverkarna värdefull information som direkt bidrar till bättre beslutsfattande.

BIMobject.com:
**EN SNABBT
 VÄXANDE
 PLATTFORM**

Sedan lanseringen 2012 har antalet registrerade användare och aktiviteten på bimobject.com vuxit oavbrutet.

REGISTRERADE ANVÄNDARE BIMOBJECT.COM

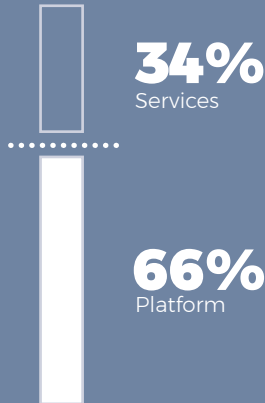


>450 000
OBJEKT

134 057 721 KR
NETTOOMSÄTTNING

1 656
TILLVERKARE

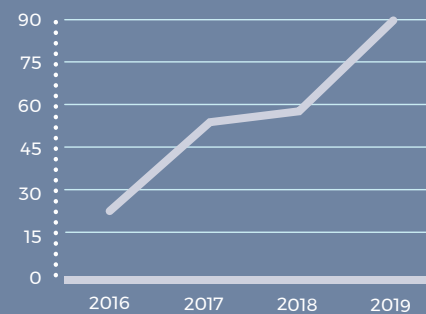
FÖRDELNING INTÄKTER



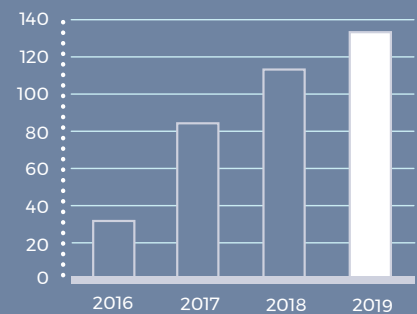
49 144 041
ACK. NEDLADDNINGAR

1 785 000
REGISTRERADE ANVÄNDARE

ÅRLIGA ÅTERKOMMANDE INTÄKTER, MSEK



OMSÄTTNING, MSEK



AFFÄRSMODELL

BIMObjects affärsmodell bygger på att digitalt sammanföra användare och tillverkare inom byggindustrin globalt. Våra intäkter kommer från tillverkarna, i form av återkommande licensintäkter för närvaro på vår plattform och tjänsteintäkter från utvecklingen av nya BIM-objekt. Användarna har fri tillgång till plattformen.

TILLVERKARE

TILLVERKARE AV BYGGPRODUKTER.

KUNDNYTTA:

Publicering och marknadsföring på BIMObjects plattform ökar varumärkeskännedom och efterfrågan på tillverkarnas produkter. Data om när, var och av vem objekten används utgör värdefull information som bidrar till bättre beslutsfattande.

AFFÄRSMODELL:

Licenser (Plattform) – Återkommande licensintäkter för publicering och marknadsföring av tillverkarens produkter på plattformen.

Utvecklingstjänster (Services) – Intäkter från att skapa och underhålla tillverkarnas BIM-objekt.

VÄRDE FÖR BIMOBJECT:

Ju större databas av tillverkare och objekt, desto större värde för våra användare.



Fler BIM-objekt på plattformen...



Lockar fler användare...

ANVÄNDARE

ARKITEKTER, INGENJÖRER, BYGGBOLAG, FÖRVALTARE.

ANVÄNDARNYTTA:

En "one-stop-shop" för att söka efter och jämföra produkter samt ladda ner detaljerade och kvalitetssäkrade BIM-objekt.

AFFÄRSMODELL:

Gratis.

VÄRDE FÖR BIMOBJECT:

Växande användarbas leder till större efterfrågan på objekt och fler potentiella kunder för tillverkarna.



VAD ÄR BIM?

TRE STADIER AV DIGITALISERING

Design och konstruktion har utvecklats från handritade konstruktionsritningar till datorstödda konstruktioner, s.k. CAD (Computer-Aided Design). Med BIM - Building Information Modeling - tas ytterligare ett stort steg i utvecklingen.

Datorn är numera standard för de flesta designers och ingenjörer, vilket har effektiviserat ritningshantering och förbättrat visualiseringen och kommunikationen runt olika byggprojekt. På ett decennium har en revolution skett, där tidigare 2D- och 3D CAD-teknik successivt ersatts av den mer processbaserade och objektorienterade BIM-tekniken. BIM är ett samlingsbegrepp för alla de standarder, processer och teknologier som nu börjar användas inom bland

annat byggbranschen. BIM möjliggör en långtgående digitalisering av byggmarknaden och utvecklingen i branschen sker globalt.

Genom BIM kan arkitekter och byggingenjörer skapa 3D-modeller av en komplett och färdiginredd byggnad. Dessa modeller kan även innehålla framåtblickande information relaterad till byggnadens livscykel och förväntade underhållskrav. Information såsom tidsplanering (4D) och kostnadsestimeringar (5D) adderar ytterligare dimensioner till BIM-modellen.

BIM-modeller av byggnader kan med fördel kombineras med AR (augmented reality) och VR (virtual reality) för modernare och effektivare visualisering. Detta möjliggör exempelvis jämförelse mellan olika material- eller belysningsval och hur det påverkar upplevelsen i rummet.



Övergången till BIM började sprida sig förbi "early adopters" för cirka tio år sedan. Idag finns det miljoner aktiva BIM-användare utspridda över hela världen, och majoriteten använder mjukvaror som ArchiCAD, Revit, Bentley MicroStation, Allplan och Vectorworks. Marknaden för BIM-mjukvara uppgår enligt MarketAndMarkets till ca 5 miljarder dollar 2019 och förväntas växa till ca 13 miljarder dollar 2024. Det som stimulerar den ökade användningen av BIM är främst intresset för ökad effektivitet i projekt, konkurrensmässiga skäl samt för att ligga i framkant.

VÄRDET AV BIM-OBJEKT

En förutsättning för att arbeta enligt BIM är att samtliga byggelement finns tillgängliga i digital form, s.k. BIM-objekt, och att de enkelt kan laddas ned till den programvara som används för att skapa BIM-modellen.

Men de flesta BIM-objekt som används idag är fortfarande generiska modeller av exempelvis dörrar, fönster, toalettstolar och lampor. Dessa ersätter dock endast äldre tvådimensionella ritningar utan att skapa mervärde för byggprocessen. Det finns därför ett växande behov av s.k. tillverkarspecifika BIM-objekt, som inte bara speglar produkters fysiska egenskaper, utan även all nödvändig data såsom produktinformation, installationsanvisningar, energiåtgång, miljömärkningar, driftskostnader och produktlivslängd. Det är denna typ av objekt som BIMobject tillhandahåller.



ETT NYTT BIMOBJECT - FOKUSERAT OCH EFFEKTIVT

2019 var året då vi befäste en världsledande ställning, växte våra återkommande intäkter kraftigt och fortsatte att digitalisera en av de största sektorerna i världsekonomin. Ändå kommer vi att minnas 2019 som ett tufft år.

Året kännetecknades av en turbulens på ledningsnivå där tre verkställande direktörer och två ekonomichefer avlöste varandra. Det vore konstigt om det inte hade påverkat bolagets fokus på produktutveckling och försäljning. Själv tillträdde jag som verkställande direktör i oktober 2019. Det är en ära att få leda detta fantastiska företag som jag ser så mycket potential i och jag hoppas kunna ge hela företaget möjlighet att arbeta mer fokuserat och effektivt.

FOKUS PÅ PLATTFORMEN

BIMObject har en unik position, men har historiskt haft svårt att fokusera verksamheten och förklara vad bolaget egentligen gör. Låt oss nu bli tydliga.

BIMObject är en marknadsplats liknande Amazon, eBay eller Alibaba. Vi arbetar dock inom en enda vertikal: Vi låter tillverkare av byggprodukter marknadsföra sina produkter till dem som designar, inreder, bygger eller äger en byggnad.

Vår plattform för digitaliserade byggprodukter i form av BIM-objekt innebär samtidigt att vi kopplar samman samtliga aktörer i branschen. Det finns flera poänger med detta, vilket även är det som driver vår tillväxt:

- Byggindustrin är en av de minst digitaliserade branscherna i världen. Det finns enorma effektivitetsvinster att hämta.
- Det finns även mycket stora vinster att hämta ur hållbarhetssynpunkt. Vår plattform minimerar risken för felbeställningar och kassering, och genom att tillverkarna bifogar omfattande dokumentation kring sina produkter kan inköparen välja det miljömässigt bästa alternativet.

- I allt fler länder blir det obligatoriskt att använda BIM vid offentliga upphandlingar. Vår plattform behövs.

Vi har kommit långt. Under 2019 växte vi till nästan 1,8 miljoner registrerade slutanvändare. Dessa gjorde 17 miljoner nedladdningar av de BIM-objekt som ca 1 650 tillverkare lagt upp på vår plattform. Men det är långt ifrån tillräckligt. Jag förväntar mig en kraftig tillväxt av användare på både tillverkar- och användarsidan.

För att säkra en kraftig tillväxt måste fokus ligga på plattformen. Den ska vara i världsklass ur alla aspekter – storlek, användarvänlighet och tillförlitlighet. Då kommer fler aktörer i byggindustrin att se det värde vi skapar för dem. Därmed kommer vi att bevara och stärka vår position som världsledande.

EN EFFEKTIVARE AFFÄR

Kärnan i vår affärsmodell bygger på långsiktiga, återkommande licensintäkter, s.k. software-as-a-service. Under 2019 växte den delen av vår fakturering, Plattform, med 42 procent. Trots detta misslyckades vi att nå vårt kommunicerade mål om en total tillväxt i fakturering på 20 procent. Vi stannade på 14 procent, på grund av sämre fakturering inom Services då våra kunder beställt färre nya utvecklingsprojekt än förväntat. Samtidigt fortsatte våra kostnader att växa i en hög takt.

För mig är målet självklart: BIMObjects affär måste vara effektiv och rakt igenom digital. Vår fortsatta tillväxt ska ske väsentligt snabbare än eventuella kostnadsökningar. Sedan jag tillträdde har jag därför:

- Förändrat ledningsgruppen, genom att frigöra seniora säljare till att fokusera på sina hemmamarknader och rekryterat nya ledare med erfarenhet från digitala tillväxtbolag.

- Fokuserat marknads- och produktstrategier på Plattform och tillväxt av återkommande intäkter (ARR).
- Infört en ny företagskultur, baserat på decentraliserat, faktabaserat beslutsfattande och ett agilt arbetssätt överallt, inte bara inom FoU.
- Investerat i en ny digital marknadsföringsavdelning och digitaliserat vår säljmodell.
- Anpassat storleken på hela organisationen i linje med våra intäkter, samt kraftigt reducerat administrativ personal och externa inköp.

Men omvandlingen är inte klar. För att nå full effektivitet måste det bli enklare att bli kund. Vi arbetar nu på att tydligare kommunicera vad vi erbjuder och förenkla prismodellen och köpprocessen, så att det blir möjligt att bli kund direkt via vår hemsida. Vi flyttar också resurser till vår heltäckande kundsupport, Customer Success, som ska fokusera på att hjälpa våra kunder att få ut mer värde av våra tjänster.

INVERKAN AV COVID-19

COVID-19-pandemin påverkar oss alla och affärsklimatet över hela världen. De fortsatt växande återkommande intäkterna från vår plattform och vår stora kassa ger en solid grund för vår verksamhet. Men hopp är ingen strategi - vi valde att agera tidigt och accelerera vår redan pågående omorganisation. I april 2020 kommunicerade vi ytterligare ett besparingsprogram om 50 MSEK per år, utöver de besparingar vi redan genomfört under 2019.

Det har självklart varit en tuff tid, både för de som lämnat företaget och för de anställda som är kvar, och jag vill tacka alla medarbetare för deras insats under året. Ingen vet hur länge den pågående lågkonjunkturen kommer att vara, men vi är övertygade om att den bara kommer ytterligare snabba på digitaliseringen av byggbranschen. När pandemin är över kommer BIMObject stå bättre rustat än någonsin för att ta tillvara på möjligheterna som finns.



CARL SILBERSKY
VD



ÅRET I KORTHET

JANUARI

FÖRVÄRV AV CONVERGO

Genom förvärvet av det svenska bolaget, som bygger BIM-objekt på uppdrag av bland annat möbeltillverkare, tillförs värdefull kompetens samt nya kunder och nedladdningsbara BIM-objekt.

MARS

FÖRVÄRV AV POLANTIS

Förvärvet av en av Europas största portaler för BIM-objekt är ett strategiskt steg som ytterligare stärker BIMObjects marknadsledande position i världen.

APRIL

PARTNERSKAP MED AEC DAILY

Genom samarbetet med AEC Daily, ett världsledande utbildningsföretag som erbjuder onlinebaserade kurser för byggbranschen, exponeras BIMObjects varumärke för centrala målgrupper.

MAJ

40 MILJONER ACKUMULERADE NEDLADDNINGAR

JUNI

PASSERAR 1 500 000 ANVÄNDARE

En ökning med 500 000 användare sedan november 2018.

AUGUSTI

1 600 OLIKA TILLVERKARE

Plattformens roll som central marknadsplats för tillverkare av byggprodukter stärks.

DECEMBER

STARK TILLVÄXT I WEB SERVICES

Abonnemangsbaserad fakturering (ARR) ökar med 31 procent under fjärde kvartalet.



