



**bimobject**<sup>®</sup>

# Årsredovisning

2014-01-01 till 2014-12-31

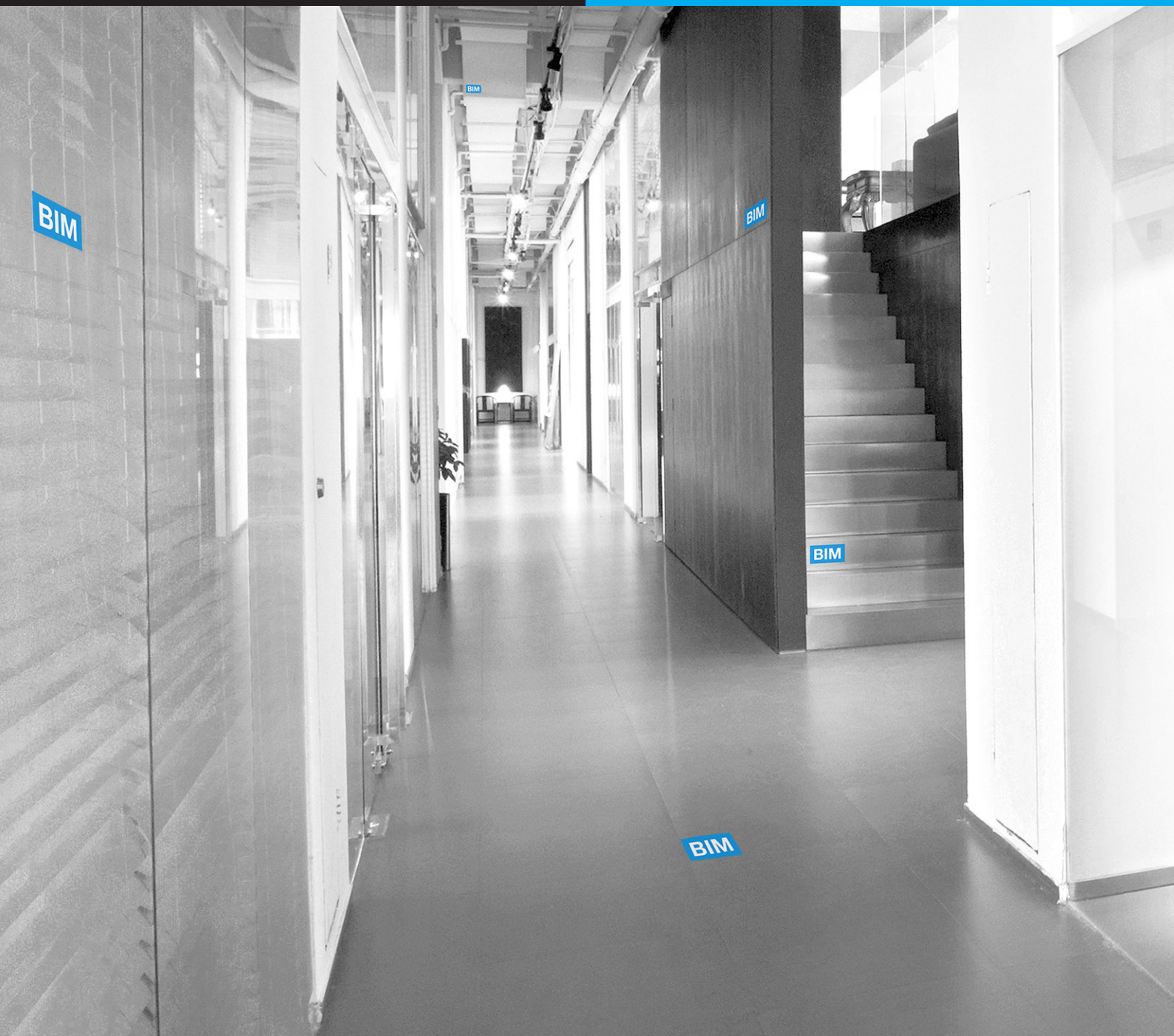
BIMobject AB  
556856-7696





# Inledning

- 3 Innehållsförteckning
- 3 Om företaget
- 4 VD har ordet



# Innehållsförteckning

## Inledning

Om företaget	03
--------------	----

VD har ordet	04
--------------	----

## BIMobject AB

Händelser under året	08
----------------------	----

Här finns vi	09
--------------	----

Kundcase	12
----------	----

Möt våra medarbetare	14
----------------------	----

Styrelse och ledningsgrupp	16
----------------------------	----

## Finansiell rapport

Förvaltningsberättelse	20
------------------------	----

Koncernens resultatrapport	25
----------------------------	----

Koncernens balansrapport	26
--------------------------	----

Ställda säkerheter och ansvarförbindelser	27
--	----

Koncernens kassaflödesrapport	28
-------------------------------	----

Moderföretagets resultatrapport	29
---------------------------------	----

Moderföretagets balansrapport	30
-------------------------------	----

Ställda säkerheter och ansvarförbindelser	31
--	----

Moderföretagets kassaflödesrapport	32
---------------------------------------	----

Redovisningsprinciper	33
-----------------------	----

Noter	38
-------	----

Underskrifter	45
---------------	----

Revisionsberättelse	46
---------------------	----

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar	47
---	----

## Om företaget

BIMobject AB är ett globalt teknikföretag som utvecklar molnlösningar och tjänster inom bygginformationsmodellering (BIM), där digitalisering av produkter står i centrum. BIMobject AB är ett publikt bolag på NASDAQ First North Stockholm och belönat med Red Herring 100 Global award.

Vi är idag Europas snabbast växande företag inom digitalisering av produkter och produktinformation med över 2 miljoner nedladdningar av BIM-objekt på vår produktportal. Vi utvecklar unika molnlösningar som idag används av närmare 100 000 professionella användare över hela världen.

BIMobject är ett företag som skapar en internetbaserad plattform med ett nytt sätt att arbeta digitalt med marknadsföring, försäljning samt skapa nya kommunikationsvägar mellan tillverkare och föreskrivande led som arkitekter, byggföretag, designers och ingenjörer i byggbranschen.

### Årsstämma och kalendarium

Årsstämman hålls onsdagen den 16 juni 2015 kl 10:00 i bolagets lokaler, Stora Varvgatan 6 A, 211 19 i Malmö.

- Q2-rapport 2015-08-26
- Q3-rapport 2015-11-26
- Bokslutskommuniké 2016-02-25
- Q1-rapport 2016-05-26



# VD har ordet

**År 2014 har präglats av** ett stort antal händelser som i snabb takt fört bolaget framåt i vårt arbete med att göra BIMobject® till den globalt ledande aktören för molnlösningar för BIM-objekt på marknaden. Året inleddes som bekant med att vi listades på NASDAQ First North i Stockholm. Kort därefter öppnades den engelska verksamheten upp vid samma tidpunkt som säljarbetet i både Tyskland och Frankrike intensifierades. Vid våra forsknings- och utvecklingskontor i Ungern och Indien anställdes fler kompetenta utvecklare och 3D-modellerare som utgör den framtidsstrategi där vår molnlösning är den centrala platsen för utveckling, underhåll, publicering, distribution och affärsanalys.

**Med hjälp av våra investeringar** har vi under året gjort stora förbättringar av vår grundläggande molntechnologi BIMobject® Cloud, släppt nya versionen av Private Clouds och dessutom gjort vidare förbättringar i säljstödsystemet BIManalytics™ Pro för tillverkare. Vi investerar tungt i innovation; nya teknologier som BOPC™ och Mosquito har lanserats, vilka underlättar utveckling och hantering av produktinformation för tillverkare. BOPC™ möjliggör för oss att integrera alla lokala standards på ett mycket effektivt sätt och detta är helt unikt för vår lösning i vår strävan att vara det teknikföretag som bäst stöder BIM level 2 i England och COBie som där blir lagkrav.

**Private Clouds 2.0** skapar en tilltalande digital produktkatalog på tillverkarnas egna hemsidor och bibehåller samtidigt "Single Source of Truth". Detta innebär att produkten kan synas på internet på tusentals ställen, men att det alltid är den rätta versionen som laddas hem centralt från vår server. Detta har blivit en av de unika egenskaper som vi är ensamma om och som vi är övertygade om i längden är den enda rätta vägen till en kontrollerad informationshantering på internet för tillverkare av produkter.

**Våra BIMobject-appar** som integrerar vår lösning in i CAD/BIM-systemen är otroligt populära och ger oss stora möjligheter för fortsatt utveckling av smarta lösningar som ger nytta både för användarna och tillverkarna.

**Som en del av vår tillväxtstrategi** att vara marknadsledande och etablerade i hela Europa år 2017 har vi under perioden även startat ett dotterbolag i Milano, Italien, med Massimo Guerini i spetsen. Guerini har 25 års erfarenhet inom CAD, 3D och BIM. Med en gedigen erfarenhet av internationella företag kommer Massimo att vara en integrerad del av den globala säljgruppen som leder BIMobject® till en ledande position inom den växande BIM-industrin.

**BIMobject Italy ska fokusera** på den italienska marknaden då det är en stor industrination med mycket stark teknik, arkitektur samt designkvalitéer. Vi ser Italien som en nyckelmarknad i företagets internationella expansion och har etablerat oss i landet för att visa vårt starka engagemang att erbjuda Italiens varumärken en digital exportstrategi med BIM.

Försäljningen ökade med 231% jämfört med föregående år. ””

Ett mycket starkt kvitto på att vi håller hög kvalitet är den stadiga tillströmningen av användare. ””



Stefan Larsson, Verkställande direktör

**Under 2014 signerades globala ramavtal** med både ROCA Group, Hilti Group, Saint-Gobain Nordic A/S och ASSA ABLOY Entrance Systems, fyra världsomspännande aktörer som vi naturligtvis är mycket stolta över att ha fått möjligheten att knyta till oss. Ramavtalen är framför allt viktiga i vårt arbete med att knyta ledande globala aktörer till vår plattform och därigenom visa att BIMobject Cloud är platsen att vara på, vara goda referenser samt "tvinga" bort konkurrenter från dessa stora konton som vill arbeta strukturerat med en part. De stora aktörerna är också vägledande för andra tillverkare och hjälper oss i vår strategi att få alla världens användare att använda BIMobject Cloud-plattformen.

**En förutsättning för att möjliggöra** fortsatt expansion i hög takt är självfallet även att aktörer fortsätter att lansera sina produkter som BIM-objekt i BIMobject® Cloud. Under 2014 fick vi många nya tillverkare anslutna till BIMobject® Cloud och antalet produktfamiljer fortsätter att öka dramatiskt. Det är också glädjande att tillströmningen av nya användare är fortsatt mycket bra. Ökningen sker i snabb takt och i december 2014 passerades 80 000 professionella BIM-användare. Under året passerades även 1 000 000 nedladdningar, en viktig milstolpe i Bolagets utveckling och ett tydligt bevis på att portalen är den ledande BIM-objektportalen i Europa. Varje nedladdning står för ett värde hos tillverkaren som ett kvalificerat prospekt och en möjlig kundkontakt.

**Sammantaget står det klart** att merparten av intäkterna under 2014 varit hänförliga till projektarbete i form av skapande, underhåll och publicering av BIM-objekt. Samtidigt börjar vi se att våra prenumerationsintäkter ökar, något som givetvis är vårt mål och det område inom vilket vi ser bolagets långsiktiga och verkligt stora intäktpotential.

