

The logo for BIMObject, featuring the word "bimobject" in a bold, lowercase, sans-serif font. The "bi" is in blue and "mobject" is in white. A registered trademark symbol (®) is located at the top right of the "t".

bimobject®

Årsredovisning

2013-05-01 till 2013-12-31

BIMObject AB
556856-7696

A black and white photograph of a modern architectural interior. It features multiple levels of curved, white concrete walkways and balconies with glass railings. The structure is complex and layered, creating a sense of depth and movement. The lighting is soft, highlighting the smooth surfaces and geometric forms.

BIMObject AB 2014

Inledande

- 3 Innehållsförteckning
- 3 BIMobject®
- 4 VD har ordet



Inledande

BIMobject	3
VD har ordet	4

BIMobject AB

Händelser under året	7
Våra kontor	8
Kundcase - VITRAL	11
Kundcase - FLEX Interior Systems	12
Möt våra medarbetare	13
Styrelse och ledning	15

Finansiell rapport

Förvaltningsberättelse	19
Resultatrapport	23
Balansrapport	24
Ställda säkerheter och ansvarsförbindelser	25
Kassaflödesrapport	25
Redovisningsprinciper och bokslutskommentarer	26
Noter	28
Underskrifter	31
Revisionsberättelse	32
Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar	33

BIMobject ökar sina kunders konkurrenskraft genom ett nytt effektivt sätt att marknadsföra deras produkter med högkvalitativa lättillgängliga BIM-objekt. Bolaget arbetar med en global strategi och kan som en neutral leverantör producera BIM-objekt för BIM-programmens olika standarder och även hantera olika språk och lokala preferenser.

BIMobjects vision är att vara den globalt ledande aktören för BIM-objekt och att varje bygg- och inredningsprodukt ska ha en digital version i form av ett BIM-objekt tillgängligt på BIMobjects molnbaserade portal.

Årsstämma

Årsstämman hålls onsdagen den 4 juni 2014 kl 09:00 i bolagets lokaler, Stora Varvsgatan 6 A, 211 19 i Malmö.

Kalendarium

Q1-rapport	2014-05-27
Q2-rapport	2014-08-28
Q3-rapport	2014-11-27
Q4-rapport	2015-02-06

VD har ordet

De sista åtta månaderna under 2013 har kännetecknats av ett kontinuerligt processarbete att bygga upp verksamheten ute i Europa och att anställa nyckelpersoner för företagets framtida tillväxt. Under perioden har bolaget stärkt upp personalstyrkan på huvudkontoret med CFO, sales controller, utvecklare och digitala produktspecialister. Arbetet med att etablera företaget i Tyskland, England och Frankrike har inletts under perioden och i slutet av 2013 började vi se att dessa etableringar är redo för expansion.

Vi har uppnått vår målsättning att successivt bygga upp större delen av utvecklingen av digitala produkter med egen personal och förstärka kontoret i Ungern med erfarna och kompetenta GDL- och C#-programmerare. För detta ändamål anställdes affärsutvecklare Kornel Kovacs i Budapest. Etableringen av ett eget kontor i Indien inleddes under senare delen av 2013.

Internationellt har vi erhållit flera prestigefulla priser som Red Herring Top 100 Europe, Red Herring Top 100 Global samt IAIR™ Awards för innovation.

“...i slutet av april 2014 hade vi över 40 000 användare av portalen.”

Försäljningen har ökat med 130% under perioden maj till december 2013 jämfört med samma period 2012. Investeringar i ny personal och nya marknader innebär att vi skapar förutsättningar för god tillväxttakt även under 2014 och framåt. Produktportalen har växt explosionsartat sedan starten i februari 2012 och i slutet av 2013 hade vi 29 818 registrerade användare globalt. Användarantalet har växt med drygt 16 000 de senaste åtta månaderna och med 21 000 nya användare sett över hela 2013. Takten på nyregistreringar av användare är oförändrat hög och i slutet av april 2014 hade vi över 40 000 användare av portalen. Detta är ett bevis på att vår tjänst är populär och att vi bygger värden för bolaget och våra betalande kunder - det vill säga - tillverkare av bygg- och inredningsprodukter. Vidare har över 700 000 digitala produkter blivit nedladdade från BIMobject® Portal, från över 200 tillverkare, av dessa är 352 000 produkter nedladdade under de sista åtta månaderna 2013. Varje nedladdning är ett kvalificerat lead för en tillverkare.

Stefan Larsson
Verkställande direktör



Viktiga nya tillverkare som har tillkommit under 2013 är Bombastik, Saint-Gobain Weber, Norgips, Knauf Danogips, Sentrel, Laattapiste, Velfac, Din Box, Pladur, Flex, Steni, Hyllteknik och Sto. I början av 2014 har även danska Vitral och spanska möbeljätten Actiu lanserat sina första BIM-objekt på portalen.

Fokus nu och framåt för företagsledningen ligger på att bygga upp de egna dotterbolagen med säljpersonal samt fortsätta att rekrytera kompetenta företag som återförsäljare och franchisetagare för att täcka upp hela den europeiska marknaden. Expansionen ut i Europa och uppbyggnaden av ett nät av kanaler, återförsäljare och franchisee's har varit framgångsrikt under 2013. Bland annat har vi rekryterat Produktfakta och BIMpartner i Norge, Mithat Zafer Architects i Turkiet och Cadesign, QREO och BIMequity i Skandinavien. I början av 2014 har även vårt nyöppnade tyska dotterbolag rekryterat en ny återförsäljare i GSP Network i Hamburg.

“...700 000 digitala produkter blivit nedladdade”

På den tekniska sidan har vi vidareutvecklat den tekniska plattformen som är central i vår produkt, BIMobject® Portal, med nya funktioner för att stödja de standarder som finns i England och deras direktiv att införa BIM-tekniken till 2016. Våra appar till CAD/BIM-systemen Revit och AutoCAD har följts upp med versioner för ArchiCAD och SketchUp som ger användaren en total integration av den digitala produktkatalogen. Våra Private Clouds som är en tillverkares egen katalog har kompletterats med en "multi-vendor" version som kan användas av byggföretag, bygghandel, företag med flera varumärken, butikskedjor eller byggkoncept som har föreskrivna produkter. Marknaden för BIM och BIM-objekt växer successivt och vi ser både byggföretag och beställare som börjar ställa krav och är intresserade av våra molnlösningar. EU har även rekommenderat sina medlemsstater att följa Englands direktiv att BIM-tekniken används i offentliga projekt. Även utanför EU ser vi detta hända, t.ex. i Förenade Arabemiraten kräver man nu BIM-tekniken på de större projekten som bl.a. Abu Dhabis flygplats och Louvren i Abu Dhabi. Det finns ett växande intresse för våra molnlösningar för att hantera BIM-objekt i molnet med kontroll på standards, publicering och underhåll.