**BYGGBRANSCHEN MÅSTE SNABBT
STÄLLA OM OCH FÖRÄNDRAS I
GRUNDEN. DET KAN VI BARA GÖRA
GENOM ATT UTMANA ETABLERADE
ARBETSSÄTT OCH TÄNKA HÅLLBART.**

Stefan Larsson, grundare av BIMobject



GRÖN OMSTÄLLNING AV BYGGBRANSCHEN

Den globala byggbranschen står enligt World Green Building Council för nära 40 procent av världens energirelaterade koldioxidutsläpp. Enbart cement utgör en flera gånger större utsläppskälla än världens samlade flygtrafik.

Drivet av ökande urbanisering växer sig branschens spår ännu djupare. År 2050 uppskattar FN att två tredjedelar av världens befolkning bor i städer, vilket skulle kräva en nybyggnation motsvarande ett nytt New York varje månad. Det ställer inte bara krav på att framtidens byggnader utformas med hänsyn till begränsade ytor, utan även med hänsyn till begränsade resurser.

Byggbranschen omsätter ca 10 biljoner amerikanska dollar globalt och beräknas växa med 2-3 procent fram till år 2023. Branschen har länge präglats av ineffektiva processer och är enligt McKinsey Global Institute en av världens minst digitaliserade branscher. Produktiviteten i byggindustrin har bara ökat med 1 procent per år de senaste 20 åren, jämfört med 3,6 procent i den globala tillverkningsindustrin.

Upphandlingar, projektplanering och ritningar sker i många fall fortfarande via papper, PDF eller CAD. De traditionella arbetsprocesserna leder ofta till kostsamma och onödiga informationsglapp mellan arkitekt, byggare och beställare.

Ett stort antal forskningsrapporter pekar ut de ekonomiska, process-, och miljömässiga fördelarna som följer av digitaliseringen genom BIM. I designfasen kan arkitekter och ingenjörer analysera vägval och konsekvenser digitalt, eliminera misstag och missförstånd i designen och snabbare tillämpa nya designmetoder. I byggnadsfasen kan byggbolag öka effektiviteten och minska spillet i byggandet, och lämna över väsentlig fastighetsinformation digitalt till fastighetsförvaltarna.

BIM möjliggör på det sättet även hållbart byggande. Skanska har till exempel använt BIM för att utvärdera 40-åriga miljökonsekvenser av designval vid byggandet av nya flerfamiljshus. Tillsammans med Snøhetta har man också skapat Powerhouse One i Trondheim - världens nordligaste klimatpositiva hus.

Utvecklingen drivs på av myndigheterna. Enligt statistik från 2017 var det då 26 länder, inklusive USA och många EU-länder, som antingen infört eller planerade att införa krav på BIM. Kraven uppstår oftast först i samband med offentliga upphandlingar. Exempelvis införde Storbritannien 2016 krav på BIM för centralt upphandlade offentliga byggprojekt.

– Genom att använda BIM kan man lösa utmaningar kring den byggnad man konstruerar i datorn istället för på byggarbetsplatsen, säger Stefan Larsson. Justeringar på plats är ofta onödiga, kostsamma och kan bli skadliga för miljön eftersom risken är stor att tids- och kostnadspress gör att man väljer mindre hållbara produkter eller lösningar.

BIMOBJECTS POTENTIELLA MARKNAD

ANVÄNDARE - ARKITEKTER, INGENJÖRER, BYGGBOLAG OCH FASTIGHETSFÖRVALTARE

Baserat på arbetsmarknadsstatistik uppskattar BIMobject att det finns närmare 5 miljoner arkitekter i världen och 3 - 4 gånger fler ingenjörer som på olika sätt verkar inom byggindustrin. BIMobject har idag närmare 1,8 miljoner registrerade användare som har fri tillgång till vår plattform, främst arkitekter och ingenjörer.

Det finns mer än 200 miljoner en- och flerfamiljshus och mer än 10 miljoner andra byggnader bara i Nordamerika och Europa. Målgruppen byggbolag och fastighetsförvaltare är därför antagligen minst lika stor som arkitekterna och ingenjörerna, men digitaliseringen rör sig mycket långsammare i detta segment.

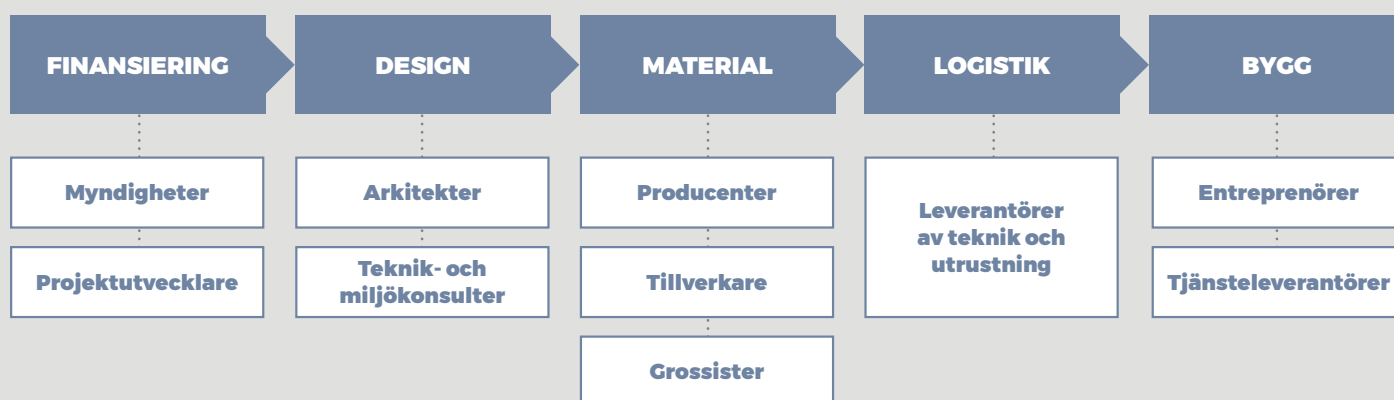
Det finns en potential att skapa nya intäktskällor från våra användare, till exempel genom vår PC-mjukvara BIMobject EVO, och vi utvärderar löpande dessa möjligheter.

KUNDER - TILLVERKARE AV BYGGPRODUKTER

Uppskattningsvis finns det cirka 50 000 tillverkare på de marknader där BIMobject verkar, undantaget Kina, och vi har idag cirka 1 650 av dessa på vår plattform. Inom branschen finns ett mycket brett spektrum av produkter, allt från utrustning och inredning och centrala element som dörrar, fönster och ventilation till nischade produkter för allt från enfamiljshus till stora infrastrukturprojekt.

McKinsey uppskattar att marknaden för byggprodukter uppgår till mellan 2 och 3 biljoner USD globalt. Utöver marknadskommunikation lägger tillverkarna i genomsnitt 2 procent av omsättningen på renodlad produktmarknadsföring, vilket motsvarar ca 10 miljarder euro. En större del av denna marknadsföring väntas flytta till digitala kanaler, som BIMobject® Cloud.

Byggbranschens värdekedja



KONKURRENTER

Den snabba utvecklingen av BIM har på kort tid resulterat i en betydande positionsförändring bland branschens aktörer. Företag som tidigare betraktades som konkurrenter har idag blivit våra samarbetspartners, tack vare att vår plattform har stöd för i princip samtliga förekommande BIM-mjukvaror på marknaden. Återstående konkurrenter kan delas in i två huvudkategorier:

- Konsultbolag inom content production
- Informationstjänster

Konsultbolag inom content production är företag som utvecklar CAD/BIM-filer på uppdrag av tillverkare. Exempel på tidigare konkurrenter är svenska Convergö och franska Polantis, som båda förvärvades av oss under 2019. Målsättningen är att i största möjliga grad omvandla dessa aktörer till affärspartners och erbjuda dem möjligheten att bli återförsäljare av vår plattform till sina kunder.

Informationstjänster kan delas upp i två underkategorier: portaler och mediabolag. Portaler som BIM&Co, BIMsmith och Archiproducts tillhandahåller arkiv med BIM-objekt på liknande vis som BIMobject, men samtliga har lokala marknadspositioner medan BIMobject är den enda globala leverantören på marknaden.

Den andra kategorin är mediabolag inriktade på byggbranschen. De är lokala och har historiskt arbetat främst med kataloger och produktion av pappersmagasin där de säljer annonsplatser till tillverkare. Företag i denna kategori är exempelvis McGraw Hill med Sweets (USA), PINI (Brasilien), Svensk Byggtjänst (Sverige) med flera. Vår strategi är att framhäva de ömsesidiga vinsterna av att ansluta dessa kanaler till BIMobject-plattformen.

VÅRT ERBJUDANDE



BIMobject erbjuder lösningar som för samman världens tillverkare av byggprodukter med deras kunder. BIMobject® Cloud är vår plattform där leverantörer enkelt kan publicera smarta digitala 3D-modeller (BIM-objekt) av sina fysiska produkter och marknadsföra dem till användarna.

Genom vårt erbjudande inom Services hjälper vi även tillverkare att skapa BIM-objekt av deras produkter.

PLATFORM

Återkommande
licensintäkter

**BIMobject®
Cloud**

SERVICES

Intäkter från
tjänster

**Content
Production**

**Support
Services**

**Marketing
Services**

Affärsområde

Produkter
och tjänster

PLATTFORM

RESURSEFFEKTIVT OCH HÅLLBART BYGGANDE ÄR BARA ETT KNAPPTRYCK BORT

KOPPLAR SAMMAN VÄRLDENS TILLVERKARE MED BYGGINDUSTRIN

BIMobject® Cloud är hjärtat av vår verksamhet. Det är en molnbaserad plattform där tillverkare av byggprodukter kan publicera digitala modeller, så kallade BIM-objekt, av sina fysiska produkter. I ett gränssnitt lika enkelt som dagens e-handelsupplevelser kan BIM-objekten sedan laddas ned gratis, via www.bimobject.com och www.polantis.com, av användare som utgörs av arkitekter, ingenjörer, byggföretag och fastighetsförvaltare.

EN HALV MILJON OBJEKT TILLGÄNGLIGA MED ETT KLICK

Vår plattform innehåller idag över 450 000 unika objekt. BIM-objekten ger slutanvändaren kraften att enkelt visualisera och analysera produkter i ett tidigt planeringsstadium.

Informationen underlättar utvärdering av faktorer som exempelvis byggbarhet, tidsscheman och resursanvändning. Moment som tidigare gett upphov till spill och designkollisioner i påbörjade byggprojekt kan numera uppmärksammas och åtgärdas redan före det första spadtaget. Genom att använda BIMobject® Cloud undviks tidskrävande arbete med att behöva utveckla egna objekt eller använda generiska modeller. BIM-objektens smarta data, däribland fysiska egenskaper och energiförbrukning, gör det dessutom enklare än någonsin att beräkna och optimera byggnaders miljöpåverkan.

A SINGLE SOURCE OF TRUTH

BIMobject® Cloud är intuitivt och enkelt att använda. Genom våra samarbeten med ledande leverantörer av BIM-program kan deras användare sömlöst få tillgång till vår plattform och dess hundratusentals objekt.

Med vår Single Source of Truth-teknologi behöver användaren aldrig ägna ett ögonblick åt att hålla reda på nya versioner eller uppdateringar av redan nedladdade objekt. Alla ändringar som en tillverkare gör på sina produkter i BIMobject® Cloud – exempelvis förändrade mått, färger eller energiförbrukning – kan automatiskt uppdateras i användarens designprogram. På så sätt kan tillverkare och byggbolag öka effektiviteten i projekt samt undvika ekonomiskt och hållbarhetsmässigt kostsamma felkonstruktioner eller svinn.

NYA AFFÄRER OCH BÄTTRE BESLUT

Genom att göra sina produkter tillgängliga via BIMobject® Cloud säkerställer tillverkarna att alla kunder som behöver deras BIM-objekt enkelt hittar dem, till exempel för att lämna in en offert i ett av de många länder där BIM-format är obligatoriskt vid offentliga upphandlingar.

Synligheten på plattformen gör samtidigt att tillverkarnas produkter upptäcks och används av nya arkitekter och ingenjörer i deras designprojekt världen över. Att tillverkarnas BIM-objekt ingår i designfasen ökar därmed också sannolikheten för att deras fysiska produkter köps in i det slutgiltiga byggprojektet, vilket på så sätt driver försäljning.

Tack vare BIMobject® Insights och BIManalytics®, våra analysverktyg, får tillverkare samtidigt kontinuerlig data på när, var och av vem deras produkter används, och kan på så sätt fatta bättre beslut om exempelvis produktplanering och försäljningsbudgetar.

Under 2019 utgjorde Plattform 66,4 procent av vår omsättning

SERVICES

TAR BYGGPRODUKTTILLVERKARE FRÅN ANALOGT TILL DIGITALT

SKAPAR SMARTA 3D-MODELLER AV FYSISKA PRODUKTER

Allt fler leverantörer har börjat utnyttja potentialen i BIM. Även om 1 656 tillverkare finns representerade på vår plattform, återstår fortfarande den digitala transformationen och resan från föråldrade till framtidssäkrade filformat för många leverantörer.