**Försäljningen ökade med 231 %** jämfört med motsvarande period föregående år, vilket var helt i linje med våra förväntningar. I takt med att vi blir mer och mer etablerade, användarantalet ökar →

och strategiska affärer genomförs så blir vår CAC (Customer Acquisition Cost) lägre och lägre. Vi ser också att våra befintliga kunder är mycket nöjda och att de återkommande projekten och prenumerationerna för molnlösningar successivt kommer att öka och bidra till en stabil intäktsgrund.

**I november 2014 genomfördes** en riktad nyemission om totalt 31,4 MSEK till Hexagon AB. Hexagon AB, noterat på Nasdaq OMX Stockholm Large Cap, är en lämplig strategisk, stark, ny aktieägare och en långsiktig industriell partner. Genom det kapital BIMObject® därmed tillförts har vi skapat goda förutsättningar för att stärka verksamheten ytterligare.

**I takt med att 2015** nu är inlett vill jag även göra en kortfattad summering av viktiga händelser som skett efter föregående räkenskaps utgång:

---

Teckningsoptionerna av Serie TO1 nyttjades till cirka 94% och inbringar under april 2015 cirka 53,4 miljoner SEK före emissionkostnader vilket visar på ett starkt förtroende hos aktieägarna. Vi har startat upp vårt dotterbolag i Silicon Valley och anställt en av branschens tungviktare, Alan Akman att leda den amerikanska verksamheten. Detta har redan inbringat sju nya tillverkare från USA samt att vår första affärspartner i Atlanta är signerad.

På storkundssidan har vi tecknat avtal med Jeld-Wen för norra Europa samt ett av världens ledande bolag inom elsidan, Schneider Electric SAS. Peab har inlett sin digitalisering, hunnit skriva samarbetsavtal och beställa sina första molnlösningar med tillhörande BIM-tjänster. I Tyskland har vi fått vår största enstaka order som uppgick till cirka en miljon SEK, samtidigt som vi passerade 2 miljoner nedladdningar på BIMObject® Cloud.

Förvärvet av bim.com är mycket strategiskt viktigt och har gett ett eko bland alla partners och konkurrenter i världen. Kopplat till detta och vår plattformstrategi har vi nu lanserat Hercules, den första molnlösningen för stora företag och användare av BIM såsom byggföretag, byggherrar, arkitekter, konsulter och konstruktion. Med Hercules erbjuder vi en komplett molnlösning för hantering av digitala objekt, produkter, detaljer och information. Här kan företagen bygga upp egna BIM-bibliotek och hantera dessa med de verktyg som vi utvecklat i molnet som Mosquito, BOPC™, BIManalytics™ Pro och i detta fallet projekt-moln som är knutna till Herculesplattformen. Detta innebär att vi inleder en ny era, där vi kan erbjuda välutvecklade och väl beprövade lösningar i vår standardlösning för tillverkare, nu till en helt ny målgrupp som är stora organisationer som använder BIM.

---

**Vi har nu kommit till en punkt** i bolagets historia där vi har starka och unika produkter, ett mycket bra rykte och starkt varumärke, stora välkända tillverkare som betalande kunder, närmare 100 000 BIM-användare och ett mycket starkt och kompetent team som drivs av passion och viljan att vinna. Vi står mycket väl rustade och kapitaliserade för att fortsätta vår aggressiva tillväxt på nya marknader samtidigt som vi forskar och utvecklar nya kompletterande molnlösningar där skalbarhet och kundnytta är en nyckelfaktor. Digitaliseringen av hela byggindustrin, från idé till förvaltning är branschens största paradigmskifte någonsin och jag kan stolt konstatera att BIMObject® står i centrum av denna tekniska revolution.

---

Stefan Larsson  
Verkställande direktör

# BIMobject AB

- 8 Händelser under året
- 9 Här finns vi
- 12 Kundcase
- 14 Möt våra medarbetare
- 16 Styrelse och ledning



# Händelser under året

## 2014



### Januari

BIMobject listas på NASDAQ First North Stockholm



### Januari

European Union Public Procurement Directive offentliggörs



### Januari

BIMobject öppnar utvecklingskontor i New Delhi, Indien



### Februari

Produktlansering av BIManalytics™ Pro - en molnlösning för marknadsanalys och pre-sales intelligens



### Mars

BIMobject offentliggör en betydande order till ett värde överstigande 500 000 SEK