Stefan Larsson
Verkställande direktör



BIMobject AB

- 7** Händelser under året
- 8** Våra kontor
- 11** Kundcase - VITRAL
- 12** Kundcase - FLEX
Interior Systems
- 13** Möt våra medarbetare
- 15** Styrelse och ledning

Händelser under året

2013

-  **Juni**
Under juni lanseras BIMobject® App för ArchiCAD
-  **September**
BIMobject LIVE Worldwide Business Conference
-  **Oktober**
BIMobject utses som vinnare av IAIR EUROPEAN AWARDS - "Best company for Innovation & Leadership"
-  **Oktober**
BIMobject® App för SketchUp
-  **November**
I november utses BIMobject som vinnare av Red Herring Top 100 Global Award
-  **November**
BIMobject etablerar dotterbolag i Budapest, Ungern
-  **December**
BIMobject genomför en emission som tillför bolaget initialt cirka 20,3 MSEK före emissionskostnader

2014

-  **Januari**
BIMobject listas på First North Sweden
-  **Januari**
European Union Public Procurement Directive offentliggörs
-  **Januari**
BIMobject öppnar utvecklingskontor i New Delhi, Indien
-  **Februari**
Produktlansering av BIManalytics™ Pro - en komplett SaaS molnlösning för marknadsanalys och pre-sales intelligens
-  **Mars**
BIMobject offentliggör en betydande order till ett värde överstigande 500 000 SEK



● Huvudkontor

BIMobject AB
Malmö, Sverige

● Dotterbolag

BIMobject Deutschland GmbH
München, Tyskland

BIMobject UK Ltd
Newbury, England

BIMobject Hungary Kft
Budapest, Ungern

● Europa

BIM Project s.r.o
Prag, Tjeckien

BIMobject Denmark
Köpenhamn, Danmark

Cadesign Base A/S
Århus, Danmark

BIMobject Finland
Helsingfors, Finland

BIMobject France
Paris, Frankrike

GSP Network GmbH
Erkrath, Tyskland

BIMobject Milano
Milano, Italien

IDC AG
Sarnen, Schweiz

BIMobject Madrid
Madrid, Spanien

BIMpartner AS
Larvik, Norge



● Asien

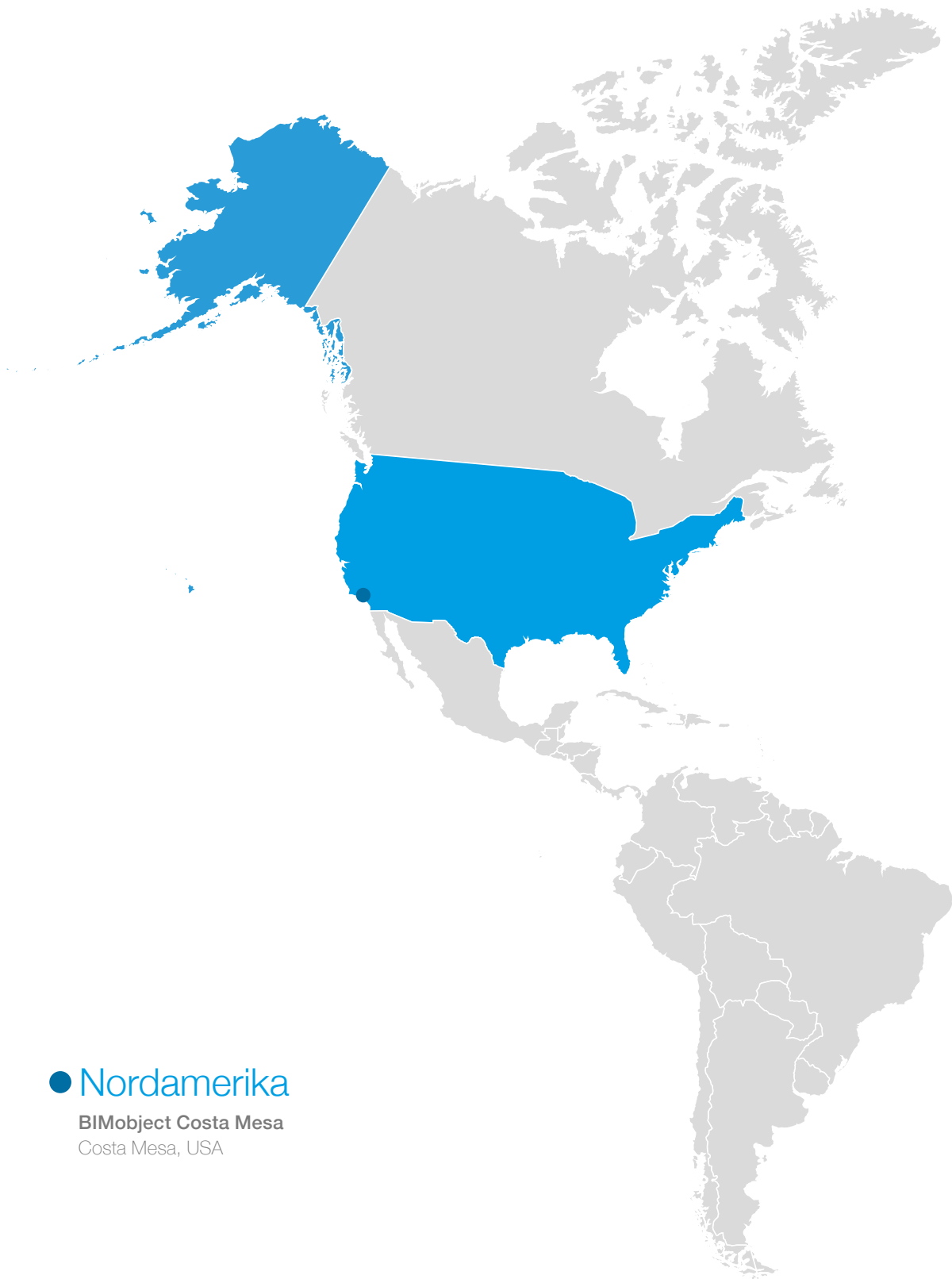
BIMobject India Pvt. Ltd.
New Delhi, Indien

BIMobject Ankara
Ankara, Turkiet

BIMobject Korea
Seoul, Sydkorea

● Mellanöstern

BIMobject ME
Dubai, Förenade arabemiraten



● Nordamerika

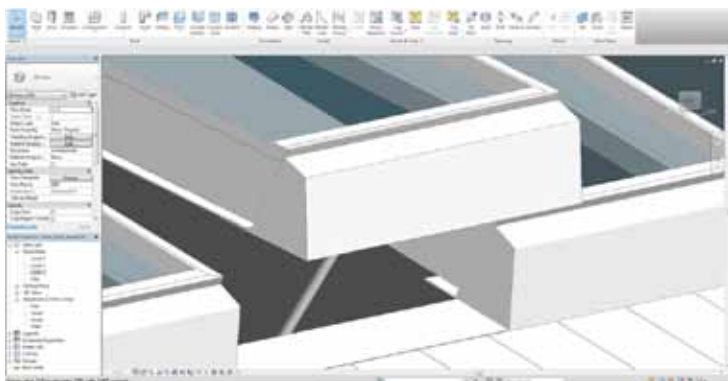
BIMobject Costa Mesa
Costa Mesa, USA

Kundcase - VITRAL

Danska takfönstertillverkaren VITRAL® uppnådde ROI inom 14 dagar

- Om du digitaliserar produkter eller processer på ett smart sätt finns det en chans att du kan ändra en såpass ineffektiv bransch som byggbranschen. Utbyten av information sker fortfarande långsamt i dagsläget, och vi bör alla vara medvetna om antalet pågående projekt. Det pågår cirka 800 projekt varje år i bara Danmark - allt från enstaka fönster till miljonprojekt, säger Christian Skovlund Bech, VD för VITRAL A/S.