Förståelsen för de kostnads-, effektivitets-, och hållbarhetsmässiga fördelarna som BIM medför är visserligen utbredd, men det är inte alla tillverkare som kan eller vill avsätta egna resurser för att omvandla fysiska produkter till digitala objekt. Grundidén med Services är att tillverkarna överlåter hela den digitala skapandeprocessen åt oss, medan de fortsätter att fokusera på sin egen kärnverksamhet.

FRÅN TANKE TILL PUBLICERAT OBJEKT

En skruv. En balk. En hel bro. Om du kan föreställa dig ett föremål är det sannolikt att vi redan gjort ett BIM-objekt av det. Vår erfarenhet spänner över stort som smått och det finns inga begränsningar för vad vi kan skapa. Vi finns med från start till slut och säkerställer att tillverkarens sortiment utvecklas till BIM-objekt som speglar verkligheten. Genom olika egenutvecklade verktyg, som BIMscript®, arbetar BIMobject också aktivt för att automatisera och på så sätt effektivisera den annars tidskrävande utvecklingsprocessen.

NATIONELL NÄRVARO UNDERLÄTTAR

Skapandet av BIM-objekt sker genom dedikerade utvecklingsteam hos BIMobjects dotterbolag i Polen och Ungern, två länder som kombinerar hög utbildningsnivå med en betydligt lägre kostnadsnivå. En del av arbetet sker genom anställda utvecklare och BIMobject använder också underkonsulter för att hantera tillfälliga toppar i beläggningen. Samarbetet med tillverkarna leds av specialiserade projektledare vid vårt lokala säljbolag. Den lokala kontakten underlättar för leverantören och överbrygger språkgränser.

Under 2019 utgjorde Services **33,6** procent av vår omsättning

”BIMOBJECT HAR EN OSLAGBAR RÄCKVIDD”

eco™
Digital ready



DIGITALISERINGEN AV BYGGINDUSTRIN HAR BARA BÖRJAT. VI HAR FÖRSTÅTT HUR MAN MÅSTE ARBETA FÖR ATT LIGGA RÄTT I DEN UTVECKLINGEN. I DAG RITAR VI VÅRA PRODUKTER DIGITALT FRÅN BÖRJAN.



NorDan tillverkar dörrar och fönster med Norge och Sverige som största marknader. Verksamheten går bra. Försäljningstillväxten var stark under åren 2014-2018 och även om 2019 bjöd på lite mer återhållsamma siffror växte NorDan mer än sina konkurrenter. NorDan anslöt sig till BIMObjects plattform 2017 som ett led i ett internt strategiarbete kring hållbarhet och digitalisering.

”Det fanns flera drivkrafter bakom detta. Dels har vi alltid fokuserat på hållbarhet, och digitala verktyg är ett led för att åstadkomma det, dels började vi se att allt fler av våra kunder efterfrågade digitala versioner av våra produkter i form av BIM-objekt”, säger NorDans VD Dag Kroslid, och fortsätter:

”Redan 2017 såg vi att BIMObject var den ledande plattformen på våra huvudmarknader samtidigt som de har en hög ambition med både tillväxt och teknisk utveckling av sitt erbjudande. Genom att vi finns på BIMObjects plattform blir vi synliga för mycket fler inköpare i byggindustrin, och den exponeringen växer hela tiden.”

NorDan har i dagsläget 90 produkter på BIMObjects plattform. I början tog bolaget hjälp av BIMObject för att digitalisera sina produkter. I dag sköter NorDan detta på egen hand.

”Digitaliseringen av byggindustrin har bara börjat. Vi har förstått hur man måste arbeta för att ligga rätt i den utvecklingen. I dag ritas våra produkter digitalt från början. Det innebär att vi inte i efterhand behöver göra om ritningarna till BIM-objekt”, säger Dag Kroslid.

Digitala ritningar medger också 3D-printning, något som NorDan lanserade i slutet av 2019. Framför allt runda fönster är komplicerade att tillverka manuellt och tekniken med 3D-printning lämpar sig därför särskilt väl för mer avancerad utformning. Tekniken är dessutom mycket miljövänlig eftersom den minimerar spillmaterial.

Som en bekräftelse på hållbarhetsarbetet utnämnde BIMObject NorDan under 2020 för ”most sustainable product”. Hållbarhetsdata som kopplas till objekten på plattformen är en viktig del av all data som läggs upp kring en produkt.

”Vi är väldigt nöjda med vårt samarbete med BIMObject. Ingen har en sådan räckvidd till potentiella kunder som de har och de har lyckats visa vägen i digitaliseringen av vår bransch. Det är helt enkelt ett måste att finnas på deras plattform”, säger Dag Kroslid.

Om han får önska något av BIMObject i form av utveckling eller nya tjänster, tvekar han en stund, men säger:

”Det vore bra om de kunde införa handel med objekten, så att inköpare kan köpa våra produkter direkt på plattformen. Det skulle skapa en ny marknadsplats för oss.”

FAKTA NorDan

NorDan tillverkar dörrar och fönster med Norge och Sverige som största marknader.

NorDan anslöt sig till BIMObjects plattform 2017

**”VI VILL ANVÄNDA
BIMOBJECT
MYCKET MER”**

KOSTNADSBESPARINGAR, HÅLLBARHETS- FÖRDELAR OCH EFFEKTIVITETSVINSTER. DET VITTNAR EMIL AUGUSTSSON PÅ VEIDEKKE OM NÄR HAN BESKRIVER BYGGFÖRETAGETS SAMARBETE MED BIMOBJECT.



Emil Augustsson är ansvarig för VDC, virtual design and construction, på Veidekke Sverige. För honom är BIM en central del i projekteringen av de byggen som han arbetar med. Veidekke har använt BIMObjects plattform sedan ett par år och fördelarna är uppenbara.

”De arkitekter och ingenjörer vi arbetar med är konsulter vars tjänster vi köper in. När de gör en 3D-ritning av det projekt som vi ska bygga händer det ofta att vi föreskriver dem att använda sig av BIMObjects plattform. Där finns nämligen flera av de leverantörer som vi har ramavtal med”, säger han och fortsätter:

”Dessutom är det en fördel för oss att arkitekten använder färdiga BIM-objekt och inte lägger tid, som denne fakturerar oss, på att skapa dem själv. Det är bara en aspekt av flera där BIMObjects plattform gör att vi kan kapa kostnader.”

Men det finns stor potential att använda BIM mycket mer. Dels gör inte Veidekke alla projekt i 3D, dels sker inte all upphandling redan i projekteringsstadiet. Det händer ofta att inköp görs på plats från byggprojektet. Det kan handla om till exempel gipsskivor. När arkitekten har ritat en vägg, men inte angett exakt vad den ska byggas av blir dessa inköp av ad hoc-karaktär.

”Jag vill gärna att vi har ritningar med BIM som in i minsta detalj beskriver vad som ska byggas så att alla inköp kan ske i projekteringsstadiet. I exemplet gipsskivor kunde vi då beställa exakta mått och minska mängden spill väsentligt. Det finns potential att använda BIMObject mycket mer, men det som håller oss tillbaka är mer vår egen organisation i byggindustrin, snarare än att det skulle bero på BIMObject”, säger Emil Augustsson.

Han pekar också på hållbarhetsfördelarna med minskat spill och även att BIMObject erbjuder stöd för EPD, Environment Product Data, vilket gör det möjligt att välja de mest hållbara produkterna. En annan fördel är att varje komponent i ett projekt bli spårbar. Det innebär att produkter av god kvalitet kan hittas och användas i ett nytt projekt, och tvärtom att produkter av sämre kvalitet kan undvikas i framtiden.

”Det är svårt att kvantifiera våra besparingar på att använda BIMObject, men jag är hundra procent säker på att det är billigare än att arbeta på det gamla manuella sättet. Om jag får önska något av BIMObject så är det att utbudet skulle vara större. Vi hittar fortfarande inte allt vi behöver på plattformen, och så skulle vi självklart önska att det gick att köpa produkterna direkt på plattformen, säger Emil Augustsson.

FAKTA Veidekke

Veidekke är Skandinaviens fjärde största bygg-, anläggnings- och bostadsutvecklingsföretag. En stor andel av byggprojektet är kommersiella lokaler som kontor, affärslokaler, lager, hotell, köpcentrum och offentliga byggnader som skolor, sjukhus och arenor.

FÖRVALTNINGS- BERÄTTELSE

OM RAPPORTEN

Denna årsredovisning avser räkenskapsåret 2019 för koncernen BIMObject AB (publ), org. nr 556856-7696 med säte i Malmö. Årsredovisningen är upprättad i svenska kronor, SEK, samtliga redovisade belopp är i tusentals kronor, TSEK, om inget annat anges.

KORT OM VERKSAMHETEN

BIMObject AB är ett globalt teknikföretag som utvecklar molnlösningar och tjänster inom bygginformationsmodellering (BIM). Huvudkontoret ligger i Malmö.

BIMObject AB har under året drivit dotterbolag med verksamhet i England, Frankrike, Förenade Arabemiraten, Italien, Polen, Spanien, Tyskland, Ungern, USA och Hong Kong samt joint venture i Japan.

BIMObject AB är ett publikt bolag på Nasdaq First North Stockholm.

ERBJUDANDE

BIMObject lanserade BIMObject® Cloud under 2012. Tjänsten är kärnan i BIMObjects erbjudande och är en molnbaserad plattform, tillgänglig via bimobject.com och polantis.com, för distribution av BIM-objekt och annan digital produktinformation. Plattformen är tillgänglig globalt och används främst av arkitekter och byggingenjörer, som genom den får tillgång till ca 450,000 objekt från tillverkare av byggprodukter. Per den 31 december 2019 hade BIMObject® Cloud totalt 1 785 000 registrerade användare, som gjort totalt över 49 miljoner nerladdningar av objekt sedan starten.

BIMObjects användare har fri tillgång till tjänsten. Till våra kunder, byggprodukttillverkare globalt, erbjuder vi molnbaserad lagring och publicering av BIM-objekt och annan produktinformation, digital marknadsföring och analysverktyg. Vi erbjuder också utvecklingstjänster, t.ex. programmering av nya BIM-objekt och konvertering mellan olika format.

TILLVÄXT

Tillväxt skapas främst genom att:

- Växa antalet registrerade och aktiva användare av BIMObject® Cloud
- Få nya tillverkare till att publicera sina produktkataloger på plattformen

BIMObject arbetar också aktivt med att identifiera och etablera samarbeten med företag runtom i världen, t.ex. genom att

- Erbjuda ackrediterade utvecklare möjlighet att fritt använda våra verktyg för att enkelt och effektivt skapa nya BIM-objekt.
- Ge tillgång till vår plattform via ett s.k. API, Application Programming Interface, för utveckling av tredjepartsappar.

INTÄKTSMODELL

BIMObjects intäkter genereras dels från tillverkare av byggprodukter och dels från affärspartners. Inkomstkällorna inkluderar, men begränsas inte till:

Plattform – årliga licensavgifter från tillverkare aktiva på BIMObject® Cloud

Services – skapande och underhåll av BIM-objekt för tillverkare.

FORSKNING OCH UTVECKLING

BIMObjects plattform fortsätter att utvecklas och under 2019 har mycket optimeringsarbete genomförts på kärnplattformen. Syftet med arbetet har varit att säkerställa att bimobject.com fortsätter vara skalbart. Forskning- och utvecklingsarbetet bedrivs främst i Sverige och Ungern.

NETTOOMSÄTTNING

Koncernens nettoomsättning för verksamhetsåret 2019 ökade med 17 procent till 134 058 TSEK (114 206). Faktureringen för 2019 ökade med 14 procent och uppgick till 152 539 TSEK (133 277). Vissa tjänster och projekt faktureras helt eller delvis i förskott. Vid utgången av året utgjorde periodiseringarna 72 560 TSEK (53 355).

Moderbolagets nettoomsättning för verksamhetsåret 2019 uppgick till 56 882 TSEK (41 862), vilket innebär en ökning med 36 procent jämfört med helåret 2018.

RESULTAT

Koncernens resultat för 2019 uppgick till -127 586 (-93 052) TSEK. Styrelsens högsta prioritet är hög tillväxt och marknadsledarskap. Strategin innebär höga kostnader i förhållande till omsättningen för att bygga upp en försäljningsorganisation och utveckla webb-plattformen med kringtjänster. Koncernens resultat per aktie för helåret 2019 uppgick till -1,06 SEK (-0,77) före utspädning, -1,06 SEK (-0,77) efter utspädning.

KASSAFLÖDE

Kassaflödet för den löpande verksamheten uppgick till -117 033 TSEK (-53 310), och kassaflödet för investeringsverksamheten belastade kassaflödet med -17 299 TSEK (17 210). Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -427 TSEK (244 806) och sammanlagt uppgick kassaflödet för koncernen till -134 759 TSEK (208 706).

FRAMTIDA UTVECKLING

BIMObject fortsätter att satsa på marknadsföring, försäljning och produktutveckling för att långsiktigt bygga upp, stärka och säkerställa den ledande positionen som leverantör av marknadsföringsverktyg för byggnads- och möbelindustrin.

VÄSENTLIGA HÄNDELSER UNDER RÄKENSKAPSÅRET**Första kvartalet**

- VD Stefan Larsson avgick för en ny roll som CSO. Johan Svanström utsågs till tf VD.
- Förvärv av franska Polantis som på längre sikt tillför både användare och tillverkare.
- Förvärv av svenska Convergo som tillför ny expertis samt ytterligare kunder och nedladdningsbara objekt.
- Kim Mortensen utsågs till ny VD med tillträde den 1 juni 2019.