### Maj

BIMobject och ROCA Group tecknar ramavtal



### Juni

BIMobject® App lanseras för Autodesk Revit



### Juni

BIMobject och ASSA ABLOY Entrance Systems tecknar ramavtal



### Augusti

BIMobject® når milstolpe med 50 000 registrerade användare på BIMobject® Cloud



### September

BIMobject® etablerar dotterbolag i Italien



### September

BIMobject® når ännu en milstolpe med 1 000 000 nedladdningar



### September

Hexagon ny strategisk aktieägare i BIMobject genom riktad nyemission



### September

BIMobject Open Property Cloud (BOPC™) & Mosquito lanseras vid BIMobject® LIVE



### November

BIMobject och Saint Gobain Nordic tecknar ramavtal

## 2015



### Januari

Alan Akman värvas från Silicon Valley för att etablera BIMobject i USA



### Februari

BIMobject® Inc. öppnar kontor och verksamhet i USA



### Februari

BIMobject® blir utvald till Autodesk Cloud Accelerator Program i USA



### Mars

Förvärv av domänen bim.com stärker varumärket globalt



### April

Private Cloud 2.0 lanseras med utökade funktioner för användare



### April

BIMobject Cloud når 2 000 000 nedladdningar av BIM-objekt



### April

BIMobject och JELD-WEN Northern Europe tecknar ramavtal

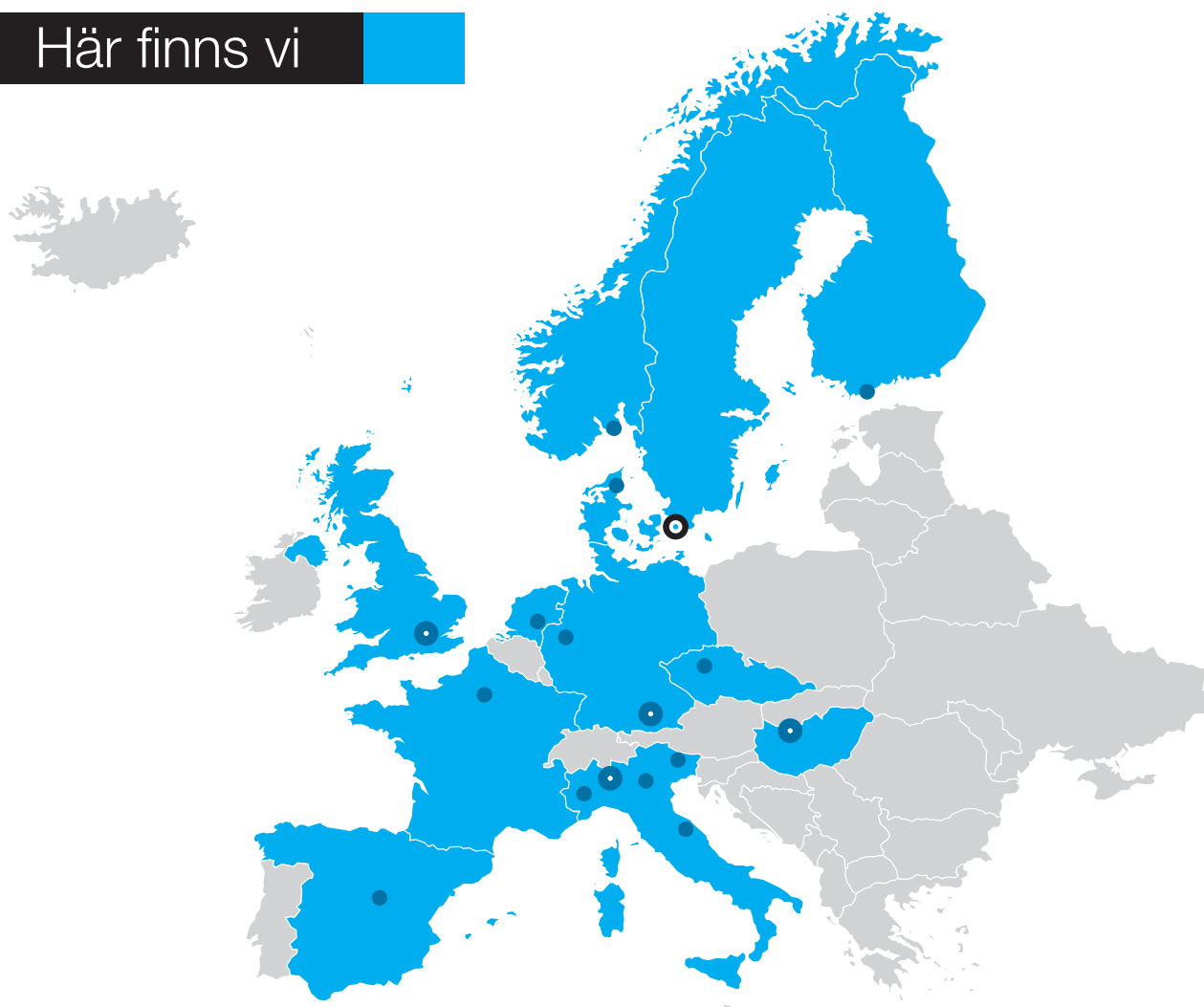


### Maj

BIMobject lanserar plattformstjänsten Hercules



Här finns vi



## Huvudkontor

**BIMObject AB**  
Malmö, Sverige

## Dotterbolag

**BIMObject Deutschland GmbH**  
München, Tyskland

**BIMObject UK Ltd**  
Newbury, England

**BIMObject Hungary Kft**  
Budapest, Ungern

**BIMObject Italy**  
Milano, Italy

**BIMObject Inc. USA**  
San Francisco, USA

**BIMObject India Pvt. Ltd.**  
New Delhi, Indien

## Europa

**BIM Project s.r.o**  
Prag, Tjeckien

**Bjerg Arkitektur**  
Hjørring, Danmark

**CAD-Quality Finland**  
Vantaa, Finland

**BIMObject France**  
Paris, Frankrike

**Fermat Design**  
Lestans, Italien

**Studio Associato Architetti**  
M. Botta & Panfili  
Gubbio, Italien

**RisorseCAD**  
San Benedetto Po, Italien

**ENERGYMEP**  
Torino, Italien

**Kubus Informatiesystemen B.V.**  
Eindhoven, Nederländerna

**BIMpartner AS**  
Larvik, Norge

**BIMObject Madrid**  
Madrid, Spanien



● **Asien**

**BIMobject India Pvt. Ltd.**  
(Dotterbolag)  
New Delhi, Indien

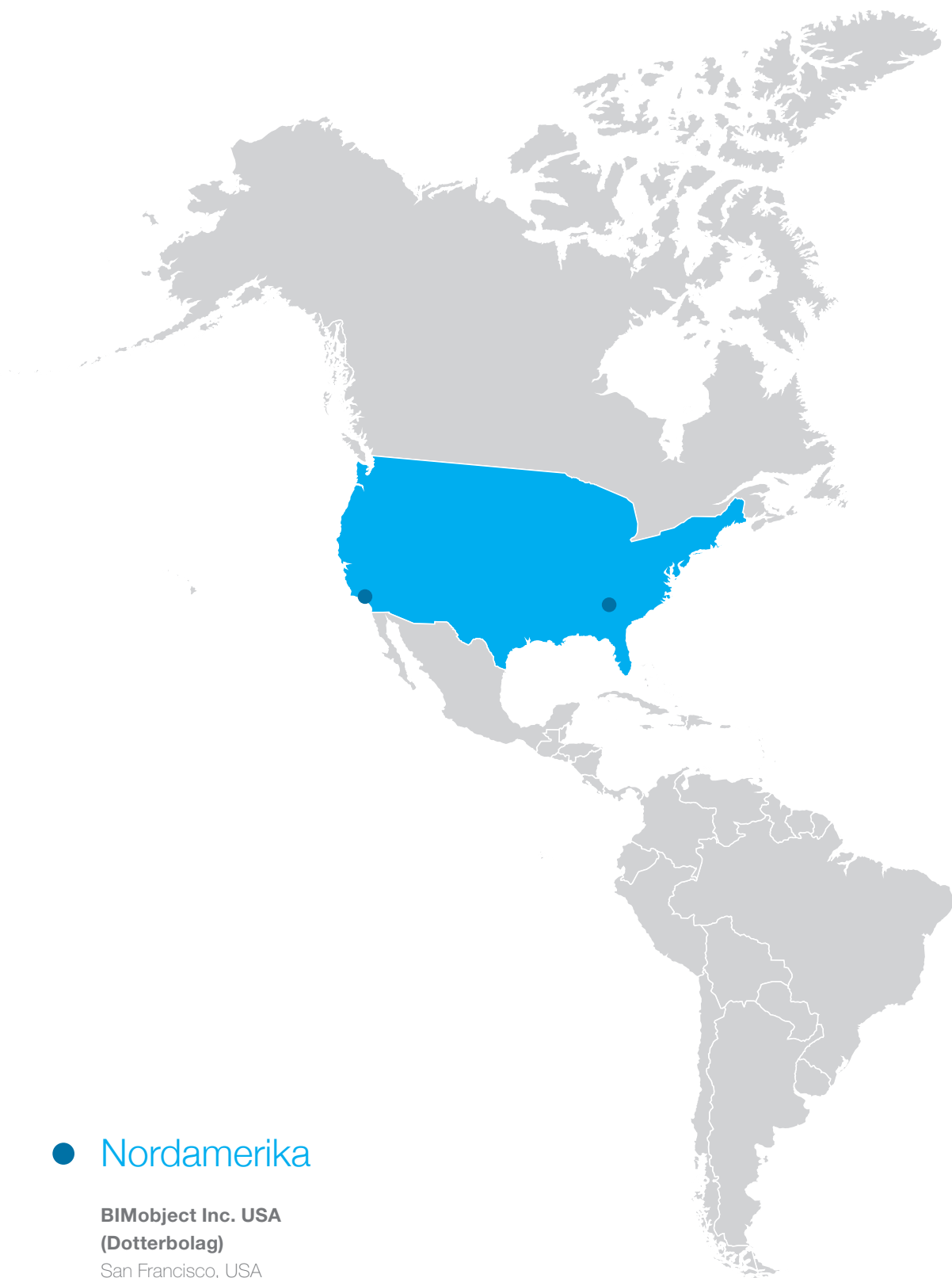
**BIMobject Ankara**  
Ankara, Turkiet

**BIMobject Korea**  
Seoul, Sydkorea

● **Mellanöstern**

**BIMobject ME**  
Dubai, Förenade arabemiraten

Här finns vi



## ● Nordamerika

**BIMobject Inc. USA**  
(Dotterbolag)  
San Francisco, USA

**Global Product Data LLV**  
Alpharetta, Georgia, USA

# Kundcase - ASSA ABLOY

## Imponerande resultat av pilotprojekt – redan efter en vecka

ASSA ABLOY Entrance Systems är en division inom ASSA ABLOY Group, och världens mest heltäckande leverantör av automatiska entrélösningar. Med ett komplett utbud av automatiska dörrar, industriportar och dockningslösningar samt ett omfattande service- och underhållsberedande hjälper de sina kunder att säkerställa tillförlitlig, säker och energieffektiv drift dygnet runt.

ASSA ABLOY Entrance Systems har haft en starkt tillväxt de senaste åren och har gjort ett flertal större förvärv. I samband med processen att integrera de nya bolagen har företaget arbetat med att paketera och tydliggöra sitt helhetserbjudande, där en viktig målgrupp är arkitekter och föreskrivare. Man började utforska BIM-teknologin och vad BIMobject kunde erbjuda för att vidareutveckla tillgänglighet och service till denna målgrupp, och såg en möjlighet att snabba på processen med digitalisering av sina produkter.

I februari 2013 bestämde de sig för att lansera ett pilotprojekt på den brittiska marknaden och utveckla två BIM-objekt som gjordes tillgängliga via BIMobject Cloud. Redan efter en vecka hade objekten fått mer än 5000 nedladdningar helt utan kompletterande marknadsföring. Genom att följa statistik av trafiken på BIMobject Cloud kunde man se att inte enbart europeiska arkitekter hade väntat på BIM-objekt från ASSA ABLOY Entrance Systems – efterfrågan var betydligt större och mer global än så. BIMobject har nu skapat en bred portfolio åt ASSA ABLOY Entrance Systems och fler objekt kommer att tillkomma på BIMobject® Cloud.



Något som företaget nyligen har börjat med är att marknadsföra objekt specifikt för olika länder. Multi Brand är en lösning där de kan styra vilka objekt som visas i olika länder. Detta hjälper inte bara det globala företaget att se var arkitekterna kommer ifrån; det ger även fördelar för arkitekter runt om i världen som kan få objekt som är anpassade efter standarder i respektive land.

Under år 2015 kommer ASSA ABLOY Entrance Systems att lägga fokus på att göra BIM-teknologin ännu mer integrerad i företaget. Alla verksamheter i företaget behöver inkluderas i BIM – från R&D och marknadsföring till försäljning – för att det ska få så stort genomslag som möjligt. Indirekt marknadsför ASSA ABLOY Entrance Systems BIM och BIMobject i mötet med alla nya kunder, eftersom det är av stor vikt att köpare förstår vad BIM är för något.

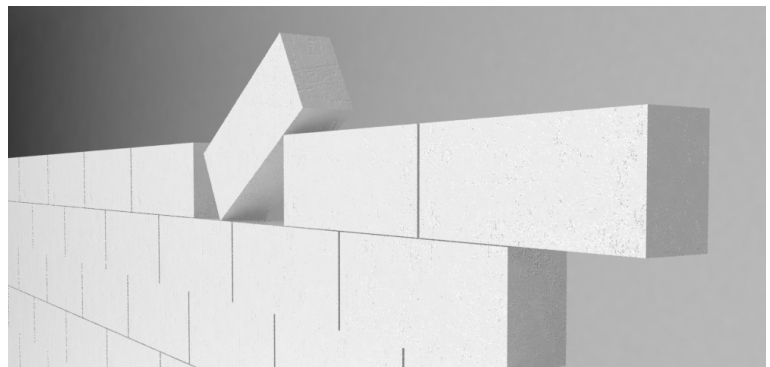
## Med fokus på att underlätta arkitektens vardag

Xella-koncernen är en av världens största byggmaterialstillverkare med särskilt fokus på lättbetong- och kalksandstensprodukter. Ytong, Hebel och Silka tillhör deras mest välkända produkter. Varumärken som Multipor (mineralullsisolering), Fermacell (gipsskivor) och kalkproducenten Fels är även de kända världen över. Xella tillhör en exklusiv skara europeiska byggmaterialföretag som driver ett eget forsknings- och utvecklingscenter.

Med fler än 100 fabriker i 20 länder, samt säljorganisationer i över 30 länder, satsar Xella nu på en global BIM-strategi. Efter att ha mött BIMobject® på en byggmässa i Tyskland år 2013, har Xella och BIMobject i år lanserat ett stort utbud av BIM-objekt.

– Vi har börjat med 100 till 200 objekt i de 30 länder där vi är aktiva. Vårt mål är att starta med Europa för att sedan addera Kina och Mexiko tills vi har en världsomspännande BIM-lösning, förklarar Markus Hesse, Xellas chef för produktutveckling och ansvarig för företagets BIM-implementering.

Xella hoppas finna potentiella kunder tack vare BIMobjects oberoende informationssystem som låter arkitekter söka bland olika varumärken tidigt i skissprocessen.



– Unga arkitekter arbetar mer och mer med BIM, betonar Markus Hesse. Vi är övertygade om att traditionella kommunikationslösningar kommer att ersättas av söksystem, där BIMobject erbjuder en bra lösning.

Xella ser BIM som ett framtidsverktyg i byggbranschen, från första skiss fram till drift, men också vid framtida rivning och återvinning av byggnader. BIM är både en process och en nätbaserad kommunikationskanal. Den tillåter alla byggspecialister involverade i ett byggprojekt att samarbeta i en och samma modell där alla förändringar ses omgående. Xellas mål är att komma i kontakt med arkitektkontor i tidiga projektskeden.

– Om arkitekter väljer våra produkter i ett tidigt skede i projektprocessen, så hoppas vi att de är mindre villiga att byta till en konkurrents produkter, avslutar Markus Hesse som också är övertygad om att marknadsföring via BIMobject på nätet är en både värdefull och kostnadseffektiv lösning.

# Möt våra medarbetare

## Alan Akman - BIMobject Inc, North America VD, dotterbolag

I januari 2015 tog BIMobject ett strategiskt steg för att vidga företagets marknad och positionera sig i USA genom att starta upp det amerikanska dotterbolaget BIMobject Inc. under ledning av Alan Akman. Med sin omfattande erfarenhet av att arbeta med statliga och kommunala organisationer samt privata företag i byggsektorn inom planering, design, konstruktion och fastighetsförvaltning är Alan Akman en stor tillgång för BIMobject.

Alan Akman har en omfattande meritlista som ledare och entreprenör. Som en sann pionjär för utveckling av programvaror för 3D-modellering, grundade han CAiCE Software Corporation år 1989. CAiCE var redan då ett revolutionerande CAD-program baserat på objektorienterad design och en databas för yrkesmän inom transport- och byggbranschen. Användandet av smarta och parametriska objekt var en föregångare till BIM. Under dessa år byggde han mycket starka samarbeten och varaktiga relationer med företag som Microsoft, Intergraph, Bentley, HP, Autodesk och IBM.

CAiCE blev standard för lantmäteri och byggteknik för konstruktions- och transportbranschen i USA. År 2003 köptes företaget upp av Autodesk. De senaste tio åren har Alan arbetat med avancerade teknikföretag inom 3D, VR-teknik, digital marknadsföring och lösningar för asset management.

Alan Akman kommer att hjälpa BIMobject att nå målet att bli en global branschstandard för anslutna arkitekter, ingenjörer och designers, genom att ha tillverkare och deras digitala produkter på produktportalen och analysverktyg.

### Hur ser du på att vara en del av BIMobject?

– Jag är mycket stolt över att vara en del av BIMobject-teamet! Något som motiverar mig mycket är att BIMobject erbjuder ett effektivt sätt för tillverkare att förmedla parametrisk och smart produktinformation till designers på ett sätt som möter alla parterns önskemål. Jag anser att den amerikanska marknaden för digitala komponenter har nått en punkt där BIMobjects tekniska innovationer är den absolut bästa lösningen för företag att lyfta produkterna till en ny nivå när det gäller såväl användarupplevelsen som avkastning på kapital.