VITRAL kom i kontakt med BIMobject® under ett seminarium i Köpenhamn, Danmark. Vid seminariet gav Ben O'Donnell, teknisk chef på BIMobject AB och Johnny Blædel, affärsutvecklare, BIMobject Danmark, en generell presentation om BIMobject® Portal och hur denna kan informera bygg- och inredningstillverkare om lokala projekt. VITRAL, som är en av de mest proaktiva tillverkarna på den danska marknaden, försökte att utveckla sina egna BIM-objekt för ett par år sedan men både tid och kostnader blev helt enkelt för omfattande och projektet avslutades ofärdigt.



VITRAL tog beslutet att publicera deras mest populära takfönster på BIMobject® Portal - VITRAL A74, som utgör 65 % av den totala försäljningen. Genom publiceringen kunde VITRAL identifiera och vinna fyra nya projekt på bara 14 dagar. Projekten består främst av exklusiva bostäder i Danmark som tidigare var okända för säljarna innan BIM-objekten publicerades. VITRAL fick kännedom om projekten via BIMobjects pre-sales verktyg BIManalytics™.

Utvecklingen av objekten projektledes av Patrik Peterson, Digital Content Manager på BIMobject. Med hjälp av webbmöten och demonstrationer skapade Patrik ett nära samarbete med personalen genom projektet. Den nära relationen har varit mycket uppskattad av VITRAL. Resultatet av den effektiva processen använder nu VITRAL som en språngbräda för ytterligare investeringar i BIM. Nästa beställning av BIM-objekt är redan under utveckling.

- Vi kommer att använda BIManalytics™ som ett internt säljverktyg. Den tid och mantimmar vi kommer att spara är mycket värdefulla för oss. Tillgänglighet på marknaden kommer inte längre att vara ett problem eftersom våra produkter är synliga och tillgängliga för nedladdning 24 timmar om dygnet, och i rätt skede i processen när det passar arkitekten, avslutar Christian Skovlund Bech.

Kundcase - FLEX

Med fokus på att underlätta arkitektens vardag

Sedan 1989 utvecklar, tillverkar, säljer och monterar FLEX systemväggar, glaspartier och dörrar för kontor och offentliga miljöer där det ställs höga krav på design, kvalitet, ljudmiljö och flexibilitet. I oktober 2013 publicerades FLEX produkter som BIM-objekt på BIMobject® Portal. Företagets VD Håkan Engdahl:

- Vi vill vara med och skapa inspirerande kontor genom att vara involverade tidigt i projekten och erbjuda djup kunskap och kompetens tillsammans med beprövade lösningar och design. Att underlätta arkitektens arbete är ett sätt att uppnå det. Vi har därför valt att samarbeta med BIMobject®.

Efter sex månader har FLEX produkter laddats ned över 6 000 gånger, vilket enligt Håkan har överträffat förväntningarna med råge, trots högt ställda interna mål för satsningen.



- Responsen har varit väldigt positiv, både kring kvalitén på filerna och produkterna, så vi är väldigt nöjda med vårt beslut. Vårt intryck är att timingen har varit väldigt bra. Våra produkter i form av glasväggar, systemväggar, dörrar och dörrportaler föreskrivs dagligen men det har saknats ett komplett system av dessa produkter i BIM, vilket nu finns, berättar Håkan vidare.

FLEX valde även att investera i pre-sales verktyget BIManalytics™, med hjälp av verktyget följs varje nedladdning upp och segmenteras därefter geografiskt för att fördela uppföljning internt. Verktyget har bidragit till uppstarten av en aktivitet från FLEX sida som ska göra det lättare för arkitekter, som nyttjar BIM-objekten, att komma i kontakt med supportavdelningen för rådgivning och ytterligare information om de reella produkterna. Lansering planeras till sommaren 2014. Vidare har beslut tagits om att fortlöpande publicera nya produkter som BIM-objekt, då det är viktigt för FLEX att vara med tidigt i utvecklingen och att underlätta för arkitekter och konsulter som arbetar med produkterna.

- Så snart en ny produkt är standardiserad ska den publiceras som BIM-objekt, avslutar Håkan.

Möt våra medarbetare

Mario Ortega - BIMobject Madrid Franchisetagare

Mario Ortega är ursprungligen arkitekt, examinerad vid Universidad Politécnica i Madrid. Han har tidigare arbetat för väletablerade arkitektkontor som exempelvis Josemaria Churtichaga + Cayetana of the Quadra (CH+QS Architects). 2001 startade Mario sin egen byrå, MOG ARQUITECTOS, där han framgångsrikt ritat och designat många byggnadsprojekt. 2007 påbörjade Mario implementeringen av BIM för att underlätta utvecklingen av arkitektoniska projekt och i september 2012 slöt han ett franchiseavtal med BIMobject AB för att ägna sig åt försäljning av BIMobjects lösningar på heltid.

Mario berättar att han har stor nytta av sin praktiska erfarenhet av BIM som arkitekt, och anser att detta är en av hans största fördelar. Hans tidigare roll som teamchef har bidragit till att han lyckats utöka sitt nätverk av säljagenter i Spanien, som idag består av fem personer.

Vad tycker du om BIMobject-teamet?

- *De är helt fantastiska! Vi har utvecklat tre större projekt tillsammans såhär långt och allt har fungerat och flutit på bra. BIMobject Madrid är en framstående franchisetagare, tillsammans med våra fem säljagenter krävs snabb återkoppling om prisuppgifter, estimat och kvalitetssäkringar. Jag upplever att vi alltid får bra underlag levererat på kort tid. Jag deltog på BIMobject LIVE, september 2013 i Malmö, då vi även hade internutbildning och teambuilding tillsammans med hela BIMobject-familjen. Eventet uppskattades verkligen från min sida, så kort därefter bjöd vi in till ett event enligt samma koncept i Madrid; BIMobject LIVE Madrid, som blev en riktig succé. Jag är mycket glad för stödet från huvudkontoret när vi satte samman eventet.*

Hur ser du din roll förändras framöver?

- *Det ligger i min natur att alltid sträva efter att göra mitt bästa. Just nu fokuserar jag på att få alla de stora tillverkarna i Spanien som kunder till BIMobject®. När det gäller framtiden har jag fullt förtroende för att BIMobjects ledning kommer att utveckla bolaget och sin personal, personligen kommer jag att fortsätta göra mitt yttersta för att utveckla BIMobject® på den spanska marknaden.*

Den 1:e april offentliggjordes BIMobjects största affär vid tillfället, och denna är förvärvat av Mario. Avtalet omfattar utveckling av ett komplett produktsortiment som BIM-objekt samt webbtjänster i form av BIManalytics™ Pro och Private Cloud. Projektet är särskilt intressant då det är en av de första tillverkarna inom AEC (architecture, engineering & construction) som väljer att utveckla BIM-objekt främst för internt bruk.

Mario Ortega



Möt våra medarbetare

Michaëlle Pesah - BIMobject France **Affärsutvecklare**

Michaëlle har över 20 års erfarenhet av design, arkitektur och inredning. Hon har djup förståelse för kunders behov och särskilt strategier för produktutveckling och marknadsföring. Michaëlle har sedan länge fokuserat på att skapa långvariga, starka relationer. Ett viktigt bidrag till hennes omfattande kontaktnät har hon lyckats förvärva genom sin tjänst som Commercial Director för en av de största tidningarna i Frankrike: Le Moniteur, som fokuserar på information och tjänster för offentliga och privata aktörer inom byggbranschen. Hon har även stor erfarenhet av exklusiv inredning samt fastighetsbranschen.