Andra kvartalet

- Johan Svanström valdes in i styrelsen och utsågs till vice ordförande. Johannes Reischböck och Hjalmar Winblad avböjde omval och lämnade styrelsen vid årsstämman.
- Alexander Dahlquist tillträdde rollen som CFO den 15 maj. Mario Ortega och Johan Dyrssen tog plats i ledningsgruppen som SVP AECO respektive VP Product & Data.
- BIMObject ingick partnerskap med AEC Daily, ett världsledande utbildningsföretag

Tredje kvartalet

- Grundaren och CSO Stefan Larsson utnämndes till tf VD över det nordamerikanska dotterbolaget.

Fjärde kvartalet

- Carl Silbersky tillträdde som ny VD för bolaget.
- Christophe Carvenius utsågs till SVP Head of Growth, David Kullander till Chief Marketing Officer och Åsa Cylling Hallén till Vice President Development.
- Johannes Reischböck avgick som COO och återtog sin tidigare roll som MD i Tyskland.
- Mario Ortega avgick som SVP AECO och återtog sin tidigare roll som MD i Spanien.

VÄSENTLIGA HÄNDELSER EFTER RÄKENSKAPSÅRETS UTGÅNG

- Avtal med Thailands största industrikonglomerat SCG/CPAC om att bilda joint venture.
- På grund av den osäkra marknadssituationen har Bolaget beslutat genomföra ett omfattande besparingsprogram, som kommer minska rörelsekostnaderna med 50 miljoner SEK på årlig basis jämfört med 2019. Bolaget förväntar sig att merparten av besparingarna kommer vara möjliga att uppnå redan under redovisningsåret 2020.
- Som ett led i besparingsprogrammet för Nordamerika kommer Stefan Larsson avgå från rollen som CSO och tf President, North America, och helt lämna sitt operationella ansvar i bolaget. Stefan Larsson kommer att kvarstå i bolagets styrelse.
- VP of Product Research, Johan Dyrssen, lämnar ledningsgruppen men behåller sin roll och sitt ansvarsområde. Förändringen är inte kopplad till besparingsprogrammet.

FLERÅRSÖVERSIKT

TSEK	2019	2018	2017	2016
Koncernen				
Nettoomsättning	134 058	114 206	82 602	33 392
Återkommande intäkter	89 023	56 722	49 561	18 366
Återkommande intäkter i % av nettoomsättningen	66%	50%	60%	55%
Resultat efter finansiella poster	-131 834	-91 165	-50 803	-39 436
Soliditet (%)	56%	75%	70%	30%
Balansomslutning	271 011	374 687	184 046	40 106
Antal användare (tusental)	1 785	1 052	646	260
Antal nedladdningar ack. (tusental)	49 144	32 527	18 533	7 320
Antal tillverkare	1 656	1 310	1 070	759
Moderbolaget				
Nettoomsättning	56 882	41 862	31 512	17 555
Resultat efter finansiella poster	-118 468	-84 054	-45 163	-37 703
Soliditet (%)	80%	86%	87%	46%
Balansomslutning	225 037	345 049	157 217	31 373

TECKNINGSOPTIONER (INCITAMENTSPROGRAM)

Vid utgången av 2019 fanns det två teckningsoptionsserier:

Vid årsstämman den 8 juni 2018 beslutades om en riktad emission av teckningsoptioner med rätt till teckning av nya aktier i Bolaget. Det finns 317 500 teckningsoptioner av serie 2018/2021 utestående, vilka berättigar till teckning av 635 000 nya aktier i Bolaget. Optionerna har ställts ut till befintliga anställda och vid nyanställningar av nyckelpersoner. Nyttjandeperioden för teckningsoptioner av serie 2018/2021 löper från den 1 juni 2021 till och med den 30 juni 2021. Vid fullt nyttjande av utestående teckningsoptioner av serie 2018/2021 ökar BIMobjects aktiekapital med 6 985 SEK.

Vid årsstämman den 15 maj 2019 beslutades om en riktad emission av teckningsoptioner med rätt till teckning av nya aktier i Bolaget. Det finns 1 500 000 teckningsoptioner av serie 2019/2024, vilka berättigar till teckning av 1 500 000 nya aktier i Bolaget. Optionerna kan ställas ut till nuvarande och tillkommande anställda i koncernen. Nyttjandeperioden för teckningsoptioner av serie 2019/2024 löper från den 1 juni 2023 till och med den 31 maj 2024. Vid fullt nyttjande av teckningsoptionerna av serie 2019/2024 ökar BIMobjects aktiekapital med 16 500 SEK.

Fullständiga villkor för teckningsoptioner finns på Bolagets hemsida <https://bimobject.com/sv/bolagsstamma>.

RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

BIMobject är ett ungt företag som verkar på en digital global marknad och är därmed exponerad för ett antal såväl affärsmässiga som finansiella risker. De affärsmässiga riskerna följer främst av att BIMobjects tjänster är relativt nya för aktörer på marknaden och att de strävar efter att etablera en ny marknadsplats. De finansiella riskerna handlar främst om likviditet, finansiering, räntor och valutakurser.

Riskhanteringen i BIMobject hanteras löpande och syftar till att identifiera, kontrollera och neutralisera risker. Riskbedömningen sker utifrån riskernas sannolikhet och potentiella effekt för koncernen.

Ett antal riskfaktorer kan ha en negativ inverkan på BIMobjects verksamhet och bransch. Det är därför av stor vikt att beakta relevanta risker vid sidan av bolagets tillväxtpotentialer. BIMobjects kontakter med kunder och affärspartners är relativt nyetablerade och dess framtidsutsikter kan vara svåra att utvärdera. Marknadsetableringar kan försenas och därigenom medföra intäktsbortfall. Bolagets tjänster är relativt nya för aktörer på marknaden vilket innebär att det kan ta tid att få kundernas acceptans och få ett genomslag på marknaden. BIMobject kan komma att behöva anskaffa ytterligare kapital framöver. Det finns risk att bolaget inte kan anskaffa ytterligare kapital, uppnå partnerskap eller annan medfinansiering.

En förlust av en eller flera nyckelpersoner, medarbetare och konsulter kan medföra negativa konsekvenser för Bolagets verksamhet och resultat. En omfattande satsning från en konkurrent kan komma att medföra risker i form av försämrade försäljningsmöjligheter. En lågkonjunktur för bolagets kunder i byggbranschen kan negativt påverka BIMobjects framtida intäkter och resurser för att investera samt bolagets konkurrenskraft och förmåga att behålla anställda. Koncernen har en valutaomräkningsrisk avseende omräkning av utländska dotterbolag. Förändrade valutakurser kan för moderbolaget medföra en valutarisk avseende inköp och försäljning som sker i utländsk valuta. Samtliga riskfaktorer kan av naturliga skäl inte bedömas utan att en samlad utvärdering av bolagets verksamhet tillsammans med en allmän omvärldsbedömning har gjorts.

COVID-19 - POTENTIELL PÅVERKAN PÅ KONCERNENS VERKSAMHET

Som förklarats i VD-ordet har COVID-19-utbrottet och de åtgärder som vidtagits av olika regeringar för att hindra spridningen av viruset redan påverkat vår verksamhet de första månaderna av 2020. Utöver de redan kända effekterna orsakar den makroekonomiska osäkerheten en nedgång i ekonomisk aktivitet och den långsiktiga påverkan på koncernens verksamhet är i dagsläget okänd. Omfattningen och varaktigheten av denna pandemi är osäker men den förväntas påverka vår verksamhet ytterligare.

MÖJLIGHET TILL FORTSATT DRIFT

BIMobject AB (publ) visade under 2019 ett negativt resultat. Förlusten var förväntad och en del i bolagets strategi att i en uppbyggnadsfas främst fokusera på tillväxt i användandet av plattformen. Kostnadskontrollen har ökat under inledningen av 2020 och beaktat nyligen annonserat besparingsprogram bedöms bolagets finansiering under en kommande 12-månaders period som säkrad genom befintliga likvida medel och kortfristiga placeringar.

AKTIEN

BIMobjects aktie är listad på Nasdaq Stockholm First North under tickern "BIM". Det finns bara ett aktieslag och alla aktier har lika rätt till aktieutdelning och berättigar till en röst per aktie vid bolagsstämmor.

Det totala antalet utestående aktier vid periodens start (2019-01-01) var 120 319 684 och antalet aktier vid årets slut (2019-12-31) var 120 319 684.

KURSUUTVECKLING

Vid utgången av 2019 uppgick börsvärdet till cirka 1 131 MSEK (2 052) och aktiekursen var 9,40 SEK (17,19). Årets högsta betalkurs var 21,44 SEK (januari) och lägsta var 6,45 SEK (september). Antalet omsatta BIMobject-aktier på First North Stockholm under 2019 var 31 100 500, vilket motsvarar en genomsnittlig omsättning per handelsdag om 124 402 aktier.

AKTIEDATA 2019

Marknadsplats	Nasdaq First North
Noterad	2014
Sektor	Teknik
Kortnamn	BIM ISIN-kod: SE0009382906
Valuta	SEK
Antal aktier	120 319 684
Högsta kurs	21,44 kr
Lägsta kurs	6,45 kr
Stängningskurs	9,40 kr
Aktiekursutveckling	-45 %
Omsättning antal aktier	31 100 500

STÖRSTA AKTIEÄGARE PER DEN 31 DECEMBER 2019

Nedanstående tabell visar en förteckning över BIMobjects ägare med över 10 procent av andelen röster och kapital vid periodens utgång.

Namn	Antal aktier	Antal av röster och kapital, %
Solar A/S	20 700 000	17,0
EQT	15 515 176	13,0
IKC Fonder	9 912 971	8,0
Procedural Labs AB	8 891 800	7,0
Swedbank Robur Fonder	5 452 151	5,0
Summa	60 472 098	50,3
Övriga aktieägare	59 847 586	49,7
Totalt	120 319 684	100,00

Procedural Labs AB ägs till 100% av styrelseledamot Stefan Larsson.

FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

Koncernen	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserat resultat inkl. årets resultat	Summa
Ingående balans	1 324	522 058	-243 851	279 531
Årets resultat	-	-	-127 586	-127 586
Förändringar direkt mot eget kapital				
Omräkningsdifferens	-	-	-719	-719
Transaktioner med ägare				
Personaloptioner, utgivna och inlösta	-	968	-	968
Vid årets utgång	1 324	523 026	-372 156	152 194

Moderbolagets Eget kapital	Bundet eget kapital		Fritt eget kapital	
	Aktiekapital	Överkursfond	Balanserat resultat inkl. årets resultat	Summa eget kapital
Vid årets början	1 324	526 608	-229 935	297 997
Personaloptioner, utgivna och inlösta	-	968	-	968
Årets resultat	-	-	-118 468	-118 468
Vid årets utgång	1 324	527 576	-348 402	180 497

FÖRSLAG TILL VINSTDISPOSITION

Styrelsen föreslår att till förfogande stående vinstmedel (kronor):

Ansamlad förlust	-229 934 976
Överkursfond	527 576 014
Årets resultat	-118 467 822
Totalt	179 173 216
Överkursfond	527 576 014
Balanseras i ny räkning	-348 402 798
Summa	179 173 216

Koncernens och moderbolagets resultat och ställning i övrigt framgår av efterföljande resultat- och balansräkningar samt kassaflödesanalyser med noter.