Alan Akman



bimobject

# Möt våra medarbetare

## Johannes Reischböck - BIMObject Deutschland GmbH Styrelseledamot & COO

Johannes Reischböck har byggt upp BIMObjects verksamhet i Tyskland med München som bas. Han har en civilingenjörsexamen från Münchens tekniska universitet och har mer än 30 års erfarenhet inom byggbranschen varav 20 år inom CAD- och BIM-sektorn. Han har etablerat de tyskspråkiga marknaderna för Graphisoft, en av de ledande leverantörerna av BIM/CAD-programvara. Under 5 år var han Graphisofts VP of Sales, med ansvar för försäljning över hela världen. Johannes Reischböck har ett omfattande nätverk både i BIM-sammanhang och inom byggbranschen, han är medlem i flera branschorganisationer och kommittéer som bland annat styrelsen för tyska buildingSMART och BVBS.

### Vilken roll spelar Tyskland för BIMObject?

– Tyskland har varit en huvudmarknad för BIMObject sedan starten. Här har vi huvudkontoren för en anseelig del av världens ledande tillverkare. Fast när vi startade vårt dotterbolag i München i mitten av 2012 så var BIM långt ifrån en självklarhet i tyskspråkiga länder, det var mest programvaruföretag som diskuterade BIM.

### Hur har den tyska marknaden förändrats?

– Under de senaste tre åren så har BIMObject, tack vare sina framgångar världen över, lyckats skriva kontrakt med Schüco, Dorma, Hilti, Metawell, Xella och Saint-Gobain Glass. Vi har arbetat hårt med att presentera vår verksamhet på konferenser, seminarier, utställningar, och inte minst i pressen. Vi finns idag representerade inom alla viktiga kommittéer och föreningar, däribland VDI Coordination Circle Blue Information Modeling och i styrelserna för Building Smart Advisory Board och Association of German Software Vendors. Under fjolåret beslöt tyska regeringen att påskynda digitaliseringen av den tyska byggbranschen. Nu i januari skapades en nationell BIM-plattform kallad Planen Bauen 4.0 av bland annat handelskammare, konstruktörer, ingenjörer och arkitekter.

### Växer BIMObject på den tyska marknaden?

– Absolut! BAU är världens viktigaste byggutställning, och nu i januari på München Messe var BIM en av de hetaste frågorna. Vår monter på BAU 2015 besöktes av tillverkare från alla byggbranschområden, och även av Alexander Dobrint, Tysklands minister för trafik och digital infrastruktur.

Johannes Reischböck



# Styrelse och ledningsgrupp

## Sven Holmgren - Styrelseordförande

Sven Holmgren tog sin juristexamen (LLM) vid Lunds universitet 1989. Efter två års tingstjänstgöring arbetade han under åtta år som advokat och affärsjurist på Advokatfirman Lindahl. Sedan 1998 har han varit verksam inom olika positioner i Volitogruppen. Volito AB är ett medelstort svenskt investmentbolag med inriktning inom fastigheter, luftfart, structured finance och industri. Holmgren har sedan 1998 verkat som Senior Vice President först för Indigo Aviation och sedan för Volito Aviation (noterat på NASDAQ 1998) samt har innehaft rollen som verkställande direktör och koncernchef för Volito AB (moderföretaget i gruppen) i åtta år. Utöver sin långa karriär inom juridiken och olika chefsbefattningar har Holmgren även varit aktiv som styrelseledamot i ett stort antal företag, främst relaterade till Volitogruppen. Holmgren har omfattande erfarenhet och en entreprenörssyn på utvecklingsbara möjligheter.

Födelseår	1961
Ordförande sedan	2013

## Stefan Larsson - Styrelseledamot & VD

Stefan Larsson, grundare och initiativtagare av BIMObject, har över 25 års internationell erfarenhet inom CAD/BIM samt erfarenhet från försäljning, affärsutveckling och marknadsföring från olika ledande befattningar både nationellt och internationellt. Stefan började sin karriär som entreprenör och innovatör redan 21 år gammal i Lund. Detta var starten för Lasercad AB som var pionjären inom 3D CAD, digitala produktkataloger och multimedia inom design och arkitektur. Efter åtta år såldes Lasercad till Computerland och ingick senare i Andante-gruppen. Stefan fortsatte som VD fem år till och bolaget byggdes upp till Skandinaviens ledande totalleverantör av mjukvara och tjänster inom CAD och 3D. Under samma period var Stefan med och skapade eventbolaget 3Dfestivalen och spelföretaget Malamute, allt inom ramen för Andante-gruppen. Efter 13 år i ledande befattning i Skandinavien var det dags för en internationell karriär och Stefan blev global marknadschef för IT startup GDL Technology, följt av försäljningschef för Norden och Baltikum för ledande BIM-mjukvaruföretaget Graphisoft. På Graphisoft gjorde Stefan karriär och de sista fyra åren avslutades som global försäljningsdirektör med ansvar för mer än 70 återförsäljare över hela världen i närmare 90 länder. Under denna period utvecklades flera säljverktyg och säljutbildningar, ett koncept som senare utmynnade i skapandet av boken "Procedural Selling – The ultimate guide to strategic and tactical sales".

Födelseår	1966
Ledamot/VD sedan	2011/2011



## Ben O'Donnell - Styrelseledamot & CTO

Ben O'Donnell tog sin arkitektexamen vid Queensland Univeristy of Technology i Australien. Han började sin karriär som arkitekt på företaget Mark Zelinski Architects. År 1998-2001 arbetade O'Donnell som CAD-/BIM-expert på Lasercad AB samt Tillberg Design och blev senare delägare i Lasercad AB. Ben O'Donnell har lång erfarenhet av CAD och har arbetat med mjukvara inom CAD, BIM och 3D-visualisering från både Autodesk och Graphisoft. O'Donnell är specialiserad på BIM och BIM-objekt samt arbetade som konsult och specialist med mjukvaran ArchiCAD hos Graphisoft Sweden.

Födelseår	1972
Ledamot/CTO sedan	2013

## Johannes Reischböck - Styrelseledamot & COO

Johannes Reischböck, med civilingenjörsexamen från Münchens tekniska universitet, har startat upp BIMobjects tyska verksamhet med München som bas. Reischböck har mer än 30 års erfarenhet inom byggbranschen, varav 20 år inom CAD- och BIM-sektorn och har lång erfarenhet av att bygga upp verksamheter. Han har byggt upp marknaderna i de tyskspråkiga länderna i Europa för Graphisoft, en av de ledande leverantörerna av BIM-/CAD-programvara. Tidigare har Reischböck arbetat som Vice President of sales hos Graphisoft och ledde en säljstyrka över hela världen i nästan fem år. Under dessa år har han kunnat leverera en betydande årlig tillväxt, tillsammans med sitt globala säljteam. Reischböck har även ett gediget nätverk i BIM-sammanhang och i byggbranschen. Han är medlem i flera branschorganisationer och kommittéer, såsom exempelvis styrelsen för tyska buildingSMART och BVBS.

Födelseår	1959
Ledamot/COO sedan	2013/2012

## Phillippe Butty - Styrelseledamot

Phillippe Butty har varit VD för Abvent Switzerland sedan 1988 och styrelsemedlem i Abvent France sedan 1995. Butty har även varit internationell försäljningschef sedan 2001 för Abvent i Paris och är styrelseordförande för [www.objectsonline.com](http://www.objectsonline.com). Före 1988 arbetade han för flera olika internationella företag inom frakt, oljeplattforminstallation och återförsäkring.

Födelseår	1959
Ledamot sedan	2013

## Christian Rasmusson - Styrelseledamot

Christian Rasmusson är medlem i Sveriges Advokatsamfund sedan 1994 och bedriver sedan 2012 advokatverksamhet i den helägda advokatbyrån Öresund Advokat AB med huvudsaklig inriktning på svensk och internationell affärsjuridik. Tidigare arbetade Rasmusson för MAQS advokatbyrå. I stor utsträckning är Christian Rasmusson verksam inom bygg- och fastighetssektorn men biträder klienter även inom handel, tillverkning och annan affärsverksamhet. Han har även deltagit i ett flertal affärstransaktioner omfattande såväl överlåtelser som kapitalanskaffning. Rasmusson har ett flertal uppdrag som styrelseledamot och styrelseordförande.

Födelseår	1963
Ledamot sedan	2013

## Fredrik Fex - CFO

Fredrik Fex, civilekonom från Lunds universitet, har erfarenhet som projektledare och ekonom i chefsbefattning. Rollen som CFO hos BIMObject innebär såväl ett ansvar för redovisningen som ett ansvar för finansiella frågor. Fex har även arbetat som CFO i Kids & Friends AB och var även CFO i Enzymatica AB (biotech) under listningen på AktieTorget. Han har runt tio års erfarenhet av projektledning, bland annat i Aspiro AB, där han även var CTO under två år. Fex har också arbetat ett antal år som konsult på ekonomisystem.

Födelseår	1960
CFO sedan	2013

## Michael Thydell - Styrelseledamot

Michael är arkitekt och en välkänd BIM-strateg. Han är även en framstående expert i Sverige inom Revit och BIM med bakgrund från arkitektskolan på KTH i Stockholm och datateknikutbildning på KTH. Han har utvecklat avancerade CAD/BIM-lösningar och metoder för industrin sedan 1993. Michael arbetar nu som BIM-strateg på Sweco AB som är det 15:e största arkitektkontoret i världen. På Sweco ansvarar han för arkitektdelens införande och kompetensutveckling inom BIM. Tidigare har han bland annat varit Stockholmschef på AEC AB, tekniskt ansvarig för Autodesk Revit på CADQ AB och delägare i konsultbolaget ArcSquare AB.

Födelseår	1964
Ledamot sedan	2014

# Finansiell rapport

- 20 Förvaltningsberättelse
- 25 Koncernens resultatrapport
- 26 Koncernens balansrapport
- 27 Ställda säkerheter och ansvarförbindelser
- 28 Koncernens kassaflödesrapport
- 29 Moderföretagets resultatrapport
- 30 Moderföretagets balansrapport
- 31 Ställda säkerheter och ansvarförbindelser
- 32 Moderföretagets kassaflödesrapport
- 33 Redovisningsprinciper
- 38 Noter
- 45 Underskrifter
- 46 Revisionsberättelse
- 47 Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar



## Om rapporten

Denna årsredovisning avser räkenskapsåret 2014 för koncernen BIMObject AB. 2014 är det första räkenskapsåret då koncernkonsolidering upprättas. Jämförelsesiffror avseende koncernen finns enbart från 2013-12-31 och framåt. BIMObject bytte i april 2013 från brutet räkenskapsår till kalenderår (01/01-12/31) vilket innebär att jämförelsetalen för moderföretaget omfattar åtta månader.

## Kort om verksamheten

BIMObject AB är ett globalt teknikföretag som utvecklar molnlösningar och tjänster inom bygginformationsmodellering (BIM), där digitalisering av produkter står i centrum. BIMObject AB är ett publikt bolag på Nasdaq First North Stockholm och belönat med Red Herring 100 Global award.

Vi är idag Europas snabbast växande företag inom digitalisering av produkter och produktinformation med över 2 miljoner nedladdningar av BIM-objekt på vår produktportal. Vi utvecklar unika molnlösningar som idag används av närmare 100 000 professionella användare över hela världen.

BIMObject är ett företag som skapar en internetbaserad plattform med ett nytt sätt att arbeta digitalt med marknadsföring, försäljning samt skapa nya kommunikationsvägar mellan tillverkare och föreskrivande led som arkitekter, byggföretag, designers och ingenjörer i byggbranschen.

BIMObject AB har under året drivit dotterbolag med verksamhet i Indien, Tyskland, Ungern, Italien och England. Efter periodens utgång har bolag startats i USA. Verksamhet drivs genom partners bl a i Spanien.