Michaëlle påbörjade sin anställning på BIMobject® under sommaren 2013. Michaëlle berättar att hon har haft stor nytta av sitt nätverk och det självförtroende det för med sig vid kontakt med bygg- och inredningstillverkare. Michaëlle har fått mycket positiva reaktioner, främst vad gäller kvalitén av BIM-objekten som utvecklats av BIMobject® i Frankrike, där marknaden inte kommit särskilt långt vad gäller implementering av BIM. Hennes omfattande nätverk används idag för marknadsföring och PR lokalt på den franska marknaden.

Hur är relationen till dina kollegor?

- Jag fick ett varmt välkomnande när jag började på BIMobject®, och vi är nu ett härligt gäng som uppmuntrar varandra mycket då det periodvis är ett intensivt arbete. Jag får särskilt mycket stöd från projektledarna i Malmö då mina tekniska kunskaper inte alltid är tillräckliga vid införsäljning. Mina kollegor finns utspridda i stora delar av världen och trots att jag inte hunnit träffa alla de nyanställda som tillkommit under hösten känner jag att jag har en god relation till samtliga.

Hur ser du på utvecklingen av BIMobject® i Frankrike?

- Jag är övertygad om att arbetet de senaste sex månaderna kommer att ge avkastning inom snar framtid, BIMobject® kommer inom kort att bli en oundviklig marknadskanal för tillverkare i Frankrike. Jag har mina förhoppningar om att i framtiden få möjligheten att expandera teamet för att stärka vår närvaro.

Michaëlle har hitintills förvärvat varumärken såsom den ikoniska lamptillverkaren Serge Mouille och Dyson Airblade™, en avdelning inom det globala bolaget Dyson Ltd som är en av världens främsta tillverkare av hemelektronik.



Michaëlle Pesah

Styrelse och ledningsgrupp

Sven Holmgren - Styrelseordförande

Sven Holmgren tog sin juristexamen (LLM) vid Lunds universitet 1989. Efter två års tingstjänstgöring arbetade han under åtta år som advokat och affärsjurist på Advokatfirman Lindahl. Sedan 1998 har han varit verksam inom olika positioner i Volitogruppen. Volito AB är ett medelstort svenskt investmentbolag med inriktning inom fastigheter, luftfart, structured finance och industri. Holmgren har sedan 1998 verkat som Senior Vice President först för Indigo Aviation och sedan för Volito Aviation (noterat på NASDAQ 1998) samt har innehaft rollen som verkställande direktör och koncernchef för Volito AB (moderbolaget i gruppen) i åtta år. Utöver sin långa karriär inom juridiken och olika chefsbefattningar har Holmgren även varit aktiv som styrelseledamot i ett stort antal företag, främst relaterade till Volitogruppen. Holmgren har omfattande erfarenhet och en entreprenörssyn på utvecklingsbara möjligheter.

Födelseår	1961
Ordförande sedan	2013

Stefan Larsson - Styrelseledamot & VD

Stefan Larsson, grundare och initiativtagare av BIMObject, har över 25 års internationell erfarenhet inom CAD/BIM samt erfarenhet från försäljning, affärsutveckling och marknadsföring från olika ledande befattningar både nationellt och internationellt. Stefan började sin karriär som entreprenör och innovatör redan 21 år gammal i Lund. Detta var starten för Lasercad AB som var pionjären inom 3D CAD, digitala produktkataloger och multimedia inom design och arkitektur. Efter åtta år såldes Lasercad till Computerland och ingick senare i Andante-gruppen. Stefan fortsatte som VD fem år till och bolaget byggdes upp till Skandinavians ledande totalleverantör av mjukvara och tjänster inom CAD och 3D. Under samma period var Stefan med och skapade eventbolaget 3Dfestivalen och spelföretaget Malamute, allt inom ramen för Andante-gruppen. Efter 13 år i ledande befattning i Skandinavien var det dags för en internationell karriär och Stefan blev global marknadschef för IT startup GDL Technology, följt av försäljningschef för Norden och Baltikum för ledande BIM-mjukvaruföretaget Graphisoft. På Graphisoft gjorde Stefan karriär och de sista fyra åren avslutades som global försäljningsdirektör med ansvar för mer än 70 återförsäljare över hela världen i närmare 90 länder. Under denna period utvecklades flera säljverktyg och säljutbildningar, ett koncept som senare utmynnade i skapandet av boken "Procedural Selling – The ultimate guide to strategic and tactical sales".

Födelseår	1966
Ledamot/VD sedan	2011/2011

Ben O'Donnell - Styrelseledamot & CTO

Ben O'Donnell tog sin arkitektexamen vid Queensland Univeristy of Technology i Australien. Han började sin karriär som arkitekt på företaget Mark Zelinski Architects. År 1998-2001 arbetade O'Donnell som CAD-/BIM-expert på Lasercad AB samt Tillberg Design och blev senare delägare i Lasercad AB. Ben O'Donnell har lång erfarenhet av CAD och har arbetat med mjukvara inom CAD, BIM och 3D-visualisering från både Autodesk och Graphisoft. O'Donnell är specialiserad på BIM och BIM-objekt samt arbetade som konsult och specialist med mjukvaran ArchiCAD hos Graphisoft Sweden.

Födelseår	1972
Ledamot/CTO sedan	2013

Johannes Reischböck - Styrelseledamot & COO

Johannes Reischböck, med civilingenjörsexamen från Münchens tekniska universitet, har startat upp BIMObjects tyska verksamhet med München som bas. Reischböck har mer än 30 års erfarenhet inom byggbranschen, varav 20 år inom CAD- och BIM-sektorn och har lång erfarenhet av att bygga upp verksamheter. Han har byggt upp marknaderna i de tyskspråkiga länderna i Europa för Graphisoft, en av de ledande leverantörerna av BIM-/CAD-programvara. Tidigare har Reischböck arbetat som Vice President of sales hos Graphisoft och ledde en säljstyrka över hela världen i nästan fem år. Under dessa år har han kunnat leverera en betydande årlig tillväxt, tillsammans med sitt globala säljteam. Reischböck har även ett gediget nätverk i BIM-sammanhang och i byggbranschen. Han är medlem i flera branschorganisationer och kommittéer, såsom exempelvis styrelsen för tyska buildingSMART och BVBS.

Födelseår	1959
Ledamot/COO sedan	2013/2012

Staffan Bergqvist - Styrelseledamot

Staffan Bergqvist startade 1996 ett bolag inom mediabranschen som drevs framgångsrikt under fem år. 2001 köptes bolaget upp av en av Danmarks största tidningar, danska Politiken A/S. De följande fyra åren arbetade Staffan Bergqvist som tidningschef och var med och utvecklade den svenska delen av Politiken A/S satsning på gratistidningar i Sverige. Staffan Bergqvist är även en av grundarna och initiativtagare till bioteknikföretaget Enzymatica AB som listades på AktieTorget 2011. Bolaget planerar att byta marknadsplats till NASDAQ OMX Stockholm Small Cap under våren 2014. Enzymatica är ett bolag med fokus på forskning, utveckling och registrering av medicintekniska produkter baserat på en patenterad enzymteknologi. HCN Groups ägarandel är 10,5 %. 2006 startade Staffan Bergqvist även butikskonceptet kids&friends som är ett expansivt detaljhandelsföretag som förutom webbutiken driver ett flertal butiker i södra Sverige. kids&friends startade sin första butik 2007 i Borgeby utanför Lund som en lifestylebutik för hela familjen. Konceptet blev snabbt framgångsrikt och expansionen går nu vidare med ambitionen att framöver öppna ännu fler butiker i Sverige. HCN Group äger 69 % av kids&friends och The Uniform. The Uniform är

bolagets satsning för den modeintresserade mannen, målet är att bli ledande inom herrmode genom etableringar på fler orter under 2014.