KONCERNENS RESULTATRÄKNING

kSEK	Not	2019	2018
Nettoomsättning	2	134 058	114 206
Aktiverat arbete för egen räkning		3 477	5 481
Övriga rörelseintäkter		2 790	3 060
S:a intäkter och aktiverat arbete		140 325	122 747
Rörelsens kostnader			
Produktionskostnader		-17 543	-20 275
Övriga externa kostnader	4,5	-93 379	-84 393
Personalkostnader	6	-151 747	-104 365
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-9 108	-4 699
Övriga rörelsekostnader		-1 112	-1 318
Rörelseresultat efter avskrivningar		-132 565	-92 304
Finansiella intäkter och kostnader			
Resultat från finansiella anläggningstillgångar		-	-238
Resultat från övriga värdepapper och fordringar som är anläggningstillgångar	7	6	1 654
Ränteintäkter och liknande resultatposter	8	1 530	24
Räntekostnader och liknande resultatposter	9	-805	-301
Resultat efter finansiella intäkter och kostnader		-131 834	-91 165
Resultat före skatt		-131 834	-91 165
Skatt	10	4 248	-1 886
Årets resultat		-127 586	-93 052
Hänförligt till moderbolagets aktieägare		-127 586	-93 052

KONCERNENS BALANSRÄKNING

kSEK	Not	2019-12-31	2018-12-31
TILLGÅNGAR			
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	11	10 699	11 214
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	12	266	850
Kundrelationer	13	16 909	-
Goodwill	14	12 521	-
Pågående projekt och förskott för immateriella anläggningstillgångar	15	2 051	-
Materiella anläggningstillgångar			
Inventarier, verktyg och installationer	16	5 070	6 258
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i intresseföretag och gemensamt styrda företag	19	0	0
Uppskjuten skattefordran	20	6 050	1 432
Andra långfristiga fordringar	21	476	362
S:a Anläggningstillgångar		54 041	20 115
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar		65 609	57 196
Övriga kortfristiga fordringar		3 652	3 618
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		5 403	5 019
Kortfristiga placeringar		46 698	58 679
Kassa och bank		95 609	230 059
S:a Omsättningstillgångar		216 970	354 571
S:A TILLGÅNGAR		271 011	374 687

kSEK	Not	2019-12-31	2018-12-31
EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER			
EGET KAPITAL			
Aktiekapital		1 324	1 324
Övrigt tillskjutet kapital		523 026	522 058
Balanserat resultat inklusive årets resultat		-372 156	-243 851
S:a Eget kapital		152 194	279 531
AVSÄTTNINGAR			
Uppskjuten skatteskuld	20	6 213	1 718
Övriga avsättningar	22	1 972	1 661
S:a avsättningar		8 185	3 379
LÅNGFRISTIGA SKULDER			
Skulder till kreditinstitut	23	3 401	-
S:a Långfristiga skulder		3 401	-
KORTFRISTIGA SKULDER			
Skulder till kreditinstitut		136	393
Förskott från kunder		-	197
Leverantörsskulder		7 882	13 793
Skatteskulder		2 590	2 641
Övriga skulder		10 555	7 605
Fakturerad men ej upparbetad intäkt	24	14 201	7 290
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	25	71 868	59 858
S:a Kortfristiga skulder		107 232	91 777
S:A EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER		271 011	374 687

KONCERNENS KASSAFLÖDES- ANALYS

kSEK	Not	2019	2018
Den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster	27	-131 835	-91 165
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	28	13 560	5 810
Betald skatt		-1 746	-1 886
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		-120 021	-87 241
<i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</i>			
Ökning(-)/Minskning(+) av kundfordringar		-9 410	2 547
Ökning(-)/Minskning(+) av övriga rörelsefordringar		3 065	-5 021
Ökning(+)/Minskning(-) av leverantörsskulder		-7 855	7 108
Ökning(+)/Minskning(-) av övriga rörelseskulder		17 188	29 297
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-117 033	-53 310
Investeringsverksamheten			
Förvärvsvärde för dotterbolag		-24 537	-8 245
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar		-2 451	-11 205
Investeringar i materiella anläggningstillgångar		-1 206	-3 992
Investeringar i finansiella anläggningstillgångar		-68	7 217
Avyttringar i kortfristiga placeringar		10 963	33 435
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-17 299	17 210
Finansieringsverksamheten			
Nyemission		-	240 470
Personaloptioner		968	4 336
Amortering av lån		-1 395	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		-427	244 806
Periodens kassaflöde		-134 759	208 706
Likvida medel vid periodens början		230 059	21 354
Kursdifferens i likvida medel		310	0
Likvida medel vid periodens slut	29	95 609	230 059

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING

kSEK	Not	2019	2018
Nettoomsättning	2,3	56 882	41 862
Övriga rörelseintäkter		447	2 351
Summa		57 330	44 213
Rörelsens kostnader			
Produktionskostnader		-36 443	-26 451
Övriga externa kostnader	4,5	-61 720	-48 954
Personalkostnader	6	-59 696	-45 118
Avskrivningar		-1 219	-1 390
Övriga rörelsekostnader		-45	-896
Rörelseresultat efter avskrivningar		-101 792	-78 595
Finansiella intäkter och kostnader			
Resultat från finansiella anläggningstillgångar		-19 069	-7 613
Resultat från övriga värdepapper och fordringar	7	6	1 654
Ränteintäkter och liknande resultatposter	8	2 803	645
Räntekostnader och liknande resultatposter	9	-416	-145
Resultat efter finansiella intäkter och kostnader		-118 468	-84 054
Resultat före skatt		-118 468	-84 054
Årets resultat		-118 468	-84 054

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING

kSEK	Not	2019-12-31	2018-12-31
TILLGÅNGAR			
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	11	0	0
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	12	0	418
Materiella anläggningstillgångar			
Inventarier, verktyg och installationer	16	1 879	2 274
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	17	7 991	2 696
Fordringar hos koncernföretag	18	39 253	26 578
Andelar i intresseföretag och gemensamt styrda företag	19	238	238
S:a Anläggningstillgångar		49 362	32 204
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
Fordringar			
Kundfordringar		15 501	14 706
Fordringar hos koncernföretag		32 745	23 085
Övriga kortfristiga fordringar		1 560	2 263
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		3 411	3 146
Kortfristiga placeringar		46 698	58 679
Kassa och bank		75 760	210 965
S:a Omsättningstillgångar		175 675	312 845
S:A TILLGÅNGAR		225 037	345 049

kSEK	Not	2019-12-31	2018-12-31
EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER			
EGET KAPITAL			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital		1 324	1 324
Fritt eget kapital			
Överkursfond		527 576	526 608
Balanserad vinst eller förlust		-229 935	-145 881
Årets resultat		-118 468	-84 054
S:a fritt eget kapital		179 173	296 673
S:a Eget kapital		180 497	297 997
KORTFRISTIGA SKULDER			
Förskott från kunder		0	197
Leverantörsskulder		5 936	11 240
Skulder till koncernföretag		3 386	4 082
Skatteskulder		1 365	661
Övriga skulder		2 541	2 233
Fakturerad men ej upparbetad intäkt	24	2 713	1 968
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	25	28 599	26 671
S:a Kortfristiga skulder		44 540	47 052
S:A EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER		225 037	345 049

MODERBOLAGETS KASSAFLÖDES- ANALYS

kSEK	Not	2019	2018
Den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster	27	-118 468	-84 054
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	28	18 090	8 632
Betald skatt		0	523
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		-100 378	-74 900
<i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</i>			
Ökning(-)/Minskning(+) av rörelsefordringar		-7 498	4 443
Ökning(+)/Minskning(-) av rörelseskulder		-1 706	26 557
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-109 583	-43 899
Investeringsverksamheten			
Förvärvsvärde för dotterbolag		-5 925	-680
Investeringar i materiella anläggningstillgångar		-406	-923
Investeringar i finansiella anläggningstillgångar		-31 223	-27 479
Ävyttringar i kortfristiga placeringar		10 963	33 435
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-26 591	4 353
Finansieringsverksamheten			
Nyemission		-	240 470
Personaloptioner		968	4 336
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		968	244 806
Periodens kassaflöde		-135 206	205 260
Likvida medel vid periodens början		210 965	5 705
Likvida medel vid periodens slut	29	75 760	210 965

NOTER

NOT 1 - REDOVISNINGSPRINCIPER

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och enligt Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Moderbolaget tillämpar samma redovisningsprinciper som koncernen, med undantag av upparbetade immateriella tillgångar, se vidare immateriella tillgångar, Not 11.

Tillgångar, avsättningar och skulder har värderats till anskaffningsvärden om inget annat anges nedan.

Redovisningsprinciperna är oförändrade jämfört med föregående år.

Kortfristiga placeringar har efter ändrad bedömning separerats från likvida medel i kassaflödesanalysen. För jämförbarhet har alla jämförelsetal räknats om.

INTÄKTER

Det inflöde av ekonomiska fördelar som företaget erhållit eller kommer att erhålla för egen räkning redovisas som intäkt. Intäkter värderas till verkliga värdet av det som erhållits eller kommer att erhållas, med avdrag för rabatter. Intäkterna består av dels Services (ersättning för produktion av objekt, tidigare rapporterat som "Projects") och dels Platform (återkommande licensintäkter för tillgång till olika verktyg på plattformen, s.k. software-as-a-service, tidigare rapporterat som "Web-Services").

Intäkter inom Platform intäktsförs linjärt över avtalets längd.

Tjänsteuppdrag och entreprenaduppdrag – fast pris

Tjänsteuppdrag till fastpris redovisas som intäkt i takt med att arbetet utförs, så kallad successiv vinstavräkning. När utfallet av ett uppdrag går att bedöma på ett tillförlitligt sätt redovisas uppdragsinkomsten och hänförliga utgifter enligt färdigställandegraden av aktiviteterna i avtalet på balansdagen. Intäkterna värderas till verkligt värde för ersättning som har erhållits eller kommer att erhållas i förhållande till färdigställandegraden. När utfallet av ett uppdrag inte går att bedöma på ett tillförlitligt sätt redovisas intäkter bara i den mån uppdragsutgifter har uppkommit och kan återvinnas. Uppdragsutgifter redovisas i den period de uppkommer.

Färdigställandegraden har beräknats som nedlagda uppdragsutgifter per balansdagen i relation till de totalt beräknade uppdragsutgifterna för att fullgöra uppdraget. När det är sannolikt att de totala uppdragsutgifterna kommer att överstiga den totala uppdragsinkomsten, redovisas den befarade förlusten omgående i resultatet.

PRODUKTIONSKOSTNADER

Termen "Produktionskostnader" i resultaträkningarna motsvarar Råvaror och förnödenheter samt Handelsvaror och används här för att tydligare spegla verksamhetens art; digital produktion och motsvarar kostnader för produktion av kundernas objekt.

KONCERNREDOVISNING

Dotterföretag

Dotterföretag är företag i vilka moderbolaget direkt eller indirekt innehar mer än 50 % av röstetalet eller på annat sätt har ett bestämmande inflytande. Bestämmande inflytande innebär en rätt att utforma ett företags finansiella och operativa strategier i syfte att erhålla ekonomiska fördelar. Redovisningen av rörelseförvärv bygger på enhetssynen. Det innebär att förvärvsanalysen upprättas per den tidpunkt då förvärvaren får bestämmande inflytande. Från och med denna tidpunkt ses förvärvaren och den förvärvade enheten som en redovisningsenhet. Tillämpningen av enhetssynen innebär vidare att alla tillgångar (inklusive goodwill) och skulder samt intäkter och kostnader medräknas i sin helhet även för delägda dotterföretag.

Anskaffningsvärdet för dotterföretag beräknas till summan av verkligt värde vid förvärvstidpunkten för erlagda tillgångar med tillägg av uppkomna och övertagna skulder samt emitterade eget kapitalinstrument, utgifter som är direkt hänförliga till rörelseförvärvet samt eventuell tilläggsköpeskilling. I förvärvsanalysen fastställs det verkliga värdet, med några undantag, vid förvärvstidpunkten av förvärvade identifierbara tillgångar och övertagna skulder samt minoritetsintresse. Minoritetsintresse värderas till verkligt värde vid förvärvstidpunkten. Från och med förvärvstidpunkten inkluderas i koncernredovisningen det förvärvade företags intäkter och kostnader, identifierbara tillgångar och skulder liksom eventuell uppkommen goodwill eller negativ goodwill.

Intresseföretag

Intresseföretag är delägda företag över vilka koncernen har ett betydande, men inte ett bestämmande inflytande över den operativa och finansiella styrningen. I regeln innebär detta ett aktieinnehav som

omfattar mellan 20 % och 50 % av rösterna. Innehav i intresseföretag redovisas enligt kapitalandelsmetoden i koncernredovisningen. Kapitalandelsmetoden innebär att det i koncernen redovisade värdet på aktierna i intresseföretagen motsvaras av koncernens andel i intresseföretagens eget kapital samt eventuell goodwill och eventuella justeringar för verkligt värde redovisade på förvärvsdagen. BIMobjects andel av intresseföretagets resultat med justeringar för upplösning av förvärvade över- och undervärden redovisas som en separat post i koncernens resultaträkning.

UTLÄNSK VALUTA

Poster i utländsk valuta

Monetära poster i utländsk valuta räknas om till balansdagens kurs. Icke-monetära poster räknas inte om utan redovisas till kursen vid anskaffningstillfället. Valutakursdifferenser som uppkommer vid reglering eller omräkning av monetära poster redovisas i resultaträkningen det räkenskapsår de uppkommer.

Omräkning av utlandsverksamheter

Tillgångar och skulder, inklusive goodwill och andra koncernmässiga över- och undervärden, räknas om till redovisningsvalutan till balansdagskurs. Alla poster i resultaträkningen har omräknats till genomsnittskurs under räkenskapsåret. Valutakursdifferenser som uppkommer vid omräkningen redovisas direkt mot eget kapital.

LEASING

Alla leasingavtal har klassificerats som operationella leasingavtal. Ett operationellt leasingavtal är ett leasingavtal som inte är ett finansiellt leasingavtal.

Operationella leasingavtal

Leasingavgifterna enligt operationella leasingavtal, inklusive förhöjd förstagångshyra men exklusive utgifter för tjänster som försäkring och underhåll, redovisas som kostnad linjärt över leasingperioden.

IMMATERIELLA TILLGÅNGAR

Utgifter för forskning och utveckling

Vid redovisning av utgifter för utveckling tillämpas aktiveringsmodellen. Det innebär att utgifter som uppkommit under utvecklingsfasen redovisas som tillgång när samtliga nedanstående förutsättningar är uppfyllda:

- Det är tekniskt möjligt att färdigställa den immateriella anläggningstillgången så att den kan användas eller säljas.
- Avsikten är att färdigställa den immateriella anläggningstillgången och att använda eller sälja den.
- Förutsättningar finns för att använda eller sälja den immateriella anläggningstillgången.
- Det är sannolikt att den immateriella anläggningstillgången kommer att generera framtida ekonomiska fördelar.
- Det finns erforderliga och adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja den immateriella anläggningstillgången.

- De utgifter som är hänförliga till den immateriella anläggningstillgången kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. Moderbolaget kostnadsför sina utgifter.