## Tabell på utvecklingen av företagets verksamhet:

<b>Ekonomisk översikt</b>	<b>Koncernen 2014</b>	<b>Moderföretaget 2014</b>	<b>Moderföretaget 2013</b>	<b>Moderföretaget 2012/2013*</b>	<b>Moderföretaget 2011/2012*</b>
Nettoomsättning	9 123	7 681	2 877	1 929	312
Resultat efter finansiella poster	-17 544	-16 933	-7 128	-2 273	-2 262
Balansomslutning	38 936	38 342	22 038	3 154	771
Soliditet %	85	88	87	71	63
Medelantal anställda	36	12	9	5	3
Kassalikviditet %	629	776	732	271	241

Definitioner: se not 17

\*Bolaget hade tidigare brutet räkenskapsår

## Omsättning

9 123 TSEK

Koncernens nettoomsättning för verksamhetsåret 2014 uppgick till 9 123 TSEK. Eftersom vissa tjänster faktureras i förskott (huvudsakligen prenumerationer) har dessa periodiserats med 1 401 TSEK, vilket innebär att totala faktureringen under året uppgick till 10 524 TSEK.

Moderföretagets nettoomsättning för verksamhetsåret 2014 uppgick till 7 681 TSEK (2 877), vilket innebär en ökning med 167 % jämfört med motsvarande period 2013 (8 månader).

## Resultat

-17 568 TSEK

Koncernens förlust för verksamhetsåret 2014 blev -17 568 TSEK, vilket ligger i linje med styrelsens förväntningar eftersom BIMobject befinner sig i en uppbyggnadsfas som innebär ökade kostnader för bland annat personal samt etableringskostnader i Indien, Tyskland, Ungern, Italien och England.

Koncernens resultat per aktie för räkenskapsåret 2014 uppgick till -1,18 SEK före utspädning och -0,86 SEK efter utspädning från teckningsoptioner (se rubrik "Teckningsoptioner", sid 22).

## Kassaflöde

Koncernens kassaflöde blev 14 260 TSEK, vilket förklaras av en riktad emission (mot Hexagon) som tillförde 31 400 TSEK medan löpande verksamhet och investeringsverksamhet belastade kassaflödet med -16 619 TSEK respektive -521 TSEK. Inga väsentliga investeringar har gjorts under perioden.

## Framtida utveckling

BIMobject fortsätter att satsa på marknadsföring, försäljning och produktutveckling under de kommande åren, för att långsiktigt bygga upp och stärka och säkerställa positionen som leverantör av marknadsföringsverktyg för byggnads- och möbelindustrin.

## Väsentliga händelser under räkenskapsåret

- BIMObject listas på NASDAQ First North Stockholm
- BIMObject öppnar utvecklingskontor i New Delhi, Indien
- BIMObject offentliggör en betydande order på mer än 500 000 SEK
- BIMObject startar dotterbolag i Milano, Italien
- Hexagon blir strategisk ägare i BIMObject genom en riktad nyemission
- BIMObject signerar ramavtal med flera stora aktörer inom materialtillverkning för byggnadsindustrin, bl a Saint Gobain Nordic, Hilti och ASSA-Abloy Entrance Systems

## Väsentliga händelser efter räkenskapsårets utgång

- BIMObject startar kontor i San Francisco, USA
- BIMObject signerar ramavtal med bl a Schneider Electric Industries
- Domänen bim.com förvärvas av BIMObject
- Nyttjande av teckningsoptioner av serie TO 1 från BIMObjects listningsemission tillför ca 53,4 MSEK till bolaget före emissionskostnader.

## Teckningsoptioner

Vid periodens utgång fanns 5 400 000 optioner som var och en gav innehavaren rätten att köpa en aktie i BIMObject till ett pris av 10,50 SEK. 5 083 164 optioner löstes in, motsvarande 94,13% av totala antalet optioner. Bolaget tillfördes alltså 53 373 222 SEK före emissionskostnader genom en emission av 5 083 164 aktier slutförd 15:e april 2015. Totala antalet aktier efter emissionen uppgår till 21 889 344.

## Risker och osäkerhetsfaktorer

Ett antal riskfaktorer kan ha en negativ inverkan på BIMObjects verksamhet och bransch. Det är därför av stor vikt att beakta relevanta risker vid sidan av bolagets tillväxtmöjligheter. BIMObjects kontakter med kunder och affärspartners är relativt nyetablerade och dess framtidsutsikter kan vara svåra att utvärdera. Marknadsetableringar kan försenas och därigenom medföra intäktsbortfall. Bolagets tjänster är relativt nya för aktörer på marknaden vilket innebär att det kan ta tid att få kundernas acceptans och få ett genomslag på marknaden. BIMObject kan komma att behöva anskaffa ytterligare kapital framöver. Det finns risk att bolaget inte kan anskaffa ytterligare kapital, uppnå partnerskap eller annan medfinansiering.

En förlust av en eller flera nyckelpersoner, medarbetare och konsulter kan medföra negativa konsekvenser för Bolagets verksamhet och resultat. En omfattande satsning från en konkurrent kan komma att medföra risker i form av försämrade försäljningsmöjligheter. En lågkonjunktur för bolagets kunder i byggbranschen kan negativt påverka BIMObjects framtida intäkter och resurser för att investera samt bolagets konkurrenskraft och förmåga att behålla anställda. Koncernen har en valutaomräkningsrisk avseende omräkning av utländska dotterbolag. Förändrade valutakurser kan för Moderföretaget medföra en valutarisk avseende inköp och försäljning som sker i utländsk valuta. Samtliga riskfaktorer kan av naturliga skäl inte bedömas utan att en samlad utvärdering av bolagets verksamhet tillsammans med en allmän omvärldsbedömning har gjorts.

## Aktien

BIMObjects aktie är listad på NASDAQ First North Stockholm under tickern "BIM". Det totala antalet aktier vid årets start (2014-01-01) var 14 563 280 och antalet aktier vid årets slut (2014-12-31) var 16 806 180. Ökningen av antalet aktier i BIMObject till 16 806 180 stycken under perioden uppkom då Hexagon AB genom en riktad nyemission förvärvade 13,35 % av andelen röster och kapital i Bolaget.

Totala antalet aktier per 2014-12-31 uppgick till 16 806 180 och det totala aktiekapitalet uppgick till 739 741,92 SEK. Kvotvärdet var 0,044 SEK per aktie.

### Tabell över utvecklingen av aktiekapitalet:

**BIMObject AB har gjort en nyemission under verksamhetsåret;**

År	Händelse	Kvotvärde	Ökning Antal aktier	Ökning aktiekapital	Totalt antal aktier	Totalt aktiekapital
2014	Emission (aktier)	0,044	2 242 900	98 687,60	16 806 180	739 741,92

## Största aktieägare

Nedanstående tabell visar de största aktieägarnas innehav av aktier i BIMObject (över 10 % per 31 december 2014), se tabell nedan:

### Ägarförteckning över 10 % per 31 december 2014:

Namn	Antal aktier	Antel av röster och kapital
Procedural Labs AB	4 618 250	27,5%
Abvent Suisse SA	1 677 500	10,0%
Clever Together AB	2 242 900	13,3%
Övriga (ca 520 aktieägare)	8 267 530	49,2%
<b>Totalt</b>	<b>16 806 180</b>	<b>100%</b>

*Procedural Labs AB ägs till 100 % av styrelseledamot och VD Stefan Larsson.  
Clever Together AB ägs till 100 % av Hexagon AB. Abvent Suisse SA ägs till 100 % av Abvent France, som i sin tur ägs till 24 % av styrelseledamot Phillippe Butty.*

## Förslag till disposition beträffande vinst

### Styrelsen föreslår att till förfogande stående medel:

Balanserat resultat	49 837 384
Årets resultat	-16 932 064
<b>Totalt</b>	<b>32 905 320</b>
Balanseras i ny räkning	32 905 320
<b>Summa</b>	<b>32 905 320</b>

Vad beträffar företagets resultat och ställning i övrigt, hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkningar med tillhörande bokslutskommentarer.

Malmö 2015-05-20  
Styrelsen, BIMObject AB  
Vid frågor kontakta VD Stefan Larsson

040-685 29 00



# Koncernens resultatrapport (TSEK)

Rörelsens intäkter	Not	Jan-Dec, 2014
Nettoomsättning	1,2	9 123
Övriga rörelseintäkter		205
<b>S:a Rörelseintäkter m.m.</b>		<b>9 328</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>		
Produktionskostnader		-1 295
<b>Bruttovinst</b>		<b>8 033</b>
Övriga externa kostnader	3	-9 162
Personalkostnader	4	-15 826
Avskrivningar		-376
Övriga rörelsekostnader		-316
<b>Rörelseresultat efter avskrivningar</b>		<b>-17 647</b>
<b>Finansiella intäkter och kostnader</b>		
Resultat från värdepapper och fordringar som är anläggningstillgångar	5	90
Ränteintäkter och liknande resultatposter	6	139
Räntekostnader och liknande resultatposter	7	-126
<b>Resultat efter finansiella intäkter och kostnader</b>		<b>-17 544</b>
<b>Resultat före skatt</b>		<b>-17 544</b>
Skatt	8	-24
<b>Årets resultat</b>		<b>-17 568</b>

# Koncernens balansrapport (TSEK)

TILLGÅNGAR	Not	2014-12-31	2013-12-31
<b>Anläggningstillgångar</b>			
<b>Immateriella anläggningstillgångar</b>			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	9	519	712
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	10	46	11
<b>Materiella anläggningstillgångar</b>			
Inventarier, verktyg och installationer	11	458	169
<b>Finansiella anläggningstillgångar</b>			
Andra långfristiga fordringar		14	–
Uppskjuten skattefordran		28	–
<b>S:a Anläggningstillgångar</b>		<b>1 065</b>	<b>892</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
<b>Kortfristiga fordringar</b>			
Kundfordringar		3 655	1 371
Övriga fordringar		261	259
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		639	426
<b>Kortfristiga placeringar</b>	<b>14</b>	<b>22 088</b>	<b>–</b>
<b>Kassa och bank</b>		<b>11 228</b>	<b>19 056</b>
<b>S:a Omsättningstillgångar</b>		<b>37 871</b>	<b>21 112</b>
<b>S:A TILLGÅNGAR</b>		<b>38 936</b>	<b>22 004</b>

# Koncernens balansrapport forts. (TSEK)

## EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER

	Not	2014-12-31	2013-12-31
<b>Eget kapital</b>	16		
Aktiekapital		739	641
Övrigt tillskjutet kapital		56 935	25 626
Reserver		13	-2
Balanserat resultat inklusive årets resultat		-24 772	-7 204
<b>S:a Eget kapital</b>		<b>32 915</b>	<b>19 061</b>
<b>Avsättningar</b>		<b>122</b>	<b>-</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Förskott från kunder		9	-
Leverantörsskulder		1 028	529
Skatteskulder		144	-
Övriga skulder		1 058	773
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		3 660	1 641
<b>S:a Kortfristiga skulder</b>		<b>6 021</b>	<b>2 943</b>
<b>S:A EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER</b>		<b>38 936</b>	<b>22 004</b>