Födelseår	1969
Ledamot sedan	2013

Phillippe Butty - Styrelseledamot

Phillippe Butty har varit VD för Abvent Switzerland sedan 1988 och styrelsemedlem i Abvent France sedan 1995. Butty har även varit internationell försäljningschef sedan 2001 för Abvent i Paris och är styrelseordförande för www.objectsonline.com. Före 1988 arbetade han för flera olika internationella företag inom frakt, oljeplattforminstallation och återförsäkring.

Födelseår	1959
Ledamot sedan	2013

Christian Rasmusson - Styrelseledamot

Christian Rasmusson är medlem i Sveriges Advokatsamfund sedan 1994 och bedriver sedan 2012 advokatverksamhet i den helägda advokatbyrån Öresund Advokat AB med huvudsaklig inriktning på svensk och internationell affärsjuridik. Tidigare arbetade Rasmusson för MAQS advokatbyrå. I stor utsträckning är Christian Rasmusson verksam inom bygg- och fastighetssektorn men biträder klienter även inom handel, tillverkning och annan affärsverksamhet. Han har även deltagit i ett flertal affärstransaktioner omfattande såväl överlåtelser som kapitalanskaffning. Rasmusson har ett flertal uppdrag som styrelseledamot och styrelseordförande.

Födelseår	1963
Ledamot sedan	2013

Fredrik Fex - CFO

Fredrik Fex, civilekonom från Lunds universitet, har erfarenhet som projektledare och ekonom i chefsbefattning. Rollen som CFO hos BIMobject innebär såväl ett ansvar för redovisningen som ett ansvar för finansiella frågor. Fex arbetar även som CFO i Kids & Friends AB och var även CFO i Enzymatica AB (biotech) under listningen på AktieTorget. Han har runt tio års erfarenhet av projektledning, bland annat i Aspiro AB, där han även var CTO under två år. Fex har också arbetat ett antal år som konsult på ekonomisystem.

Födelseår	1960
CFO	2013

Finansiell rapport

- 19** Förvaltningsberättelse
- 23** Resultatrapport
- 24** Balansrapport
- 25** Ställda säkerheter och
ansvarsförbindelser
- 25** Kassaflödesrapport
- 26** Redovisningsprinciper &
bokslutskommentarer
- 28** Noter
- 31** Underskrifter
- 32** Revisionsberättelse
- 33** Rapport om andra krav
enligt lagar och andra
författningar



Ändring av räkenskapsår

BIMObject AB har bytt räkenskapsår till kalenderår. Observera därmed att siffrorna för 2013 i denna rapport endast omfattar ett förkortat räkenskapsår motsvarande åtta månader (1 maj 2013 till 31 december 2013). Jämförelsesiffror avser hela föregående räkenskapsår (1 maj 2012 till 30 april 2013). Jämförelsesiffror nedan (inom parentes) avser föregående räkenskapsår.

Kort om verksamheten

BIMObject AB tillhandahåller en marknadsföringsportal där producenter av byggnadsmaterial kan publicera digitala kopior s.k. BIM-objekt, av sina produkter. Bolaget skapar även BIM-objekt med hög kvalitet och gör dessa enkla att ladda ner för arkitekter och föreskrivande konsulter som använder objekten i moderna IT-verktyg för design och konstruktion s.k. BIM-system (Building Information Modeling). Genom att använda standarden BIM, skapas ökade möjligheter att kontrollera hela byggnadsprocessen från konstruktion och produktion till underhåll. Genom att använda BIMObjects portal ges producenterna av byggnadsmaterial möjlighet att tidigt påverka processen.

BIMObject AB har under året startat verksamheter i Indien, Tyskland, Ungern och England. Vidare har bolaget knutit an partners i Finland, Spanien, Turkiet.

Framtida utveckling

BIMObject fortsätter att satsa på marknadsföring, försäljning och produktutveckling, under de kommande åren, för att långsiktigt bygga upp, stärka och säkerställa positionen som leverantör av marknadsföringsverktyg för byggnads- och möbelindustrin.

Väsentliga händelser under 2013

- Under juni lanserades BIMObject® App för ArchiCAD
- Bolaget utsågs under oktober som vinnare av IAIR EUROPEAN AWARDS - "Best company for Innovation & Leadership"
- I november etablerades BIMObject dotterbolag i Budapest, Ungern
- I november utsågs BIMObject som vinnare av Red Herring Top 100 Global Award
- BIMObject genomfördes en emission som tillför bolaget initialt cirka 20,3 MSEK före emissionskostnader

Väsentliga händelser efter periodens utgång

- BIMobject listades den 13:e januari 2014 på First North Sweden
- I januari öppnades utvecklingskontor i New Delhi, Indien
- I mars offentliggjorde bolaget en betydande order till ett värde överstigande 500 000 SEK

Risker och osäkerhetsfaktorer

Ett antal riskfaktorer kan ha en negativ inverkan på BIMobjects verksamhet och bransch. Det är därför av stor vikt att beakta relevanta risker vid sidan av bolagets tillväxtpotentialer. BIMobjects kontakter med kunder och affärspartners är relativt nyetablerade och dess framtidsutsikter kan vara svåra att utvärdera. Marknadsetableringar kan försenas och därigenom medföra intäktsbortfall. Bolagets tjänster är relativt nya för aktörer på marknaden vilket innebär att det kan ta tid att få kundernas acceptans och få ett genomslag på marknaden. BIMobject kan komma att behöva anskaffa ytterligare kapital framöver. Det finns risk att bolaget inte kan anskaffa ytterligare kapital, uppnå partnerskap eller annan medfinansiering.

En förlust av en eller flera nyckelpersoner, medarbetare och konsulter kan medföra negativa konsekvenser för Bolagets verksamhet och resultat. En omfattande satsning från en konkurrent kan komma att medföra risker i form av försämrade försäljningsmöjligheter. En lågkonjunktur för bolagets kunder i byggbranschen kan negativt påverka BIMobjects framtida intäkter och resurser för att investera samt bolagets konkurrenskraft och förmåga att behålla anställda. Samtliga riskfaktorer kan av naturliga skäl inte bedömas utan att en samlad utvärdering av bolagets verksamhet tillsammans med en allmän omvärldsbedömning har gjorts.

Omsättning 2 877 TSEK

Nettoomsättningen för det förkortade verksamhetsåret 2013 uppgick till 2 877 TSEK (1 791), vilket innebär en ökning med 60 %.

Omsättningen under perioden oktober-december, 2013, blev 1 573 TSEK jämfört med 506 TSEK för samma period året innan, vilket innebär en ökning med 210 %.