Goodwill

Goodwill är den skillnad som uppkommer om anskaffningsvärdet för den förvärvade enheten är högre än värdet på den förvärvade enhetens nettotillgångar. Vid förvärvstidpunkten redovisas den uppkomna goodwillen som en tillgång i balansräkningen. Negativ goodwill är den skillnad som uppkommer om anskaffningsvärdet för den förvärvade enheten är lägre än värdet på den förvärvade enhetens nettotillgångar. Vid förvärvstidpunkten redovisas den uppkomna negativa goodwillen som en skuld i balansräkningen.

Övriga immateriella anläggningstillgångar

Övriga immateriella anläggningstillgångar som förvärvats är redovisade till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. Utgifter för internt genererad varumärken redovisas i resultaträkningen som kostnad när de uppkommer.

Avskrivningar

Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod. Avskrivningen redovisas som kostnad i resultaträkningen.

	Nyttjandeperiod
Balanserade utgifter för utveckling och liknande arbeten	5 år
Förvärvade koncessioner, patent och liknande rättigheter	5 år
Förvärvade kundrelationer	15 år
Goodwill	5 - 10 år

En avskrivningstid överstigande 5 år på goodwill motiveras med att denna avser strategiska förvärv som bedöms ha en nyttjandeperiod som uppgår till 10 år.

MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår förutom inköpspriset även utgifter som är direkt hänförliga till förvärvet.

Avskrivningar

Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod eftersom det återspeglar den förväntade förbrukningen av tillgångens framtida ekonomiska fördelar. Avskrivningen redovisas som kostnad i resultaträkningen.

	Nyttjandeperiod
Inventarier, verktyg och installationer	5 år

FINANSIELLA TILLGÅNGAR OCH SKULDER

Finansiella tillgångar och skulder redovisas i enlighet med kapitel 11 (Finansiella instrument värderade utifrån anskaffningsvärdet) i BFNAR 2012:1.

Redovisning i och borttagande från balansräkningen

En finansiell tillgång eller finansiell skuld tas upp i balansräkningen när företaget blir part i instrumentets avtalsmässiga villkor. En finansiell tillgång tas bort från balansräkningen när den avtalsenliga rätten till kassaflödet från tillgången har upphört eller reglerats. Detsamma gäller när de risker och fördelar som är förknippade med innehavet i allt väsentligt överförs till annan part och företaget inte längre har kontroll över den finansiella tillgången. En finansiell skuld tas bort från balansräkningen när den avtalade förpliktelsen fullgjorts eller upphört.

Värdering av finansiella tillgångar

Finansiella tillgångar värderas vid första redovisningstillfället till anskaffningsvärde, inklusive eventuella transaktionsutgifter som är direkt hänförliga till förvärvet av tillgången. Finansiella omsättningstillgångar värderas efter första redovisningstillfället till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet på balansdagen.

Kundfordringar och övriga fordringar som utgör omsättningstillgångar värderas individuellt till det belopp som beräknas inflyta. Finansiella anläggningstillgångar värderas efter första redovisningstillfället till anskaffningsvärde med avdrag för eventuella nedskrivningar och med tillägg för eventuella uppskrivningar.

Värdering av finansiella skulder

Skulder till kreditinstitut redovisas initialt till anskaffningsvärdet efter avdrag för transaktionskostnader. Det redovisade beloppet överensstämmer med det belopp som ska återbetalas vid förfallotidpunkten.

Kortfristiga skulder redovisas till anskaffningsvärde.

ERSÄTTNINGAR TILL ANSTÄLLDA

Ersättningar till anställda efter avslutad anställning

Planer för ersättningar efter avslutad anställning klassificeras som antingen avgiftsbestämda eller förmånsbestämda. Vid avgiftsbestämda planer betalas fastställda avgifter till ett annat företag, normalt ett försäkringsföretag, och har inte längre någon förpliktelse till den anställde när avgiften är betald. Storleken på den anställdes ersättningar efter avslutad anställning är beroende av de avgifter som har betalats och den kapitalavkastning som avgifterna ger.

Vid förmånsbestämda planer har företaget en förpliktelse att lämna de överenskomna ersättningarna till nuvarande och tidigare anställda. Företaget bär i allt väsentligt dels risken att ersättningarna kommer att

bli högre än förväntat (aktuariell risk), dels risken att avkastningen på tillgångarna avviker från förväntningarna (investeringsrisk). Investeringsrisk föreligger även om tillgångarna är överförda till ett annat företag.

Avgiftsbestämda planer

Avgifterna för avgiftsbestämda planer redovisas som kostnad. Obetalda avgifter redovisas som skuld.

Förmånsbestämda planer

Företag har valt att tillämpa de förenklingsregler som finns i BFNAR 2012:1.

Planer för vilka pensionspremier betalas redovisas som avgiftsbestämda vilket innebär att avgifterna kostnadsförs i resultaträkningen. Pensionsförpliktelser i koncernens utländska dotterföretag redovisas på samma sätt som i det utländska dotterföretaget.

AKTIERELATERADE ERSÄTTNINGAR

Anställda som tecknat aktieoptioner har erlagt ett belopp för optionerna som motsvarar bedömt marknadsvärde vid teckningstidpunkten. Optionernas marknadsvärde har beräknats med tillämpning av Black & Scholes värderingsmodell. Eftersom optionerna förvärvats till marknadsmässigt pris föreligger inget belopp att kostnadsföra som en aktierelaterad ersättning för BIMobject.

SKATT

Skatt på årets resultat i resultaträkningen består av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Aktuell skatt är inkomstskatt för innevarande räkenskapsår som avser årets skattepliktiga resultat och den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte har redovisats. Uppskjuten skatt är inkomstskatt för skattepliktigt resultat avseende framtida räkenskapsår till följd av tidigare transaktioner eller händelser.

Uppskjutna skattefordringar har värderats till högst det belopp som sannolikt kommer att återvinnas baserat på innevarande och framtida skattepliktiga resultat. Värderingen omprövas varje balansdag.

I koncernbalansräkningen delas obeskattade reserver upp på uppskjuten skatt och eget kapital.

AVSÄTTNINGAR

En avsättning redovisas i balansräkningen när företaget har en legal eller informell förpliktelse till följd av en inträffad händelse och det är sannolikt att ett utflöde av resurser krävs för att reglera förpliktelsen och en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras. Vid första redovisningstillfället värderas avsättningar till den bästa uppskattningen av det belopp som kommer att krävas för att reglera förpliktelsen på balansdagen. Avsättningarna omprövas varje balansdag.

NOT 2 - FÖRUTBETALDA INTÄKTER

Intäkter	Moderbolaget		Koncernen	
	2019	2018	2019	2018
Fakturering	59 539	50 155	152 539	133 277
Förutbetalda intäkter	-2 657	-8 293	-18 481	-19 071
Summa omsättning	56 882	41 862	134 058	114 206

NOT 3 - FÖRSÄLJNING INOM KONCERNEN

Av moderbolagets totala inköp och försäljning mätt i kronor avser 39,6% (78,1%) av inköpen och 35,8% (39,2%) av försäljningen andra företag inom hela den företagsgrupp som företaget tillhör.

NOT 4 - LEASINGAVTAL DÄR FÖRETAGET ÄR LEASETAGARE

Koncernen	2019-12-31	2018-12-31
Framtida minimileaseavgifter avseende icke uppsägningsbara operationella leasingavtal		
Inom ett år	10 523	11 189
Mellan ett och fem år	16 218	24 377
Senare än fem år	1 762	10 523
Totalt	28 503	46 090

Koncernen	2019	2018
Räkenskapsårets kostnadsförda leasingavgifter	13 991	12 807

Den största delen av leasingavgifterna utgörs av hyresavtal gällande kontor i olika länder.

Moderbolaget	2019-12-31	2018-12-31
Framtida minimileaseavgifter avseende icke uppsägningsbara operationella leasingavtal		
Inom ett år	3 666	3 885
Mellan ett och fem år	6 377	10 035
Senare än fem år	0	0
Totalt	10 044	13 919

Moderbolaget	2019	2018
Räkenskapsårets kostnadsförda leasingavgifter	4 178	4 074

Hyresavtal utgör största delen av leasingavgifterna. Företaget har tio förmånsbilar.

NOT 5 - ARVODE OCH KOSTNADERSÄTTNING TILL REVISORER

	Moderbolaget		Koncernen	
	2019	2018	2019	2018
KPMG				
Revisionsuppdrag	1 022	640	1 230	640
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	159	17	159	17
Skatterådgivning	74	194	74	194
Övriga tjänster	821	568	821	568
Totalt	2 075	1 419	2 284	1 419
Övriga revisorer				
Revisionsuppdrag	-	-	160	92
Totalt	-	-	160	92

Med revisionsuppdrag avses granskning av årsredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning, övriga arbetsuppdrag som det ankommer på bolagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föranleds av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana övriga arbetsuppdrag.

NOT 6 - ANSTÄLLDA OCH PERSONALKOSTNADER

MEDELANTALET ANSTÄLLDA

	Moderbolaget		Koncernen	
	2019	2018	2019	2018
Män	32	29	131	121
Kvinnor	21	13	73	52
Totalt	53	42	204	173

KÖNSFÖRDELNING BLAND LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE

	Moderbolaget		Koncernen		
	Andel kvinnor	2019-12-31	2018-12-31	2019-12-31	2018-12-31
Styrelsen		0%	0%	0%	0%
Övriga ledande befattningshavare		25%	20%	25%	20%

Samtliga anställda vid moderbolaget är bosatta i Sverige. Bolaget har under året haft 12 konsulter.

MEDELANTALET ANSTÄLLDA I KONCERNEN 2019

	Sverige	Tyskland	UK	Ungern	Italien	USA	Polen	Spanien	Frankrike	Hong Kong	Dubai	Total
Män	32	9	3	33	4	16	18	4	7	1	3	131
Kvinnor	21	6	0	7	5	6	15	6	6	1	0	73
Totalt	53	15	3	40	9	22	33	10	13	2	3	204

MEDELANTALET ANSTÄLLDA I KONCERNEN 2018

	Sverige	Tyskland	UK	Ungern	Italien	USA	Polen	Spanien	Frankrike	Hong Kong	Dubai	Total
Män	29	7	3	26	5	20	22	3	4	1	1	121
Kvinnor	13	7	0	3	4	3	15	4	3	0	0	52
Totalt	42	14	3	29	9	23	37	7	7	1	1	173

LÖNER OCH ANDRA ERSÄTTNINGAR SAMT SOCIALA KOSTNADER, INKLUSIVE PENSIONS-KOSTNADER

	2019		2018	
	Löner och ersättningar	Sociala kostnader	Löner och ersättningar	Sociala kostnader
Moderbolaget	39 745	18 062	29 813	13 451
(varav pensionskostnad)	¹⁾	4 817	¹⁾	3 183
Dotterföretag	82 114	13 048	53 204	8 742
(varav pensionskostnad)		977		1 334
Koncernen totalt	121 859	31 110	83 017	22 193
(varav pensionskostnad)	²⁾	5 794	²⁾	4 518

1) Av moderbolagets pensionskostnader avser 363 tkr (450 tkr) företagets VD och styrelse.

2) Av koncernens pensionskostnader avser 941 tkr (869 tkr) företagets VD och styrelse.

LÖNER OCH ANDRA ERSÄTTNINGAR FÖRDELADE MELLAN STYRELSELEDAMÖTER M.FL. OCH ÖVRIGA ANSTÄLLDA

	2019		2018	
	Styrelse och VD	Övriga anställda	Styrelse och VD	Övriga anställda
Moderbolaget	4 239	35 506	2 748	27 065
(varav tantiem o.d.)	60		436	
Dotterföretag	9 822	72 292	8 712	44 491
(varav tantiem o.d.)	1 101		1 272	
Koncernen totalt	14 061	107 798	11 461	71 557
(varav tantiem o.d.)	1 161		1 708	

2019

Ledande befattningshavares ersättningar	Grundlön, styrelse-arvoden	Rörlig ersättning	Övriga förmåner	Pensionskostnad	Finansiella instrument mm	Övrig ersättning	Summa	Pensionsförpliktelse
Anders Wilhjelms (ordf.)	267	-	-	-	-	-	267	-
Stefan Larsson (VD)	209	-	-	61	-	-	270	-
Kim Mortensson (VD)	1 350	-	60	180	-	1 090	2 680	-
Carl Silbersky (VD)	440	60	-	122	-	-	622	-
Patrick Söderlund	267	-	-	-	-	-	267	-
Philippe Butty	133	-	-	-	-	-	133	-
Andra ledande befattningshavare (8 pers.) ¹⁾	7 997	810	345	1 445	-	-	10 597	-
Summa	10 663	870	405	1 808	-	1 090	14 836	-

1) Ersättning till Andra ledande befattningshavare har utgått från det bolag de är anställda i. För övriga befattningshavare har ersättningen utgått från moderbolaget.