## Ställda säkerheter och ansvarsförbindelser (TSEK)

	2014/12/31	2013/12/31
Ställda säkerheter	Inga	Inga
Ansvarsförbindelser	Inga	Inga

# Koncernens kassaflödesrapport (TSEK)

	<b>Jan-Dec, 2014</b>
<b>Den löpande verksamheten</b>	
Resultat efter finansiella poster	-17 544
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet, m.m.	498
Betald skatt	122
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital</b>	<b>-16 924</b>
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital	
Ökning(-)/Minskning(+) av rörelsefordringar	-2 506
Ökning(+)/Minskning(-) av rörelseskulder	2 811
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>-16 619</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>	
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-58
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-449
Finansiella anläggningstillgångar	-14
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-521</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>	
Nyemission	31 400
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>31 400</b>
Periodens kassaflöde	14 260
Likvida medel vid periodens början	19 056
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>33 316</b>
<b>Tilläggsupplysningar till kassaflödesanalys</b>	
<b>Betalda räntor och erhållen utdelning</b>	
Erhållen ränta	138
Erlagd ränta	-126
<b>Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet m.m.</b>	
Av- och nedskrivningar av tillgångar	376
Avsättningar	122
<b>Summa</b>	<b>498</b>

# Moderföretagets resultatrapport (TSEK)

	Not	Jan-Dec, 2014	Maj-Dec, 2013
<b>Rörelsens intäkter</b>			
Omsättning	1,2	7 681	2 877
Övriga rörelseintäkter		85	17
<b>S:a Rörelseintäkter m.m.</b>		<b>7 766</b>	<b>2 894</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>			
<b>Produktionskostnader</b>		<b>-3 841</b>	<b>-816</b>
<b>Bruttovinst</b>		<b>3 925</b>	<b>2 078</b>
Övriga externa kostnader	3	-10 594	-5 556
Personalkostnader	4	-10 114	-3 451
Avskrivningar		-271	-158
Övriga rörelsekostnader		-40	-5
<b>Rörelseresultat efter avskrivningar</b>		<b>-17 094</b>	<b>-7 092</b>
<b>Finansiella intäkter och kostnader</b>			
Resultat från övriga värdepapper och fordringar	5	88	0
Ränteintäkter och liknande resultatposter	6	157	0
Räntekostnader och liknande resultatposter	7	-84	-36
<b>Resultat efter finansiella intäkter och kostnader</b>		<b>-16 933</b>	<b>-7 128</b>
<b>Resultat före skatt</b>		<b>-16 933</b>	<b>-7 128</b>
<b>Årets resultat</b>		<b>-16 933</b>	<b>-7 128</b>

# Moderföretagets balansrapport (TSEK)

TILLGÅNGAR	Not	2014-12-31	2013-12-31
<b>Anläggningstillgångar</b>			
<b>Immateriella anläggningstillgångar</b>			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	9	510	712
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	10	27	11
<b>Materiella anläggningstillgångar</b>			
Inventarier, verktyg och installationer	11	193	108
<b>Finansiella anläggningstillgångar</b>			
Andelar i koncernföretag	12	344	240
Fordringar på koncernföretag	13	815	–
<b>S:a Anläggningstillgångar</b>		<b>1 889</b>	<b>1 071</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
<b>Kortfristiga fordringar</b>			
Kundfordringar		2 503	1 362
Fordringar hos koncernföretag		592	121
Övriga fordringar		55	245
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		497	254
<b>Kortfristiga placeringar</b>	<b>14</b>	<b>22 088</b>	<b>–</b>
<b>Kassa och bank</b>		<b>10 718</b>	<b>18 985</b>
<b>S:a Omsättningstillgångar</b>		<b>36 453</b>	<b>20 967</b>
<b>S:A TILLGÅNGAR</b>		<b>38 342</b>	<b>22 038</b>

# Moderföretagets balansrapport forts. (TSEK)

## EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER

	Not	2014-12-31	2013-12-31
<b>Eget kapital</b>	15,16		
<b>Bundet eget kapital</b>			
Aktiekapital		739	641
<b>Fritt eget kapital</b>			
Överkursfond		61 501	30 199
Balanserad vinst eller förlust		-11 664	-4 536
Årets resultat		-16 932	-7 129
S:a fritt eget kapital		32 905	18 534
<b>S:a Eget kapital</b>		<b>33 644</b>	<b>19 175</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Leverantörsskulder		746	1 004
Leverantörsskulder till koncernbolag		238	-
Skatteskulder		24	-
Övriga skulder		320	229
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		3 370	1 630
<b>S:a Kortfristiga skulder</b>		<b>4 698</b>	<b>2 863</b>
<b>S:A EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER</b>		<b>38 342</b>	<b>22 038</b>

## Ställda säkerheter och ansvarsförbindelser (TSEK)

	2014/12/31	2013/12/31
Ställda säkerheter	Inga	Inga
Ansvarsförbindelser	Inga	Inga

# Moderföretagets kassaflödesrapport (TSEK)

	Not	Jan-Dec, 2014	Maj-Dec, 2013
<b>Den löpande verksamheten</b>			
Resultat efter finansiella poster		-16 933	-7 129
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet, m.m.		271	158
Betald skatt		-	-35
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital</b>		<b>-16 662</b>	<b>-7 006</b>
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital			
Ökning(-)/Minskning(+) av rörelsefordringar		-1 665	-1 167
Ökning(+)/Minskning(-) av rörelseskulder		1 836	1 997
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>		<b>-16 491</b>	<b>-6 176</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>			
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar		-25	-205
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		-145	-73
Investeringar i finansiella anläggningstillgångar		-919	-240
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>		<b>-1 089</b>	<b>-518</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>			
Nyemission		31 401	24 050
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>		<b>31 401</b>	<b>24 050</b>
Periodens kassaflöde		13 821	17 357
Likvida medel vid periodens början		18 985	1 628
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>14</b>	<b>32 806</b>	<b>18 985</b>
<b>Tilläggsupplysningar till kassaflödesanalys</b>			
<b>Betalda räntor och erhållen utdelning</b>			
Erhållen ränta		56	-
Erlagd ränta		-2	-
<b>Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet m.m.</b>			
Av- och nedskrivningar av tillgångar		271	158



## Not

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och för första året också enligt Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Moderföretaget tillämpar samma redovisningsprinciper som koncernen.

Tillgångar, avsättningar och skulder har värderats till anskaffningsvärden om inget annat anges nedan.

## Immateriella tillgångar

### Utgifter för forskning och utveckling

Vid redovisning av utgifter för utveckling tillämpas aktiveringsmodellen. Det innebär att utgifter som uppkommit under utvecklingsfasen redovisas som tillgång när samtliga nedanstående förutsättningar är uppfyllda:

- Det är tekniskt möjligt att färdigställa den immateriella anläggningstillgången så att den kan användas eller säljas.
- Avsikten är att färdigställa den immateriella anläggningstillgången och att använda eller sälja den.
- Förutsättningar finns för att använda eller sälja den immateriella anläggningstillgången.
- Det är sannolikt att den immateriella anläggningstillgången kommer att generera framtida ekonomiska fördelar.
- Det finns erforderliga och adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja den immateriella anläggningstillgången.
- De utgifter som är hänförliga till den immateriella anläggningstillgången kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar.

### Övriga immateriella anläggningstillgångar

Övriga immateriella anläggningstillgångar som förvärvats är redovisade till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. Utgifter för internt genererad varumärken redovisas i resultaträkningen som kostnad när de uppkommer.

## Avskrivningar

Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod. Avskrivningen redovisas som kostnad i resultaträkningen.

### Nyttjandeperiod

---

#### Internt upparbetade immateriella tillgångar

Balanserade utgifter för utveckling och liknande arbeten 5 år

#### Förvärvade immateriella tillgångar

Koncessioner, patent och liknande rättigheter 5 år

## Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår förutom inköpspriset även utgifter som är direkt hänförliga till förvärvet.

## Avskrivningar

Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod eftersom det återspeglar den förväntade förbrukningen av tillgångens framtida ekonomiska fördelar. Avskrivningen redovisas som kostnad i resultaträkningen.

### Nyttjandeperiod

---

Inventarier, verktyg och installationer 5 år

## Leasing

Alla leasingavtal har klassificerats som operationella leasingavtal. Ett operationellt leasingavtal är ett leasingavtal som inte är ett finansiellt leasingavtal.

### Operationella leasingavtal

Leasingavgifterna enligt operationella leasingavtal, inklusive förhöjd förstagångshyra men exklusive utgifter för tjänster som försäkring och underhåll, redovisas som kostnad linjärt över leasingperioden.

## Utländsk valuta

### Poster i utländsk valuta

Monetära poster i utländsk valuta räknas om till balansdagens kurs. Icke-monetära poster räknas inte om utan redovisas till kursen vid anskaffningstillfället.

Valutakursdifferenser som uppkommer vid reglering eller omräkning av monetära poster redovisas i resultaträkningen det räkenskapsår de uppkommer.

### **Omräkning av utlandsverksamheter**

Tillgångar och skulder, inklusive goodwill och andra koncernmässiga över- och undervärden, räknas om till redovisningsvalutan till balansdagskurs. Intäkter och kostnader räknas om till avista kursen per varje dag för affärshändelserna om inte en kurs som utgör en approximation av den faktiska kursen används (t.ex. genomsnittlig kurs). Valutakursdifferenser som uppkommer vid omräkningen redovisas direkt mot eget kapital.

## **Finansiella tillgångar och skulder**

Finansiella tillgångar och skulder redovisas i enlighet med kapitel 11 (Finansiella instrument värderade utifrån anskaffningsvärdet) i BFNAR 2012:1.

### **Redovisning i och borttagande från balansräkningen**

En finansiell tillgång eller finansiell skuld tas upp i balansräkningen när företaget blir part i instrumentets avtalsmässiga villkor. En finansiell tillgång tas bort från balansräkningen när den avtalsenliga rätten till kassaflödet från tillgången har upphört eller reglerats. Detsamma gäller när de risker och fördelar som är förknippade med innehavet i allt väsentligt överförs till annan part och företaget inte längre har kontroll över den finansiella tillgången. En finansiell skuld tas bort från balansräkningen när den avtalade förpliktelsen fullgjorts eller upphört.

### **Värdering av finansiella tillgångar**

Finansiella tillgångar värderas vid första redovisningstillfället till anskaffningsvärde, inklusive eventuella transaktionsutgifter som är direkt hänförliga till förvärvet av tillgången.

Finansiella omsättningstillgångar värderas efter första redovisningstillfället till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet på balansdagen.

Kundfordringar och övriga fordringar som utgör omsättningstillgångar värderas individuellt till det belopp som beräknas inflyta.

Finansiella anläggningstillgångar värderas efter första redovisningstillfället till anskaffningsvärde med avdrag för eventuella nedskrivningar och med tillägg för eventuella uppskrivningar.

### **Värdering av finansiella skulder**

Moderföretaget och koncernen har inga långfristiga finansiella skulder. Kortfristiga skulder redovisas till anskaffningsvärde.

# Ersättningar till anställda

## Ersättningar till anställda efter avslutad anställning

### Klassificering

Planer för ersättningar efter avslutad anställning klassificeras som antingen avgiftsbestämda eller förmånsbestämda.

Vid avgiftsbestämda planer betalas fastställda avgifter till ett annat företag, normalt ett försäkringsföretag, och har inte längre någon förpliktelse till den anställda när avgiften är betald. Storleken på den anställdes ersättningar efter avslutad anställning är beroende av de avgifter som har betalats och den kapitalavkastning som avgifterna ger.

Vid förmånsbestämda planer har företaget en förpliktelse att lämna de överenskomna ersättningarna till nuvarande och tidigare anställda. Företaget bär i allt väsentligt dels risken att ersättningarna kommer att bli högre än förväntat (aktuariell risk), dels risken att avkastningen på tillgångarna avviker från förväntningarna (investeringsrisk). Investeringsrisk föreligger även om tillgångarna är överförda till ett annat företag.

### Avgiftsbestämda planer

Avgifterna för avgiftsbestämda planer redovisas som kostnad. Obetalda avgifter redovisas som skuld.