Resultat - 7 129 TSEK

Förlusten för 2013 blev -7 129 TSEK (-2 273), vilket ligger i linje med förväntningarna eftersom bolaget befinner sig i en uppbyggnadsfas som innebär ökade kostnader för personal. De höga kostnaderna beror också bland annat på etableringskostnader i Indien, Tyskland, Ungern och Frankrike. Vidare har kostnader för listningen på First North belastat resultatet.

Resultatet per aktie uppgick till -1,27 (-40,30) SEK före utspädning och -1,15 (-40,30) SEK efter utspädning.

Soliditet

87%

Företagets andel eget kapital i förhållande till balansomslutningen ökade från 71 % vid utgången av föregående räkenskapsår, till 87 % vid utgången av 2013.

Aktien

Totala antalet aktier per 2013-12-31 uppgick till 14 563 280 och det totala aktiekapitalet uppgick till 640 784,32 SEK. Kvotvärdet var 0,044 SEK per aktie. Tabell över utvecklingen av aktiekapitalet:

BIMobject AB har gjort tre emissioner och en omvänd split under verksamhetsåret;

År	Händelse	Ökning antal aktier (st)	Ökning aktiekapital (SEK)	Totalt antal aktier (st)	Totalt aktiekapital (SEK)	Kvotvärde (SEK)
2013	Nyemission	5 306	5 306	91 256	91 256	1
2013	Fondemission	-	430 728,32	91 256	521 984,32	5,72
2013	Aktieuppdelning 130:1	11 772 024	-	11 863 280	512 984,32	0,044
2013	Nyemission	2 700 000	118 800	14 563 280	640 784,32	0,044

Teckningsoptioner

Det finns 5 400 000 teckningsoptioner av serie TO 1. Innehavaren av teckningsoptioner äger rätt att för varje teckningsoption teckna en ny aktie i bolaget till en kurs om 7,70 – 10,50 SEK per aktie. Teckningskursen uppgår inom intervallet till 70 procent av den genomsnittliga volymvägda kursen för aktien enligt First Norths officiella kursstatistik under den period på 20 handelsdagar som slutar två bankdagar innan utnyttjandeperioden börjar. Bolaget kommer att offentliggöra teckningskursen dagen innan den första dagen i utnyttjandeperioden. Teckning av aktier med stöd av teckningsoptioner kan äga rum under perioden 25 mars – 15 april 2015. Sista dag för handel med teckningsoptioner är beräknad till den 10 april 2015.

Största aktieägare

Nedanstående tabell visar de största aktieägarnas innehav av aktier i BIMobject (över 10 % per 31 mars 2014):

Ägarförteckning över 10% per 31 mars 2014

Namn	Antal aktier (st)	Andel av röster och kapital (%)
Procedural Labs AB	4 618 250	31,7
Advent Suisse SA	1 735 500	11,9
HCN Group AB	1 612 600	11,1
Övriga (ca 560 aktieägare)	6 596 930	45,3
Totalt	14 563 280	100

Styrelseledamot och VD Stefan Larsson äger 100 % i Procedural Labs AB. Styrelseledamot Phillippe Butty äger 16 % i Advent Suisse SA och styrelseledamot Staffan Bergqvist äger 50 % i HCN Group AB.

Förslag till disposition beträffande vinst eller förlust (SEK)

Styrelsen föreslår att till förfogande stående medel:

Balanserat resultat	25 663 195
Årets resultat	- 7 128 723
Totalt	18 534 472
Balanseras i ny räkning	18 534 472
Summa	18 534 472

Vad beträffar företagets resultat och ställning i övrigt, hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkningar med tillhörande bokslutskommentarer.

Transaktioner med närstående

Staffan Bergqvist har genom sitt bolag HCN AB fakturerat 280 000 SEK under verksamhetsåret 2013 för finansiella tjänster.

Sven Holmgren kommer för sin position som styrelseordförande i BIMObject ersättas med två basbelopp (44 500 SEK x 2) per verksamhetsår.

Kommande rapporter

BIMObject upprättar och offentliggör en ekonomisk rapport vid varje kvartalsskifte.

Kommande rapporter är planerade enligt följande:

Q1-rapport	2014-05-27
Q2-rapport	2014-08-28
Q3-rapport	2014-11-27
Q4-rapport	2015-02-06

Årsstämman kommer att hållas i Malmö 2014-06-04. Årsredovisningen kommer att finnas tillgänglig för nedladdning på BIMObjects hemsida bimobject.com fr.o.m. 2014-05-14.

Malmö 2014-05-14
Styrelsen, BIMObject AB
Vid frågor kontakta VD Stefan Larsson

040-685 29 00

Resultatrapport (TSEK)

Rörelsens intäkter	Not	2013/05/01 - 2013/12/31	2012/05/01 - 2013/04/30
Nettoomsättning		2 877	1 791
Övriga rörelseintäkter		17	139
S:a Rörelseintäkter m.m.		2 894	1 930
Produktionskostnader		-816	-12
Bruttovinst		2 078	1 918
Övriga externa kostnader	1	-5 556	-1 754
Personalkostnader	2	-3 451	-2 242
Avskrivningar	3	-158	-182
Övriga rörelsekostnader		-5	-12
Rörelseresultat efter avskrivningar		-7 093	-2 272
Finansiella intäkter och kostnader			
Ränteintäkter och liknande resultatposter		0	0
Räntekostnader och liknande resultatposter		-36	-1
Resultat efter finansiella intäkter och kostnader		-7 129	-2 273
Resultat före skatt		-7 129	-2 273
Årets resultat		-7 129	-2 273

Resultat per aktie

Period	Resultat	Genomsnittligt antal aktier före utspädning (st)	Genomsnittligt antal aktier efter utspädning (st)	Resultat per aktie före utspädning (SEK)	Resultat per aktie efter utspädning (SEK)
2013-05-01 - 2013-12-31 8 mån. 2013	-7 129	5 619 780	6 219 780	-1,27	-1,15
2012-05-01 - 2013-04-30 Jmf. Helår	-2 273	56 396	56 396	-40,30	-40,30

Balansrapport (TSEK)

Tillgångar	Not	2013/12/31	2013/04/30
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	4	712	644
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	5	11	10
Materiella anläggningstillgångar			
Inventarier, verktyg och installationer	6	108	57
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	7	240	0
S:a Anläggningstillgångar		1 071	711
Omsättningstillgångar			
Fordringar			
Kundfordringar		1 362	458
Fordringar hos koncernföretag		121	-
Övriga fordringar		245	236
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		254	121
Kassa och bank		18 985	1 628
S:a Omsättningstillgångar		20 967	2 443
S:a Tillgångar		22 038	3 154

Eget kapital, avsättningar och skulder	Not	2013/12/31	2013/04/30
Eget kapital	8		
Bundet			
Aktiekapital		641	81
Nyemission under registrering		-	5
Fritt			
Överkursfond		30 199	6 703
Balanserad vinst eller förlust		-4 536	-2 262
Årets resultat		-7 129	-2 273
S:a Eget kapital		19 175	2 254
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder		1 004	156
Skatteskulder		-	35
Övriga skulder		229	75
Upplupna kostnader och förutbetalda kostnader		1 630	634
S:a Kortfristiga skulder		2 863	900
S:a Eget kapital, avsättningar och skulder		22 038	3 154

Ställda säkerheter och ansvarsförbindelser (TSEK)