2018

Ledande befattningshavares ersättningar	Grundlön, styrelse-arvoden	Rörlig ersättning	Övriga förmåner	Pensionskostnad	Finansiella instrument mm	Övrig ersättning	Summa	Pensionsförpliktelse
Anders Wilhjelms (ordf.)	200	-	-	-	-	-	200	-
Stefan Larsson (VD)	1 462	436	-	450	-	-	2 348	-
Patrick Söderlund	200	-	-	-	-	-	200	-
Andra ledande befattningshavare (5 pers.) ¹⁾	5 325	920	310	678	-	-	7 233	-
Summa	7 187	1 356	310	1 128	-	-	9 981	-

1) Ersättning till Andra ledande befattningshavare har utgått från det bolag de är anställda i. För övriga befattningshavare har ersättningen utgått från moderbolaget.

AVGÅNGSVEDERLAG

Det finns för närvarande inga avtal om avgångsvederlag för styrelse, verkställande direktör eller andra personer i företagets ledning.

NOT 7 - RESULTAT FRÅN ÖVRIGA VÄRDEPAPPER OCH FORDRINGAR

	Moderbolaget		Koncernen	
	2019	2018	2019	2018
Avkastning från kortfristiga placeringar	1 024	1 284	1 024	1 284
Försäljning av kortfristiga placeringar	-470	320	-470	320
Nedskrivningar och återföring av nedskrivningar	-548	50	-548	50
Summa	6	1 654	6	1 654

NOT 8 - RÄNTEINTÄKTER OCH LIKNANDE INTÄKTER

	Moderbolaget		Koncernen	
	2019	2018	2019	2018
Ränteintäkter, koncernföretag	1 334	645	-	-
Ränteintäkter, övriga	74	0	109	24
Valutakursvinster	1 395	0	1 421	0
Summa	2 803	645	1 530	24

NOT 9 - RÄNTEKOSTNADER OCH LIKNANDE KOSTNADER

	Moderbolaget		Koncernen	
	2019	2018	2019	2018
Räntekostnader, övriga	-20	-33	-260	-190
Valutakursförluster	-396	-112	-545	-112
Summa	-416	-145	-805	-301

NOT 10 - SKATT PÅ ÅRETS RESULTAT

Skatt på årets resultat	2019	2018
Koncernen		
Aktuell skattekostnad	-296	-892
Uppskjuten skatt	4 545	-995
Summa	4 248	-1 886

Avstämning av effektiv skatt	2019		2018	
	Procent	Belopp	Procent	Belopp
Koncernen				
Resultat före skatt		-131 835		-91 165
Skatt enligt gällande skattesats för moderbolaget	21,4%	28 213	22,0%	20 056
Effekt av andra skattesatser för utländska dotterföretag		4 205		-3 663
Ej avdragsgilla kostnader		-5 644		2 048
Ej skattepliktiga intäkter		1 698		-
Skatt hänförligt till tidigare år		-93		-
Ökning av underskottsavdrag utan motsvarande aktivering av uppskjuten skatt		-24 130		-20 328
Redovisad effektiv skatt	3,2%	4 248	-2,1%	-1 886
Moderbolaget				
Resultat före skatt		-118 468		-84 054
Skatt enligt gällande skattesats för moderbolaget	21,4%	25 352	22,0%	18 492
Ej avdragsgilla kostnader		-4 380		-2 043
Ej skattepliktiga intäkter		75		208
Ökning av underskottsavdrag utan motsvarande aktivering av uppskjuten skatt		-21 047		-16 657
Redovisad effektiv skatt	0,0%	0	0,0%	0

NOT 11 - BALANSERADE UTGIFTER FÖR UTVECKLINGS- ARBETEN

	Moderbolaget		Koncernen	
	2019-12-31	2018-12-31	2019-12-31	2018-12-31
Akkumulerade anskaffningsvärden				
Vid årets början	1 007	1 007	14 320	3 538
Rörelseförvärv	-	-	1 324	5 432
Internt utvecklade tillgångar	0	0	1 425	5 481
Årets omräkningsdifferenser	-	-	-107	-132
Vid årets slut	1 007	1 007	16 961	14 320
Akkumulerade avskrivningar				
Vid årets början	-1 007	-1 007	-3 106	-1 520
Rörelseförvärv	-	-	-388	-
Årets avskrivning	0	0	-3 186	-1 597
Årets omräkningsdifferenser	-	-	418	11
Vid årets slut	-1 007	-1 007	-6 262	-3 106
Redovisat värde vid årets slut	0	0	10 699	11 214

Moderbolaget kostnadsför utvecklingsarbeten och koncernen aktiverar utvecklingsarbeten.

NOT 12 - KONCESSIONER, PATENT, LICENSER, VARUMÄRKEN OCH LIKNADE RÄTTIGHETER

	Moderbolaget		Koncernen	
	2019-12-31	2018-12-31	2019-12-31	2018-12-31
Akkumulerade anskaffningsvärden				
Vid årets början	2 133	2 133	3 148	2 647
Rörelseförvärv	-	-	81	-
Övriga investeringar	0	0	4	306
Årets omräkningsdifferenser	-	-	11	3
Vid årets slut	2 133	2 133	3 244	3 148
Akkumulerade avskrivningar				
Vid årets början	-1 716	-1 293	-2 298	-1 626
Rörelseförvärv	-	-	-53	-
Årets avskrivning	-418	-423	-626	-670
Årets omräkningsdifferenser	-	-	-1	-2
Vid årets slut	-2 133	-1 716	-2 978	-2 298
Redovisat värde vid årets slut	0	418	266	850

NOT 13 - KUNDRELATIONER

	Moderbolaget		Koncernen	
	2019-12-31	2018-12-31	2019-12-31	2018-12-31
Akkumulerade anskaffningsvärden				
Vid årets början	-	-	0	-
Rörelseförvärv	-	-	17 782	-
Årets omräkningsdifferenser	-	-	20	-
Vid årets slut	-	-	17 801	-
Akkumulerade avskrivningar				
Vid årets början	-	-	0	-
Årets avskrivning	-	-	-906	-
Årets omräkningsdifferenser	-	-	13	-
Vid årets slut	-	-	-892	-
Redovisat värde vid årets slut	-	-	16 909	-

NOT 14 - GOODWILL

	Moderbolaget		Koncernen	
	2019-12-31	2018-12-31	2019-12-31	2018-12-31
Akkumulerade anskaffningsvärden				
Vid årets början	-	-	0	-
Förvärv	-	-	14 404	-
Årets omräkningsdifferenser	-	-	2	-
Vid årets slut	-	-	14 406	-
Akkumulerade avskrivningar				
Vid årets början	-	-	0	-
Årets avskrivning	-	-	-1 906	-
Årets omräkningsdifferenser	-	-	20	-
Vid årets slut	-	-	-1 886	-
Redovisat värde vid årets slut	-	-	12 521	-

NOT 15 - PÅGÅENDE
PROJEKT OCH FÖRSKOTT
FÖR IMATERIELLA
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

	Moderbolaget		Koncernen	
	2019-12-31	2018-12-31	2019-12-31	2018-12-31
Vid årets början	-	-	0	-
Investeringar	-	-	2 051	-
Redovisat värde vid årets slut	-	-	2 051	-

NOT 16 - INVENTARIER,
VERKTYG OCH INSTALLATIONER

	Moderbolaget		Koncernen	
	2019-12-31	2018-12-31	2019-12-31	2018-12-31
Akkumulerade anskaffningsvärden				
Vid årets början	4 032	3 109	10 314	6 653
Nyanskaffningar	406	923	1 206	3 901
Rörelseförvärv	-	-	786	-
Avyttringar och utrangeringar	-	-	-801	-393
Omklassificeringar	-	-	0	-6
Årets omräkningsdifferenser	-	-	76	159
Vid årets slut	4 438	4 032	11 582	10 314
Akkumulerade avskrivningar				
Vid årets början	-1 758	-791	-4 056	-1 954
Rörelseförvärv	-	-	-243	-
Återförda avskrivningar på avyttringar och utrangeringar	-	-	269	364
Årets avskrivning enligt plan	-801	-967	-2 486	-1 932
Omklassificeringar	-	-	0	-492
Årets omräkningsdifferenser	-	-	4	-42
Vid årets slut	-2 559	-1 758	-6 512	-4 056
Redovisat värde vid årets slut	1 879	2 274	5 070	6 258

NOT 17 - ANDELAR I KONCERNFÖRETAG

	2019-12-31	2018-12-31
Ackumulerade anskaffningsvärden		
Vid årets början	10 310	2 017
Årets anskaffningar	5 925	680
Årets lämnade tillskott	11 425	7 613
Vid årets slut	27 659	10 310
Ackumulerade nedskrivningar		
Vid årets början	-7 613	0
Årets nedskrivningar	-12 054	-7 613
Vid årets slut	-19 668	-7 613
Redovisat värde vid årets slut	7 991	2 696

Dotterbolag	Andelar / antal i %	Redovisat värde hos moderbolaget	
		2019-12-31	2018-12-31
BIMobject Deutschland GmbH HRB 19 77 17, München, Tyskland	1 000 / 100%	224	224
BIMobject UK Ltd 88221543, Newbury, England	1 000 / 100%	1	1
BIMobject Hungary Kft 01-09-180471, Budapest, Ungern	1 000 / 100%	272	272
BIMobject Italy S.r.l. IT08739940966, Milano, Italien	1 000 / 100%	186	186
BIMobject Inc. 47-2951778, Burbank, USA	1 000 / 100%	8	8
BIMobject Spain SL. B-87372611, Madrid, Spanien	1 000 / 100%	29	29
BIMobject Poland sp. z o.o. Gliwice, Poland	10 000 / 100%	236	236
BIMobject France SAS Paris, Frankrike	500 / 100%	949	949
BIMobject Hong Kong Ltd. Hong Kong	10 000 / 100%	11	11
The Bim Hub FZ - LLC Dubai, Förenade Arab Emiraten	200 / 100%	0	630
Convergo AB 559026-9501, Jönköping, Sverige	62 980 / 100%	5 925	-
BIMobject Sverige AB 559047-0059, Malmö, Sverige	500 / 100%	50	50
BIMobject Group AB 559047-0661, Malmö, Sverige	500 / 100%	50	50
CloudKitchen i Sverige AB 559155-9116, Malmö, Sverige	500 / 100%	50	50
Redovisat värde hos moderbolaget		7 991	2 696

Convergo AB förvärvades den 9 januari 2019. Polantis SAS, RCS de Paris 507 517 753, förvärvades den 29 mars 2019 som ett helägt dotterbolag till BIMobject France SAS.

NOT 18 - FORDRINGAR HOS KONCERNBOLAG

Moderbolaget	2019-12-31	2018-12-31
Redovisat värde vid årets början		
Vid årets början	26 578	6 909
Tillkommande fordringar	33 706	11 372
Omklassificeringar	-14 572	8 888
Årets amorteringar	-158	-1 089
Årets nedskrivningar	-7 014	-
Årets omräkningsdifferenser	713	499
Redovisat värde vid årets slut	39 253	26 578

NOT 19 - ANDELAR I INTRESSE-FÖRETAG OCH GEMENSAMT STYRDA FÖRETAG

	Moderbolaget		Koncernen	
	2019-12-31	2018-12-31	2019-12-31	2018-12-31
Akkumulerade anskaffningsvärden				
Vid årets början	238	41	238	41
Årets anskaffningar	-	197	-	197
Vid årets slut	238	238	238	238
Akkumulerade nedskrivningar				
Vid årets början	0	0	-238	0
Årets nedskrivningar	-	-	0	-238
Vid årets slut	0	0	-238	-238
Redovisat värde vid årets slut	238	238	0	0

NOT 20 - UPPSKJUTEN SKATT

Koncernen

2019-12-31	Temporär skillnad	Uppskjuten skattefordran	Uppskjuten skatteskuld
Väsentliga temporära skillnader			
Skattemässigt underskottsavdrag	29 658	6 050	-
Aktiverade egenupparbetade anläggningstillgångar	12 749	-	2 557
Förvärvade kundrelationer	16 909	-	3 493
Övrigt	-	-	163
Redovisat värde vid årets slut		6 050	6 213

Moderbolagets skattemässiga underskott uppgår till -317 694 959 kr (-219 344 291).

Koncernen

2018-12-31	Temporär skillnad	Uppskjuten skattefordran	Uppskjuten skatteskuld
Väsentliga temporära skillnader			
Skattemässigt underskottsavdrag	6 445	1 418	-
Aktiverade egenupparbetade anläggningstillgångar	7 357	-	1 591
Övrigt	-	14	127
Redovisat värde vid årets slut		1 432	1 718

NOT 21 - ANDRA LÅNGFRISTIGA FORDRINGAR

	Moderbolaget		Koncernen	
	2019-12-31	2018-12-31	2019-12-31	2018-12-31
Vid årets början	-	-	362	280
Tillkommande fordringar	-	-	130	73
Reglerad fordringar	-	-	-22	0
Årets omräknings-differenser	-	-	6	8
Redovisat värde vid årets slut	-	-	476	362

NOT 24 - FAKTURERAD MEN EJ UPPARBETAD INTÄKT

	Moderbolaget		Koncernen	
	2019-12-31	2018-12-31	2019-12-31	2018-12-31
Fakturerat belopp	6 270	3 836	24 580	10 000
Upparbetade intäkter	-3 557	-1 868	-10 379	-2 710
Redovisad skuld vid årets slut	2 713	1 968	14 201	7 290

NOT 22 - ÖVRIGA AVSÄTTNINGAR

	Moderbolaget		Koncernen	
	2019-12-31	2018-12-31	2019-12-31	2018-12-31
Avsättningar för pensions-åtaganden	-	-	905	731
Avsättningar för lagstiftade avgångs-vederlag	-	-	439	270
Övriga avsättningar	-	-	627	660
	-	-	1 972	1 661

NOT 25 - UPPLUPNA KOSTNADER OCH FÖRUTBETALDA INTÄKTER

	Moderbolaget		Koncernen	
	2019-12-31	2018-12-31	2019-12-31	2018-12-31
Upplupna löner och sociala avgifter	8 581	7 348	9 711	8 231
Förutbetalda prenumerations-intäkter	7 754	6 421	48 808	37 094
Förutbetalda intäkter avseende intressebolag	9 551	8 971	9 551	8 971
Övriga upplupna kostnader	2 714	3 931	3 798	5 562
Summa	28 599	26 671	71 868	59 858

NOT 23 - LÅNGFRISTIGA SKULDER

	Moderbolaget		Koncernen	
	2019-12-31	2018-12-31	2019-12-31	2018-12-31
Skulder som förfaller senare än fem år från balansdagen:				
Övriga skulder till kreditinstitut	-	-	0	-
	-	-	0	-

NOT 26 - VÄSENTLIGA HÄNDELSE EFTER RÄKENSKAPSÅRETS SLUT

KONCERNEN OCH MODERBOLAGET

Avtal med Thailands största industrikonglomerat SCG/CPAC om att bilda joint venture.