### Förmånsbestämda planer

Företag har valt att tillämpa de förenklingsregler som finns i BFNAR 2012:1.

Planer för vilka pensionspremier betalas redovisas som avgiftsbestämda vilket innebär att avgifterna kostnadsförs i resultaträkningen.

Pensionsförpliktelser i koncernens utländska dotterföretag redovisas på samma sätt som i det utländska dotterföretaget.

## Skatt

Skatt på årets resultat i resultaträkningen består av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Aktuell skatt är inkomstskatt för innevarande räkenskapsår som avser årets skattepliktiga resultat och den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte har redovisats. Uppskjuten skatt är inkomstskatt för skattepliktigt resultat avseende framtida räkenskapsår till följd av tidigare transaktioner eller händelser.

Uppskjutna skattefordringar har värderats till högst det belopp som sannolikt kommer att återvinnas baserat på innevarande och framtida skattepliktiga resultat. Värderingen omprövas varje balansdag.

I koncernbalansräkningen delas obeskattade reserver upp på uppskjuten skatt och eget kapital.

## Avsättningar

En avsättning redovisas i balansräkningen när företaget har en legal eller informell förpliktelse till följd av en inträffad händelse och det är sannolikt att ett utflöde av resurser krävs för att reglera förpliktelsen och en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras.

Vid första redovisningstillfället värderas avsättningar till den bästa uppskattningen av det belopp som kommer att krävas för att reglera förpliktelsen på balansdagen. Avsättningarna omprövas varje balansdag.

## Intäkter

Det inflöde av ekonomiska fördelar som företaget erhållit eller kommer att erhålla för egen räkning redovisas som intäkt. Intäkter värderas till verkliga värdet av det som erhållits eller kommer att erhållas, med avdrag för rabatter.

### **Tjänsteuppdrag och entreprenaduppdrag – fast pris**

Uppdragsinkomster och uppdragsutgifter för uppdrag till fast pris redovisas som intäkt och kostnad när arbetet är väsentligen fullgjort (färdigställandemetoden).

### **Ränta**

Intäkt redovisas när de ekonomiska fördelarna som är förknippade med transaktionen sannolikt kommer att tillfalla företaget samt när inkomsten kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

## Produktionskostnader

Termen "Produktionskostnader" i resultaträkningarna motsvarar Råvaror och förnödenheter samt Handelsvaror och används här för att tydligare spegla verksamhetens art; digital produktion.

## Koncernredovisning: Dotterföretag

Dotterföretag är företag i vilka moderföretaget direkt eller indirekt innehar mer än 50 % av röstetalet eller på annat sätt har ett bestämmande inflytande. Bestämmande inflytande innebär en rätt att utforma ett företags finansiella och operativa strategier i syfte att erhålla ekonomiska fördelar. Redovisningen av rörelseförvärv bygger på enhetssynen. Det innebär att förvärvsanalysen upprättas per den tidpunkt då förvärvaren får bestämmande inflytande. Från och med denna tidpunkt ses förvärvaren och den förvärvade enheten som en redovisningsenhet. Tillämpningen av enhetssynen innebär vidare att alla tillgångar (inklusive goodwill) och skulder samt intäkter och kostnader medräknas i sin helhet även för delägda dotterföretag.

Anskaffningsvärdet för dotterföretag beräknas till summan av verkligt värde vid förvärvstidpunkten för erlagda tillgångar med tillägg av uppkomna och övertagna skulder samt emitterade eget kapitalinstrument, utgifter som är direkt hänförliga till rörelseförvärvet samt eventuell tilläggsköpeskillning. I förvärvsanalysen fastställs det verkliga värdet, med några undantag, vid förvärvstidpunkten av förvärvade identifierbara tillgångar och övertagna skulder samt minoritetsintresse. Minoritetsintresse värderas till verkligt värde vid förvärvstidpunkten. Från och med förvärvstidpunkten inkluderas i koncernredovisningen det förvärvade företags intäkter och kostnader, identifierbara tillgångar och skulder liksom eventuell uppkommen goodwill eller negativ goodwill.

## Noter (TSEK)

### Not 1 – Förutbetalda intäkter

Av BIMobjects två huvudsakliga intäktsområden, projekt samt web-services, faktureras web-services i förskott som en prenumerationstjänst. Det fakturerade beloppet periodiseras över avtalets längd och behandlas som en förutbetald intäkt.

Intäkter	Moderföretaget	Moderföretaget	Koncernen
	2014-12-31	2013-12-31	2014-12-31
Fakturering	8 818	2 922	10 524
Förutbetalda intäkter	-1 136	-45	-1 401
<b>Summa omsättning</b>	<b>7 681</b>	<b>2 877</b>	<b>9 123</b>

### Not 2 – Försäljning inom koncernen

Av moderföretagets totala inköp och försäljning mätt i kronor avser 40 % av inköpen och 3 % av försäljningen andra företag inom hela den företagsgrupp som företaget tillhör.

## Not 3 – Leasingavtal där företaget är leasetagare

Framtida minimileaseavgifter avseende icke uppsägningsbara operationella leasingavtal	Moderföretaget	Moderföretaget	Koncernen
	2014-12-31	2013-12-31	2014-12-31
Inom ett år	649	649	1 460
Mellan ett och fem år	379	1 028	858
Senare än fem år	–	–	–
<b>Totalt</b>	<b>1 028</b>	<b>1 677</b>	<b>2 318</b>

	Moderföretaget	Moderföretaget	Koncernen
	2014	2013	2014
<b>Räkenskapsårets kostnadsförda leasingavgifter</b>	<b>1 075</b>	<b>549</b>	<b>1 569</b>

Koncern: Den största delen av leasingavgifterna utgörs av hyresavtal gällande kontor i olika länder.

Moderföretaget: Hyresavtal utgör största delen av leasingavgifterna. Företaget har tre förmånsbilar och leasar delar av möblemanget på kontoret i Malmö.

## Not 4 – Anställda och personalkostnader

	Moderföretaget	Moderföretaget	Koncernen
	2014-01-01- 2014-12-31	2013-05-01- 2013-12-31	2014-01-01- 2014-12-31
<b>Medelantalet anställda</b>			
Män	9	6	30
Kvinnor	3	3	6
<b>Totalt</b>	<b>12</b>	<b>9</b>	<b>36</b>
<b>Löner, andra ersättningar och sociala kostnader</b>			
VD	1 266	420	2 934
Styrelseordförande	89	30	89
Styrelsemedlemmar	56	–	56
Anställda	5 969	2 149	9 419
<b>Summa</b>	<b>7 380</b>	<b>2 599</b>	<b>12 498</b>
Sociala kostnader (varav pensionskostnader)	2 525 (618)	881 (187)	3 122 (618)

Ersättning till verkställande direktör utgörs av grundlön om 1 200 TSEK samt pension om 240 TSEK. Ersättningsnivån beslutas av styrelsen. Ingen rörlig ersättning har utgått till VD under räkenskapsåret. Med verkställande direktören har träffats avtal, vid eventuell uppsägning från arbetstagarens sida, om uppsägningstid på sex månader. Sker uppsägning från arbetsgivarens sida utgår utöver uppsägningslön ett avgångsvederlag på 24 månadslöner.

## Transaktioner med närstående och ersättning till ledande befattningshavare

Stefan Larsson ersätts för sin position som verkställande direktör 1 440 TSEK (420) per år varav 240 TSEK (0) utgör pensionskostnader. Sven Holmgren ersätts för sin position som styrelseordförande i BIMobject med två basbelopp per verksamhetsår.

Michael Thydell ersätts med ett basbelopp per år för sin position som styrelseledamot.

# Noter (TSEK)

## Not 5 – Resultat från övriga värdepapper och fordringar

	Moderföretaget 2014-01-01- 2014-12-31	Moderföretaget 2013-05-01- 2013-12-31	Koncernen 2014-01-01- 2014-12-31
Försäljning av räntefonder	88	0	90
<b>Summa</b>	<b>88</b>	<b>0</b>	<b>90</b>

## Not 6 – Ränteintäkter och liknande intäkter

	Moderföretaget 2014-01-01- 2014-12-31	Moderföretaget 2013-05-01- 2013-12-31	Koncernen 2014-01-01- 2014-12-31
Ränteintäkter, konernföretag	18	–	–
Ränteintäkter, övriga	39	0	39
Valutadifferens	100	0	100
<b>Summa</b>	<b>157</b>	<b>0</b>	<b>139</b>

## Not 7 – Räntekostnader och liknande kostnader

	Moderföretaget 2014-01-01- 2014-12-31	Moderföretaget 2013-05-01- 2013-12-31	Koncernen 2014-01-01- 2014-12-31
Räntekostnader, övriga	-2	0	-44
Valutadifferens	-82	-36	-82
<b>Summa</b>	<b>-84</b>	<b>-36</b>	<b>-126</b>

## Not 8 – Skatt

### Skatt på årets resultat

2014

#### Koncernen

Aktuell skattekostnad	-22
Uppskjuten skatt	-2
<b>Summa</b>	<b>-24</b>

### Avstämning av effektiv skatt

2014

2014

	Procent	Belopp
<b>Koncernen</b>		
Resultat före skatt	–	-17 544
Skatt enligt gällande skattesats för moderföretaget	22,0%	3 860
Effekt av andra skattesatser för utländska dotterföretag	0,1%	11
Andra icke-avdragsgilla kostnader	-0,6%	-106
Ökning av underskottsavdrag utan motsvarande aktivering av uppskjuten skatt	-21,3%	-3 741
<b>Redovisad effektiv skatt</b>	<b>0,1%</b>	<b>-24</b>



# Noter (TSEK)

## Not 8 – Skatt (forts)

	2014	2014	2013	2013
Moderföretaget	Procent	Belopp	Procent	Belopp
Resultat före skatt		-16 933		-7 128
Skatt enligt gällande skattesats för moderföretaget	22,0%	3 725	22,0%	1 568
Ej avdragsgilla kostnader	-0,6%	-95	-0,3%	-18
Ökning av underskottsavdrag utan motsvarande aktivering av uppskjuten skatt	-21,4%	-3 630	-21,7%	-1 550
<b>Redovisad effektiv skatt</b>	<b>0,0%</b>	<b>-</b>	<b>0,0%</b>	<b>-</b>

## Not 9 – Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten

	Moderföretaget	Moderföretaget	Koncernen
	2014-01-01- 2014-12-31	2013-05-01- 2013-12-31	2014-01-01- 2014-12-31
<b>Akkumulerade anskaffningsvärden</b>			
Vid årets början	1 007	805	1 007
Årets aktiveringar	0	202	11
<b>Summa</b>	<b>1 007</b>	<b>1 007</b>	<b>1 018</b>
<b>Akkumulerade avskrivningar enligt plan</b>			
-Vid årets början	-295	-161	-295
-Årets avskrivning enligt plan	-201	-134	-204
<b>Summa</b>	<b>-496</b>	<b>-295</b>	<b>-499</b>
<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	<b>510</b>	<b>712</b>	<b>519</b>

## Not 10 – Koncessioner, patent, licenser, varumärken och liknande rättigheter

	Moderföretaget	Moderföretaget	Koncernen
	2014-12-31	2013-12-31	2014-12-31
<b>Akkumulerade anskaffningsvärden</b>			
Vid årets början	20	16	20
Nyanskaffningar	25	4	47
<b>Summa</b>	<b>45</b>	<b>20</b>	<b>67</b>
<b>Akkumulerade avskrivningar enligt plan</b>			
Vid årets början	-9	-6	-9
Årets avskrivning enligt plan	-9	-3	-12
<b>Summa</b>	<b>-18</b>	<b>-9</b>	<b>-21</b>
<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	<b>27</b>	<b>11</b>	<b>46</b>