	2013/12/31	2013/04/30
Ställda säkerheter	Inga	Inga
Ansvarsförbindelser	Inga	Inga

Kassaflödesrapport (TSEK)

	2013/05/01 - 2013/12/31	2012/05/01 - 2013/04/30
Den löpande verksamheten		
Resultat efter finansiella poster	-7 129	-2 273
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet, m.m.	158	182
Summa	-6 971	-2 092
Betald skatt	-35	0
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-7 005	-2 092
<i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</i>		
Ökning(-)/Minskning(+) av rörelsefordringar	-1 167	-574
Ökning(+)/Minskning(-) av rörelseskulder	1 997	617
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-6 176	-2 049
Investeringsverksamheten		
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-205	-805
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-73	0
Investeringar i finansiella tillgångar	-240	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-517	-805
Finansieringsverksamheten		
Nyemission	24 050	4 040
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	24 050	4 040
Årets kassaflöde	17 357	1 185
Likvida medel vid årets början	1 628	443
Likvida medel vid årets slut	18 985	1 628

Tilläggsupplysningar till kassaflödesanalys

	2013/05/01 - 2013/12/31	2012/05/01 - 2013/04/30
Betalda räntor och erhållen utdelning		
Erhållen ränta	0	0
Erlagd ränta	0	-1
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet m.m.		
Av- och nedskrivningar av tillgångar	158	182

Allmänna redovisningsprinciper

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd förutom BFNAR 2008:1 Årsredovisning i mindre aktiebolag (K2-reglerna).

Värderingsprinciper m m

Tillgångar, avsättningar och skulder har värderats till anskaffningsvärden om inget annat anges nedan.

Definition av nyckeltal

Kassalikviditet

Omsättningstillgångar i förhållande till kortfristiga skulder.

Soliditet

Eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt (22 %) i förhållande till balansomslutningen.

Redovisning av (övriga) intäkter

Intäktsredovisning sker i enlighet med BFNAR 2003:3 Intäkter. Som inkomst redovisar bolaget det verkliga värdet av vad som erhållits eller kommer att erhållas. Bolaget redovisar därför inkomst till nominellt värde (fakturabelopp) om bolaget får ersättningen i likvida medel direkt vid leverans.

Avdrag görs för lämnade rabatter. Inkomsten från bolagets försäljning redovisas som intäkt när följande villkor är uppfyllda; de väsentliga risker och förmåner som är förknippade med ägande har överförts till köparen, bolaget behåller inte något engagemang i den löpande förvaltningen och utövar inte heller någon reell kontroll över det som sålts, inkomsten kan beräknas på ett tillförlitligt sätt, det är sannolikt att de ekonomiska fördelar som bolaget ska få av transaktionen kommer att tillfalla bolaget, och de utgifter som uppkommit eller som förväntas uppkomma till följd av transaktionen kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Ränta redovisas som intäkt när det är sannolikt att bolaget kommer att få de ekonomiska fördelar som är förknippade med transaktionen samt att inkomsten kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Ränteintäkten redovisas med tillämpning av den räntesats som ger en jämn avkastning för tillgången i fråga.

Redovisning av pågående arbete i tjänsteföretag

Bolaget vinstavräknar, i enlighet med BFNs alternativregel i BFNAR 2003:3, utförda tjänsteuppdrag med fast pris när arbetet är avslutat. Pågående, ej fakturerade tjänsteuppdrag, värderas i balansräkningen till direkt nedlagda utgifter med tillägg för andelen av indirekta utgifter samt med avdrag för fakturerade dellikvider. Bolaget har per bokslutsdagen inga pågående tjänsteuppdrag.

Kostnader för forskning och utveckling

Företagets forskningskostnader kostnadsförs i den period de uppkommer. Med forskningskostnader avses då utgifter för forskning och som syftar till att erhålla ny vetenskap eller teknisk kunskap. Med utgifter för utveckling avses utgifter där forskningsresultat eller annan kunskap tillämpas för att åstadkomma nya eller förbättrade produkter eller processer. I balansräkningen är utvecklingskostnaderna upptagna till anskaffningsvärde minus ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar.

Övriga immateriella anläggningstillgångar

Övriga immateriella tillgångar som förvärvats av företaget är redovisade till anskaffningsvärde minus ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. Utgifter för internt genererad goodwill och varumärken redovisas i resultaträkningen som kostnad då de uppkommer.

Skatt

Företaget tillämpar Bokföringsnämndens allmänna råd om redovisning av inkomstskatter, BFNAR 2001:1. Total skatt utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Skatter redovisas i resultaträkningen utom då underliggande transaktion redovisas direkt mot eget kapital varvid tillhörande skatteeffekt redovisas i eget kapital. Aktuell skatt är skatt som skall betalas eller erhållas avseende aktuellt år. Hit hör även justering av aktuell skatt hänförlig till tidigare perioder.

Uppskjuten skatt beräknas enligt balansräkningsmetoden med utgångspunkt i temporära skillnader mellan redovisade och skattemässiga värden på tillgångar och skulder. Beloppen beräknas baserade på hur de temporära skillnaderna förväntas bli utjämnade och med tillämpning av de skattesatser och skatteregler som är beslutade eller aviserade per balansdagen. Uppskjutna skattefordringar avseende avdragsgilla temporära skillnader och underskottsavdrag redovisas endast i den mån det är sannolikt att dessa kommer att medföra lägre skatteutbetalningar i framtiden. Då bolaget befinner sig i en utvecklingsfas har man valt att inte aktivera några uppskjutna skattefordringar avseende skattemässiga underskott.

Leasing - leasetagare

Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2000:4 om redovisning av leasingavtal tillämpas. Samtliga leasingavtal redovisas som operationella i enlighet med dessa regler. Operationell leasing innebär att leasingavgiften kostnadsförs över löptiden med utgångspunkt från utnyttjandet, vilket kan skilja sig åt från vad som de facto erlagts som leasingavgift under året.

Fordringar

Fordringar är redovisade till anskaffningsvärde minskat med eventuell nedskrivning.

Fordringar och skulder i utländsk valuta

Fordringar och skulder i utländsk valuta har omräknats till balansdagens kurs. Kursdifferenser på rörelsefordringar och rörelseskulder ingår i rörelseresultatet, medan differenser på finansiella fordringar och skulder redovisas bland finansiella poster.

Avskrivningsprinciper för anläggningstillgångar

Avskrivningar enligt plan baseras på ursprungliga anskaffningsvärden minskat med beräknat restvärde. Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade livslängd. Följande avskrivningsprocent har tillämpats, varvid hänsyn tagits till innehavstiden för under året förvärvade och avyttrade tillgångar.

Anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar:	% per år
- Inventarier, verktyg och installationer	20
Immateriella anläggningstillgångar:	
- Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	20
- Koncessioner, patent och liknande rättigheter	20

Koncernredovisning

Bolaget upprättar med stöd av 7 kap. 3a§ i Årsredovisningslagen inte koncernredovisning eftersom samtliga dotterföretag, såväl enskilt som tillsammans, är att anse som av ringa betydelse med hänsyn till kravet på rättvisande bild.

Av moderföretagets totala inköp och försäljning mätt i kronor avser 23 (0) % av inköpen och 2 (0) % av försäljningen andra företag inom hela den företagsgrupp som företaget tillhör.