På grund av den osäkra marknadssituationen har bolaget beslutat genomföra ett besparingsprogram om 50 MSEK på årlig basis jämfört med 2019. Bolaget förväntar sig att merparten av besparingarna kommer vara möjliga att uppnå under räkenskapsår 2020. Som ett led i besparingsprogrammet för Nordamerika kommer Stefan Larsson lämna sitt operativa ansvar i bolaget.

NOT 27 - BETALDA RÄNTOR OCH ERHÅLLEN UTDELNING

	Moderbolaget		Koncernen	
	2019	2018	2019	2018
Erhållen ränta	1 408	645	109	24
Erlagd ränta	-20	-33	-211	-47

NOT 28 - JUSTERINGAR FÖR POSTER SOM INTE INGÅR I KASSAFLÖDET

	Moderbolaget		Koncernen	
	2019	2018	2019	2018
Av- och nedskrivningar av anläggningstillgångar	1 219	1 390	9 108	4 699
Nedskrivningar av finansiella anläggningstillgångar	19 069	7 613	-	-
Nedskrivningar/Återföring av nedskrivningar av kundfordringar	-846	-	3 989	-
Nedskrivning av kortfristiga placeringar	548	-50	548	-50
Resultat från kortfristiga placeringar	470	-320	470	-320
Avsättningar	-	-	281	2 432
Orealiserade kursdifferenser och upplupna ränteintäkter	-2 370	-	-836	-951
Summa	18 090	8 632	13 560	5 810

NOT 29 - LIKVIDA MEDEL

Följande delkomponenter ingår i likvida medel:	Moderbolaget		Koncernen	
	2019-12-31	2018-12-31	2019-12-31	2018-12-31
Bankkonton	73 795	208 285	93 579	227 379
Valutakonton	1 965	2 680	2 030	2 680
Summa	75 760	210 965	95 609	230 059

NOT 30 - DISPOSITION AV VINST ELLER FÖRLUST

Till årsstämmans förfogande står (kronor):	2019-12-31
Ansamlad förlust	-229 934 976
Överkursfond	527 576 014
Årets resultat	-118 467 822
Totalt	179 173 216
Överkursfond	527 576 014
Balanseras i ny räkning	-348 402 798
Summa	179 173 216

NOT 31 - STÄLLDA SÄKERHETER OCH EVENTUALFÖRPLIKTELSER

	Moderbolaget		Koncernen	
	2019-12-31	2018-12-31	2019-12-31	2018-12-31
Övriga skulder till kreditinstitut				
Företags-inteckningar	-	-	800	-
Spärrade bankmedel	-	-	99	-

Moderbolaget har ställt ut kapitaltekningsgarantier åt dotterbolag.

NOT 32 - NYCKELTALS-DEFINITIONER

Balansomslutning:	Totala tillgångar
Soliditet:	Totalt eget kapital / Totala tillgångar
Återkommande intäkter:	Intäkter av årligen återkommande karaktär, prenumerationsavgifter och licensintäkter från vår plattform.
Fakturering:	Nettoomsättning med tillägg av förändring i förutbetalda intäkter och fakturerat men ej upparbetat, justerat för omräkningsdifferenser.

STYRELSENS UNDERSKRIFTER

Malmö den 13 maj 2020

Anders Wilhelm
Styrelseordförande

Carl Silbersky
Verkställande direktör

Phillippe Butty
Styrelseledamot

Stefan Larsson
Styrelseledamot

Johan Svanström
Styrelseledamot

Patrick Söderlund
Styrelseledamot

Vår revisionsberättelse har avgivits den 15 maj 2020

KPMG AB

Jonas Nihlberg
Auktoriserad revisor, huvudansvarig

Jacob Kvarnhammar
Auktoriserad revisor

Koncernen resultat- och balansräkning samt moderbolagets resultat- och balansräkning blir föremål för fastställande på årsstämman den 4 juni 2020.

Denna information är sådan som BIMObject AB är skyldigt att offentliggöra enligt lagen om värdepappersmarknaden. Informationen för offentliggörande den 15 maj 2020.

REVISIONS- BERÄTTELSE

Till bolagsstämman i BIMobject AB, org. nr 556856-7696

RAPPORT OM ÅRSREDOVISNINGEN OCH KONCERNREDOVISNINGEN

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för BIMobject AB för år 2019. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 24-50 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen och koncernredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets och koncernens finansiella ställning per den 31 december 2019 och av dessas finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och för koncernen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisors sed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 1-23 samt 54-56. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som

avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen och koncernredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen och koncernredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag och en koncern inte längre kan fortsätta verksamheten.

- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen och koncernredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.
- inhämtar vi tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen för enheterna eller affärsaktiviteterna inom koncernen för att göra ett uttalande avseende koncernredovisningen. Vi ansvarar för styrning, övervakning och utförande av koncernrevisionen. Vi är ensamt ansvariga för våra uttalanden.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

RAPPORT OM ANDRA KRAV ENLIGT LAGAR OCH ANDRA FÖRFATTNINGAR

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för BIMObject AB för år 2019 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisions sed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisors sed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt.

Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisions sed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisions sed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Malmö den 15 maj 2020

KPMG AB

Jonas Nihlberg

Auktoriserad revisor
Huvudansvarig revisor

Jacob Kvarnhammar

Auktoriserad revisor

STYRELSE



ANDERS WILHJELM

Styrelseordförande sedan 2017. Född 1966. Oberoende i förhållande till bolaget och dess ledning, och i förhållande till större aktieägare.

Övriga nuvarande befattningar

VD i Norican Global A/S.
Styrelseledamot i Tresu A/S, Biomar A/S och DAT-Schaub A/S.

Urval av tidigare uppdrag

VD i Solar A/S. VD i GEA Process Engineering (GEA Group).

Innehav i BIMObject

29 300 aktier inklusive närståendeinnehav.



JOHAN SVANSTRÖM

Styrelseledamot och vice styrelseordförande sedan 2019. Född 1971. Oberoende i förhållande till bolaget och dess ledning.

Övriga nuvarande befattningar

Partner, EQT Ventures. Styrelseledamot i Wolt Enterprises Oy, Epidemic Sound AB, RVRC AB, Yepstr AB och Parques Reunidos S.A..

Urval av tidigare uppdrag

VD, Hotels.com (Expedia Group).
VD, Expedia Partner Solutions (Expedia Group).

Innehav i BIMObject

666 666 aktier och 666 666 optioner inklusive närståendeinnehav.



PHILLIPPE BUTTY

Styrelseledamot sedan 2011. Född 1959. Oberoende i förhållande till bolaget och dess ledning, och i förhållande till större aktieägare.

Övriga nuvarande befattningar

VD, Abvent Swiss. Styrelseledamot i Abvent Group Paris.

Tidigare uppdrag

-

Innehav i BIMObject

3 494 000 aktier inklusive närståendeinnehav.



STEFAN LARSSON

Styrelseledamot sedan 2011. Född 1966. Oberoende i förhållande till större aktieägare.

Övriga nuvarande befattningar

VD, Procedural Labs AB.

Urval av tidigare uppdrag

VD, BIMObject AB. Director of International Sales, Graphisoft. Global Vice President of Marketing, GDL Technology. Co-founder och VD, LaserCad AB.

Innehav i BIMObject

8 891 800 aktier inklusive närståendeinnehav.



PATRICK SÖDERLUND

Styrelseledamot sedan 2018. Född 1973. Oberoende i förhållande till bolaget och dess ledning, och i förhållande till större aktieägare.

Övriga nuvarande befattningar

VD, Embark Studios AB. Styrelseledamot i Peltarion AB, Sicalis AB och FDGI AB. Styrelseordförande i Embark Studios AB.

Urval av tidigare uppdrag

Chief Design Officer, Electronic Arts. Executive Vice President, Electronic Arts. VD, Digital Illusions CE AB. VD, Refraction Games.

Innehav i BIMObject

666 666 aktier och 666 666 optioner inklusive närståendeinnehav.

LEDNING



CARL SILBERSKY

VD. Anställd i bolaget sedan 2018. Född 1975.

Väsentliga uppdrag utanför bolaget

Styrelseledamot i Dendera.

Urval av tidigare uppdrag

VD, Polar Rose. VP Business Development, Tactel. VD, Mionix.

Innehav i BIMobject

1 014 500 aktier och 200 000 teckningsoptioner inklusive närståendeinnehav.



ALEXANDER DAHLQUIST

CFO. Anställd i bolaget sedan 2019. Född 1971.

Väsentliga uppdrag utanför bolaget

-

Urval av tidigare uppdrag

Business Process Manager, Goodyear Dunlop. Senior Controller, Saint-Gobain. CFO, GDL Transport.

Innehav i BIMobject

25 000 aktier och 60 000 teckningsoptioner.



LOTTA ASKERLUND

Global HR Director. Anställd i bolaget sedan 2014. Född 1973.

Väsentliga uppdrag utanför bolaget

-

Urval av tidigare uppdrag

HR Manager, Openlane. HR Advisor, Kaiser Permanente.

Innehav i BIMobject

178 001 aktier och 90 000 optioner inklusive närståendeinnehav.



CHRISTOPHE CARVENIUS

VP & Head of Growth. Anställd i bolaget sedan 2019. Född 1981.

Väsentliga uppdrag utanför bolaget

-

Urval av tidigare uppdrag

Head of Insights, Tactile Entertainment. Data Science Technology Manager, King.

Innehav i BIMobject

11 300 aktier och 20 000 teckningsoptioner.



ÅSA GYLLING HALLÉN

VP Development. Anställd i bolaget sedan 2018. Född 1974.

Väsentliga uppdrag utanför bolaget

-

Urval av tidigare uppdrag

Director of Delivery, Qlik. Head of Engineering, HittaHem.

Innehav i BIMobject

50 000 optioner.



DAVID KULLANDER

Chief Marketing Officer. Anställd i bolaget sedan 2020. Född 1978.

Väsentliga uppdrag utanför bolaget

Styrelseordförande BeamWave AB, styrelseledamot i Bionamic AB.

Urval av tidigare uppdrag

Director of Business Solutions Marketing, Axis Communications. Chief Marketing Office, Avail Intelligence. VP of Marketing & Product Management, Tactel.

Innehav i BIMobject

75 000 aktier.



BEN O'DONNELL

CTO. Anställd i bolaget sedan 2011. Född 1972.

Väsentliga uppdrag utanför bolaget

-

Urval av tidigare uppdrag

Arkitekt, Mark Zelinski Architects. CAD/BIM-expert, Lasercad AB.

Innehav i BIMobject

255 518 aktier och 90 000 optioner inklusive närståendeinnehav.



BIMObject AB
STUDIO Nordenskiöldsgatan 24
211 19 Malmö, Sverige
+46 40 685 29 00
info@bimobject.com

ÅRSSTÄMMA

Välkommen till BIMObjects årsstämma, torsdagen den 4 juni 2020, klockan 09.00. Stämman hålls på Studio, Nordenskiöldsgatan 24 i Malmö.

För att kunna delta på årsstämman behöver du

1. Vara införd som aktieägare i den av Euroclear Sweden AB förda aktieboken avseende förhållandena torsdagen den 28 maj 2020
2. Skicka in din anmälan till bolaget senast torsdagen den 28 maj 2020, skriftligen på adress BIMObject AB, c/o Studio, Nordenskiöldsgatan 24, 211 19 Malmö.

Anmälan kan också göras per telefon 040-685 29 00 eller per e-post bolagsstamma@bimobject.com. I anmälan ska uppges fullständigt namn, person- eller organisationsnummer, aktieinnehav, adress, telefonnummer dagtid samt ska i förekommande fall, uppgift om ställföreträdare eller biträde (högst två) lämnas.

FINANSIELL KALENDER

Årsstämma 2020: 2020-06-04
Delårsrapport Q2 2020: 2020-07-30
Delårsrapport Q3 2020: 2020-11-13
Bokslutskommuniké 2020: 2021-02-12

FÖR MER INFORMATION, KONTAKTA

Alexander Dahlquist, CFO
040-685 29 00
alexander.dahlquist@bimobject.com