# Noter (TSEK)

## Not 11 – Maskiner, inventarier, verktyg och installationer

	Moderföretaget 2014-12-31	Moderföretaget 2013-12-31	Koncernen 2014-12-31
<b>Akkumulerade anskaffningsvärden</b>			
Vid årets början	159	86	223
Nyanskaffningar	145	73	445
<b>Summa</b>	<b>304</b>	<b>159</b>	<b>668</b>
<b>Akkumulerade avskrivningar enligt plan</b>			
Vid årets början	-51	-30	-50
Årets avskrivning enligt plan	-61	-21	-160
<b>Summa</b>	<b>-112</b>	<b>-51</b>	<b>-210</b>
<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	<b>193</b>	<b>108</b>	<b>458</b>

## Not 12 – Aktier i koncernbolag: 2014-12-31

Gemensamt styrda företag	Justerat EK / Årets resultat i)	Andelar / antal i %)	Kapital- andelens värde i koncernen	Redovisat värde hos moder- företaget
<b>Direkt ägda</b>				
BIMobject Deutschland GmbH HRB 19 77 17, München, Tyskland	-577 -747	1 000 100%	– 236	– 224
BIMobject UK Ltd 88221543, Newbury, England	-77 -196	1 000 100%	– 1	– 1
BIMobject Hungary Kft 01-09-180471, Budapest, Ungern	59 18	1 000 100%	– 15	– 15
BIMobject Italy S.r.l. IT08739940966, Milano, Italien	41 137	1 000 100%	– 94	– 93
BIMobject Private Limited U45400DL2013PTC262293, New Delhi	181 115	10 000 95%*	– 12	– 11

i) Ägarandelen av kapitalet avses, vilket även överensstämmer med andelen av rösterna.

\*Resterande 5% förvärvades 2015 av helägda dotterbolaget BIMobject Deutschland GmbH och är under registrering hos Indiska myndigheter enligt FDI Policy. Efter periodens utgång har i februari ett helägt (100%) dotterbolag, Bimobject Inc, upprättats i San Francisco, USA.

## Not 13 – Fordringar hos koncernbolag

	2014-12-31	2013-12-31
<b>Moderföretaget</b>		
<b>Akkumulerade anskaffningsvärden</b>		
Vid årets början	0	0
Tillkommande fordringar	787	0
Årets valutakursdifferenser	28	0
<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	<b>815</b>	

## Not 14 – Likvida medel

Följande delkomponenter ingår i likvida medel:	2014-12-31	2013-12-31
Bankkonton, SEK	10 183	18 921
Valutakonton	535	65
Fondandelar	22 088	0
<b>Summa</b>	<b>32 806</b>	<b>18 986</b>

## Not 15 – Eget kapital i ingångsbalansräkningen

Moderföretaget	Bundet eget kapital	Andra fonder	Balanserat resultat inkl. årets resultat
Enligt fastställd balansräkning 2012-12-31	86	6 704	-4 536
<b>Effekter av byte av redovisningsprincip (BR)</b>			
Justerad balans efter byte av redovisningsprincip 2013-01-01	86	6 704	-4 536
<b>Enligt beslut av årsstämman</b>			
Fondemission	431	–	–
Nyemission	124	23 495	–
Årets resultat efter fastställd resultaträkning	–	–	-7 129
<b>Summa effekter av byte av redovisningsprincip (RR)</b>			
Eget kapital 2013-12-31	641	30 199	-11 665

## Not 16 – Eget kapital: 2014-12-31

Koncernen	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Bal. res inkl. årets resultat	Summa eget kapital
Ingående balans	641	25 626	-2	-7 204	19 061
Årets resultat	–	–	–	-17 568	-17 568
<b>Förändringar direkt mot eget kapital</b>					
Omräkningsdifferens	–	7	–	–	7
Valutskursdifferens	–	–	15	–	15
<b>Summa</b>	<b>–</b>	<b>7</b>	<b>15</b>	<b>–</b>	<b>22</b>
<b>Transaktioner med ägare</b>					
Nyemission	98	31 302	–	–	31 400
<b>Summa</b>	<b>98</b>	<b>31 302</b>	<b>–</b>	<b>–</b>	<b>31 400</b>
Vid årets utgång	739	56 935	13	-24 772	32 915

## (Forts.) Not 16 – Eget kapital: 2014-12-31

Moderföretaget	Bundet eget kapital		Fritt eget kapital	
	Aktiekapital	Överkursfond	Balanserad förlust inkl. årets resultat	Summa eget kapital
Vid årets början	641	30 199	-11 665	19 175
Nyemission	98	31 302	–	31 400
Årets resultat			-16 933	-16 933
Vid årets slut	739	61 501	-28 598	33 642

## Not 17 – Nyckeltalsdefinitioner

Balansomslutning:	Totala tillgångar
Soliditet:	Totalt eget kapital / Totala tillgångar
Kassalikviditet:	Omsättningstillgångar i förhållande till kortfristiga skulder
Antalet anställda:	Genomsnittligt antal anställda under året

# Underskrifter

Malmö den 26 maj 2015

\_\_\_\_\_  
Stefan Larsson  
Verkställande direktör

\_\_\_\_\_  
Sven Holmgren  
Styrelseordförande

\_\_\_\_\_  
Philippe Butty  
Styrelsemedlem

\_\_\_\_\_  
Johannes Reischboeck  
Styrelsemedlem

\_\_\_\_\_  
Ben O'Donnell  
Styrelsemedlem

\_\_\_\_\_  
Christian Rasmussen  
Styrelsemedlem

\_\_\_\_\_  
Michael Thydell  
Styrelsemedlem

Vår revisionsberättelse har lämnats den 26 maj 2015

\_\_\_\_\_  
David Olow  
Auktoriserad revisor

\_\_\_\_\_  
Jacob Kvarnhammar  
Auktoriserad revisor

# Revisionsberättelse

## Till årsstämman i BIMobject AB, org. nr 556856-7696 Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för BIMobject AB för år 2014. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår i den tryckta versionen av detta dokument på sidorna 20-45.

### Styrelsens och verkställande direktörens ansvar för årsredovisningen och koncernredovisningen

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta en årsredovisning som ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och en koncernredovisning som ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen, och för den interna kontroll som styrelsen och verkställande direktören bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel.

### Revisorns ansvar

Vårt ansvar är att uttala oss om årsredovisningen och koncernredovisningen på grundval av vår revision. Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige. Dessa standarder kräver att vi följer yrkesetiska krav samt planerar och utför revisionen för att uppnå rimlig säkerhet att årsredovisningen och koncernredovisningen inte innehåller väsentliga felaktigheter.

En revision innefattar att genom olika åtgärder inhämta revisionsbevis om belopp och annan information i årsredovisningen och koncernredovisningen. Revisorn väljer vilka åtgärder som ska utföras, bland annat genom att bedöma riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel. Vid denna riskbedömning beaktar revisorn de delar av den interna kontrollen som är relevanta för hur bolaget upprättar årsredovisningen och koncernredovisningen för att ge en rättvisande bild i syfte att utforma granskningsåtgärder som är ändamålsenliga med hänsyn till omständigheterna, men inte i syfte att göra ett uttalande om effektiviteten i bolagets interna kontroll. En revision innefattar också en utvärdering av ändamålsenligheten i de redovisningsprinciper som har använts och av rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen, liksom en utvärdering av den övergripande presentationen i årsredovisningen och koncernredovisningen. Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

### Uttalanden

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen och koncernredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av Moderföretagets och koncernens finansiella ställning per den 31 december 2014 och av dess finansiella resultat och kassaflöden för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar. Vi tillstyrker därför att årsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderföretaget och för koncernen.

## Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för BIMobejct AB för år 2014.

### Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust, och det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för förvaltningen enligt aktiebolagslagen.

### Revisorns ansvar

Vårt ansvar är att med rimlig säkerhet uttala oss om förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust och om förvaltningen på grundval av vår revision. Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige.

Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Som underlag för vårt uttalande om ansvarsfrihet har vi utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen granskat väsentliga beslut, åtgärder och förhållanden i bolaget för att kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören är ersättningsskyldig mot bolaget. Vi har även granskat om någon styrelseledamot eller verkställande direktören på annat sätt har handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

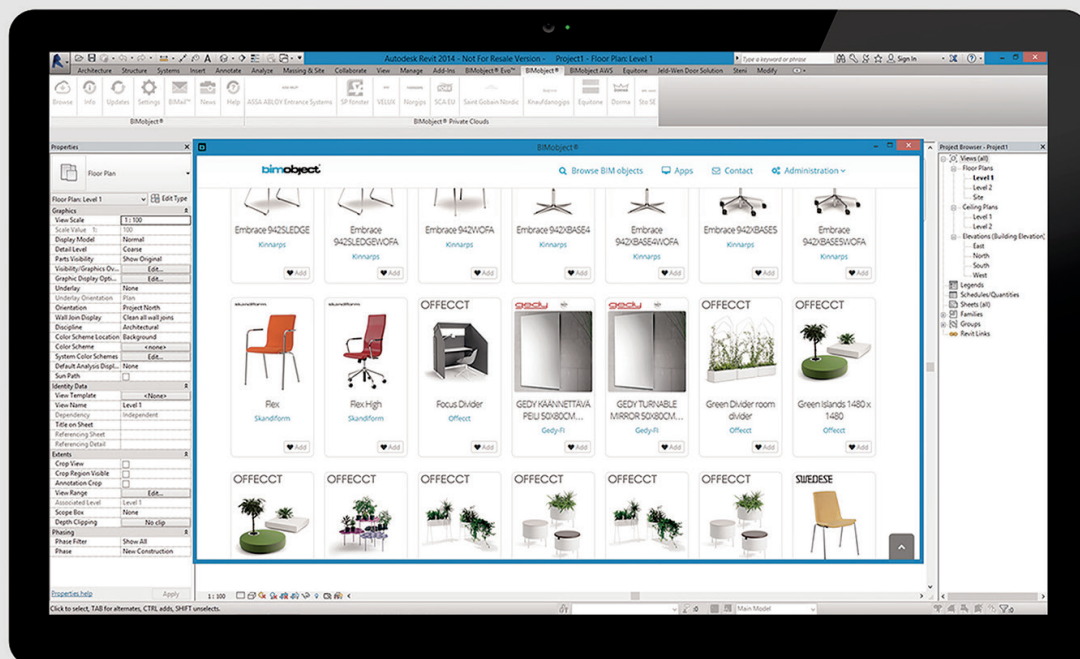
Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

### Uttalanden

Vi tillstyrker att årsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Malmö den 26 maj 2015

Jacob Kvarnhammar	KPMG AB
Auktoriserad revisor	David Olow
	Auktoriserad revisor



# BIMobject® Solutions

Find out more on [bimobject.com](http://bimobject.com)



Private Clouds 2.0



Mosquito



BOPC™



BIManalytics™ Pro



Hercules



BIMmail™



BIMboard™



e-Label



BIMobject® Apps



Languages



Manage content



Channel partners



Product Widgets  
Web GL



Single Source



HTML 5 Interface  
Revit, ArchiCAD, Sketchup





BIM

BIM

BIM

Meeting Room

会议室 2

BIM

BIM

BIM

BIM



BIMObject AB  
Media Evolution City  
Stora Varvsgatan 6 A  
211 19 Malmö, Sverige

+46 40 685 29 00  
[info@bimobject.com](mailto:info@bimobject.com)