Noter (TSEK)

Not 1 - Leasingavgifter avseende operationell leasing

2013/05/01 -
2013/12/31

2012/05/01 -
2013/04/30

Tillgångar som innehas via operationella leasingavtal

Räkenskapsårets leasingkostnader exklusive lokalhyror

251

119

Not 2 - Anställda, personalkostnader och arvoden till styrelse

2013/05/01 -
2013/12/31

2012/05/01 -
2013/04/30

Medelantalet anställda

Sverige

9

4

varav män

66%

75%

Redovisning av könsfördelning i företagsledningen

Andel kvinnor

Andel kvinnor

Styrelsen

0%

0%

Övriga ledande befattningshavare

0%

0%

Löner, andra ersättningar och sociala kostnader

Styrelse och VD

420

423

Övriga anställda

2 149

534

Summa

2 569

957

Sociala kostnader

881

315

(varav pensionskostnader)

(187)

(62)

Av företagets pensionskostnader avser 30 TSEK (f.å. 40) gruppen företagets ledning (1 (1) personer).

Ersättning till verkställande direktör utgörs av grundlön samt pension. Ersättningsnivån beslutas av styrelsen. Ingen rörlig ersättning har utgått till VD under räkenskapsåret. Med verkställande direktören har träffats avtal, vid eventuell uppsägning från arbetstagarens sida, om uppsägningstid på sex månader. Sker uppsägning från arbetsgivarens sida utgår utöver uppsägningslön ett avgångsvederlag på 24 månadslöner.

Not 3 - Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar

2013/05/01 -
2013/12/31

2012/05/01 -
2013/04/30

Balanserade utgifter

134

161

Patent

3

3

Inventarier, verktyg och installationer

21

17

Summa

158

182

Not 4 - Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten

2013/12/31

2013/04/30

Akkumulerade anskaffningsvärden:

Vid årets början

805

-

Årets aktiveringar

202

805

1 007

805

Akkumulerade avskrivningar enligt plan:

Vid årets början

-161

-

Årets avskrivning enligt plan

-134

-161

-295

-161

Redovisat värde vid årets slut

712

644

Not 5 - Koncessioner, patent, licenser, varumärken och likn rättigheter

	2013/12/31	2013/04/30
Akkumulerade anskaffningsvärden:		
Vid årets början	16	16
Nyanskaffningar	4	
	20	16
Akkumulerade avskrivningar enligt plan:		
Vid årets början	-6	-3
Årets avskrivning enligt plan	-3	-3
	-9	-6
Redovisat värde vid årets slut	11	10

Not 6 - Inventarier, verktyg och installationer

	2013/12/31	2013/04/30
Akkumulerade anskaffningsvärden:		
Vid årets början	86	86
Nyanskaffningar	73	-
	159	86
Akkumulerade avskrivningar enligt plan:		
Vid årets början	-30	-12
Årets avskrivning enligt plan enligt anskaffningsvärden	-21	-17
	-51	-30
Redovisat värde vid årets slut	108	57

Not 7 - Andelar i koncernföretag

	2013/12/31	2013/04/30
Vid årets början	-	-
Nyanskaffningar	240	-

Specifikation av bolagets innehav av aktier och andelar i koncernföretag:

Dotterföretag/säte	Antal andelar	Andel i %	Redovisat värde
BIMobject Deutschland GmbH, München, Tyskland (1)	1 000	100,0	224
BIMobject Hungary Kft, Budapest, Ungern (2)	1 000	100,0	15
BIMobject UK Ltd, Newbury, England (3)	1 000	100,0	1

(1) BIMobject Deutschland GmbH: HRB 19 77 17 (2) BIMobject Hungary Kft: 01-09-180471 (3) BIMobject UK Ltd: 88221543

Not 8 - Eget kapital

	Aktiekapital	Överkursfond	Balanserad vinst/förlust inkl årets resultat	Summa eget kapital
Vid årets början	86	6 704	- 4 536	2 254
Nyemission 1	5	4 627	-	4 632
Fondemission	431	- 431	-	-
Nyemission 2	119	19 299	-	19 418
Årets resultat	-	-	-7 129	- 7 129
Vid årets slut	641	30 199	- 11 665	19 175

Underskrifter

Malmö den 14 maj 2014

Stefan Larsson
Verkställande direktör

Sven Holmgren
Styrelseordförande

Philippe Butty
Styrelsemedlem

Johannes Reischboeck
Styrelsemedlem

Staffan Bergqvist
Styrelsemedlem

Ben O'Donnell
Styrelsemedlem

Christian Rasmussen
Styrelsemedlem

Vår revisionsberättelse har lämnats den 14 maj 2014

David Olow
Auktoriserad revisor

Jacob Kvarnhammar
Auktoriserad revisor

Revisionsberättelse

Rapport om årsredovisningen

Vi har utfört en revision av årsredovisningen för BIMObject AB för räkenskapsåret 2013-05-01--2013-12-31. Bolagets årsredovisning ingår i den tryckta versionen av detta dokument på sidorna 19-31.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar för årsredovisningen

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta en årsredovisning som ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och för den interna kontroll som styrelsen och verkställande direktören bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning som inte innehåller väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel.

Revisorns ansvar

Vårt ansvar är att uttala oss om årsredovisningen på grundval av vår revision. Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige. Dessa standarder kräver att vi följer yrkesetiska krav samt planerar och utför revisionen för att uppnå rimlig säkerhet att årsredovisningen inte innehåller väsentliga felaktigheter.

En revision innefattar att genom olika åtgärder inhämta revisionsbevis om belopp och annan information i årsredovisningen. Revisorn väljer vilka åtgärder som ska utföras, bland annat genom att bedöma riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel. Vid denna riskbedömning beaktar revisorn de delar av den interna kontrollen som är relevanta för hur bolaget upprättar årsredovisningen för att ge en rättvisande bild i syfte att utforma granskningsåtgärder som är ändamålsenliga med hänsyn till omständigheterna, men inte i syfte att göra ett uttalande om effektiviteten i bolagets interna kontroll. En revision innefattar också en utvärdering av ändamålsenligheten i de redovisningsprinciper som har använts och av rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen, liksom en utvärdering av den övergripande presentationen i årsredovisningen.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Uttalanden

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av BIMObject ABs finansiella ställning per den 31 december 2013 och av dess finansiella resultat och kassaflöden för räkenskapsåret enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att årsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Utöver vår revision av årsredovisningen har vi även utfört en revision av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för BIMObject AB för räkenskapsåret 2013-05-01--2013-12-31.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust, och det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för förvaltningen enligt aktiebolagslagen.

Revisorns ansvar

Vårt ansvar är att med rimlig säkerhet uttala oss om förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust och om förvaltningen på grundval av vår revision. Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige.

Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Som underlag för vårt uttalande om ansvarsfrihet har vi utöver vår revision av årsredovisningen granskat väsentliga beslut, åtgärder och förhållanden i bolaget för att kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören är ersättningsskyldig mot bolaget. Vi har även granskat om någon styrelseledamot eller verkställande direktören på annat sätt har handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Uttalanden

Vi tillstyrker att årsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Malmö den 14 maj 2014

KPMG AB
Jacob Kvarnhammar
Auktoriserad revisor

KPMG AB
David Olow
Auktoriserad revisor

bimobject[®]

BIMobject AB
Media Evolution City
Stora Varvsgatan 6 A
211 19 Malmö, Sverige

+46 40 685 29 00
info@bimobject.com